

Unipos株式会社の完全子会社化に向けた 株式交換契約締結について

企業における労働市場適応の重要性と難易度が高まる中、当面は成長可能性の高いコンサル・クラウド事業に注力。
 企業の「人的資本経営」を総合的に支援できる、他にはない優位性を発揮することで支援を拡大し、成長ドライバーとする。

注力事業



競争優位性

人的資本経営

診断

変革対象となる課題を
抽出する精度の高い診断を提供



モチベーションクラウド
エンゲージメント

7年連続シェアNo.1※1

国内最大級のデータベース
延べ **12,870社 / 約532万人**

変革

組織人事の全領域における
課題解決を総合的に支援



創業以来25年間で
培ってきたノウハウ
年間支援社数※2 **約900社**

公表

診断・変革を踏まえた
人的資本の増加状況の開示支援



レポート制作



動画配信

モチベーションクラウドに
おける診断結果の公表社数※3
153社

※1 ITR「ITR Market View：人材管理市場2024」従業員エンゲージメント市場：ベンダー別売上金額およびシェア（2017～2023年度予測）。※2 2024年4月～2025年3月における取引社数。

※3 エンゲージメント・レーティングの開示をはじめ、当社が提供している「モチベーションクラウド エンゲージメント」における診断結果に関する2025年3月末時点の公表社数。

人的資本経営においては、**定期的な組織課題の診断と課題に応じた変革が不可欠**。
すべての領域をカバーできている当社の競争優位性を武器に、**クラウドとコンサルティングの両面における拡大を目指す**。



▶ 詳細については、統合報告書「[IR BOOK 2024 \(p11~\)](#)」をご覧ください。

中でも「クラウドによる変革支援」に注力。M&Aや事業提携等を通じて変革サービスを拡充することで、モチベーションクラウドの圧倒的な競争優位性を確立。



▶ 詳細については、統合報告書「[IR BOOK 2024 \(p11~\)](#)」をご覧ください。

「ピアボナス®Unipos」を提供するUnipos社の完全子会社化に向けて株式交換契約を締結。
両社が保有するアセットを掛け合わせるにより、コンサル・クラウド事業のさらなる成長加速を目指す。

会社情報



Unipos株式会社（証券コード：6550）

代表取締役会長：田中 弦

代表取締役社長：松島 稔

設立：2012年11月

従業員数：76名※

事業：HR領域のソフトウェア
「ピアボナス®Unipos」の開発・提供および
組織風土改革のコンサルティング

業績

【ポイント】

- ・ストック売上高比率は**84.8%**
- ・2025年3月期 第4四半期には、**四半期黒字化を達成**

（単位：百万円）

	2023年3月期	2024年3月期	2025年3月期
売上高	803	930	1,089
営業利益	△983	△510	△91

※2025年3月31日時点

株式交換を通じてUnipos社の株式を100%取得し、完全子会社化。
なお、Unipos社は、東証グロース市場において上場廃止となる予定。

取得方法

Unipos社株式を保有する株主に対して株式交換を実施
実施後、当社はUnipos社の株式を100%取得



— 当社株式 —→

← Unipos社株式 -



自己株式と新株発行により
全株式取得

今後の予定

6月末

Unipos社株主総会にて決議

7月下旬

Unipos社の上場廃止

8月1日

株式交換効力発生
Unipos社を完全子会社化

Unipos社は、人的資本コンサルティングなどのプロフェッショナルサービスとクラウドサービス
全社参加型カルチャープラットフォーム「ピアボナス® Unipos」を提供。



07 Unipos社が提供する「ピアボーナス®Unipos」

「ピアボーナス®Unipos」は、従業員同士が日常の感謝や称賛を言葉とともにポイント（ピアボーナス）を通じて送り合う仕組み。組織に対する貢献が見える化し、称賛文化を醸成することで、エンゲージメントの向上を実現。

サービス内容

良い行動を見つける、称える、学ぶ



主な効果

組織に対する
貢献の見える化

組織における
称賛文化の醸成

エンゲージメント向上を実現

「ピアボーンas®Unipos」はクラウドによる変革サービスとして、モチベーションクラウドに追加予定。
エンゲージメント向上に取り組む顧客へ同サービスを提供することで、
モチベーションクラウド内でのアップセルと、変革力の向上が期待される。



診断

エンゲージメントサービス
組織状態を診断しエンゲージメント向上を支援



変革

シェアリングサービス
組織風土の活性化を実現



ロールディベロップメントサービス
人材力の向上を実現



DX支援サービス
生産性の向上を実現



ピアボーンasサービス
エンゲージメントの向上を実現



Unipos社を完全子会社化することで、**コンサル・クラウド事業の売上が拡大**。
また、両社のサービスをそれぞれの顧客に提供する**クロスセルを推進し、さらなる成長加速を目指す**。

	当社（2024年12月期）※	Unipos社（2025年3月期）	合計	クロスセル
売上高	コンサル・クラウド事業 11,579百万円	1,089百万円	12,668百万円	さらなる 成長加速
クラウド 売上高	モチベーションクラウド 5,955百万円	ピアボーンズ®Unipos 921百万円	6,876百万円	
年間累計 顧客数	約1,500社	約350社	約1,850社	

変革クラウドサービスとして
「ピアボーンズ®Unipos」を提供



クラウド・コンサルティングを通じた
診断・変革サービスを提供

クラウド



コンサルティング

採用

育成

制度

風土

※新たな事業区分に揃えて数値を開示しております。