



森ヒルズリート投資法人

第35期（2024年1月期）決算説明資料

2024年3月15日



証券コード： 3234

<https://www.mori-hills-reit.co.jp/>

（資産運用会社） 森ビル・インベストメントマネジメント株式会社

<https://www.morifund.co.jp/>

本資料は、情報提供を目的としたものであり、特定の商品についての募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。森ヒルズリート投資法人は、価格変動を伴う不動産及びその関連資産に投資を行う公募不動産投資法人(J-REIT)であり、その投資口は、運用する不動産の価格、収益力の変動や森ヒルズリート投資法人の財務状態の悪化等により取引価格が下落し、投資主が損失を被ることがあります。詳しくは、森ヒルズリート投資法人の最新の有価証券報告書に記載の「投資リスク」をご覧ください。

投資に関する決定は、ご自身の判断と責任において行われるようお願い申し上げます。また、森ヒルズリート投資法人の投資口のご購入にあたっては各証券会社にお問い合わせください。

本資料の内容には、将来の業績、計画及び経営目標等に関する記述が含まれていますが、このような記述は将来の業績、計画及び経営目標等の達成を保証するものではありません。本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性及び完全性を保証するものではありません。また、予告無しに内容が変更又は廃止される場合がございますので、予めご了承ください。

事前の承諾なしに本資料に掲載されている内容の複製・転用等を行うことを禁止します。本資料には、第三者が公表した図表・データ・指標等を基に森ビル・インベストメントマネジメント株式会社(以下「資産運用会社」といいます。)が作成した図表・データ等が含まれています。

また、これらに対する資産運用会社の現時点での分析・判断・その他の見解に関する記載が含まれています。

資産運用会社: 森ビル・インベストメントマネジメント株式会社
(金融商品取引業者 投資運用業 関東財務局長(金商)第408号、一般社団法人投資信託協会会員)

1. エグゼクティブサマリー	3	3. 運用状況	41
2. 運用ハイライト	4	1口当たり分配金の前期比変動要因	42
投資口価格の推移	5	資産総額の推移（取得価格ベース）	43
当期実績	6	含み損益の推移	44
1口当たり分配金の推移	7	期末鑑定評価の概要	45
中長期的な譲渡・取得の方針（イメージ図）	8	賃料単価及び稼働率の推移	46
1口当たりNAVの推移	9	月別物件稼働状況と賃貸面積上位テナント	47
業績予想	10	財務関連情報（2024年1月31日時点）	48
最高水準の都心プレミアム物件で構成されるポートフォリオ	11	投資主構成（2024年1月31日時点）	49
外部成長	22	4. 事業環境認識と方針・戦略	50
内部成長	25	事業環境認識	51
財務運営	29	森ヒルズリートの方針・戦略	52
サステナビリティへの取り組み	31	マーケット関連情報	54
TCFD関連	33	5. Appendix	60
森ヒルズリートの代表物件	37		

1. エグゼクティブサマリー

決算概要

第35期
(2024年1月期)

- 営業収益 11,176百万円・営業利益 6,803百万円・当期純利益 6,289百万円
- 1口当たり分配金 3,282円（前期比△2.1%） **前期比減少だが譲渡益寄与により高水準を維持**
- 1口当たりNAV 161,825円（前期比△0.2%） **譲渡益分配等の影響により前期比減少**
- ラフォーレ原宿（底地）の7%持分を譲渡（譲渡益1,373百万円を全て分配）

外部成長

- ラフォーレ原宿（底地）を中長期的に譲渡しながら並行して新規取得を行い更なるDPU向上を目指す
- 東京都心プレミアム物件は、多くの優良企業の本社機能としてのオフィス需要を獲得することで高い稼働率を維持しており、今後も競争優位性を発揮する見込み

内部成長

- 都心オフィス空室率が上昇する中でも、本投資法人は保有物件の立地・クオリティが優れており、第35期オフィス稼働率は99.0%と高水準を維持
- オフィス（パススルー物件）の一部の稼働率・賃料が弱含むものの、ポートフォリオ全体に占める割合は少なく影響は軽微
- 第35期住宅稼働率は96.4%であり、引き続き高水準を維持

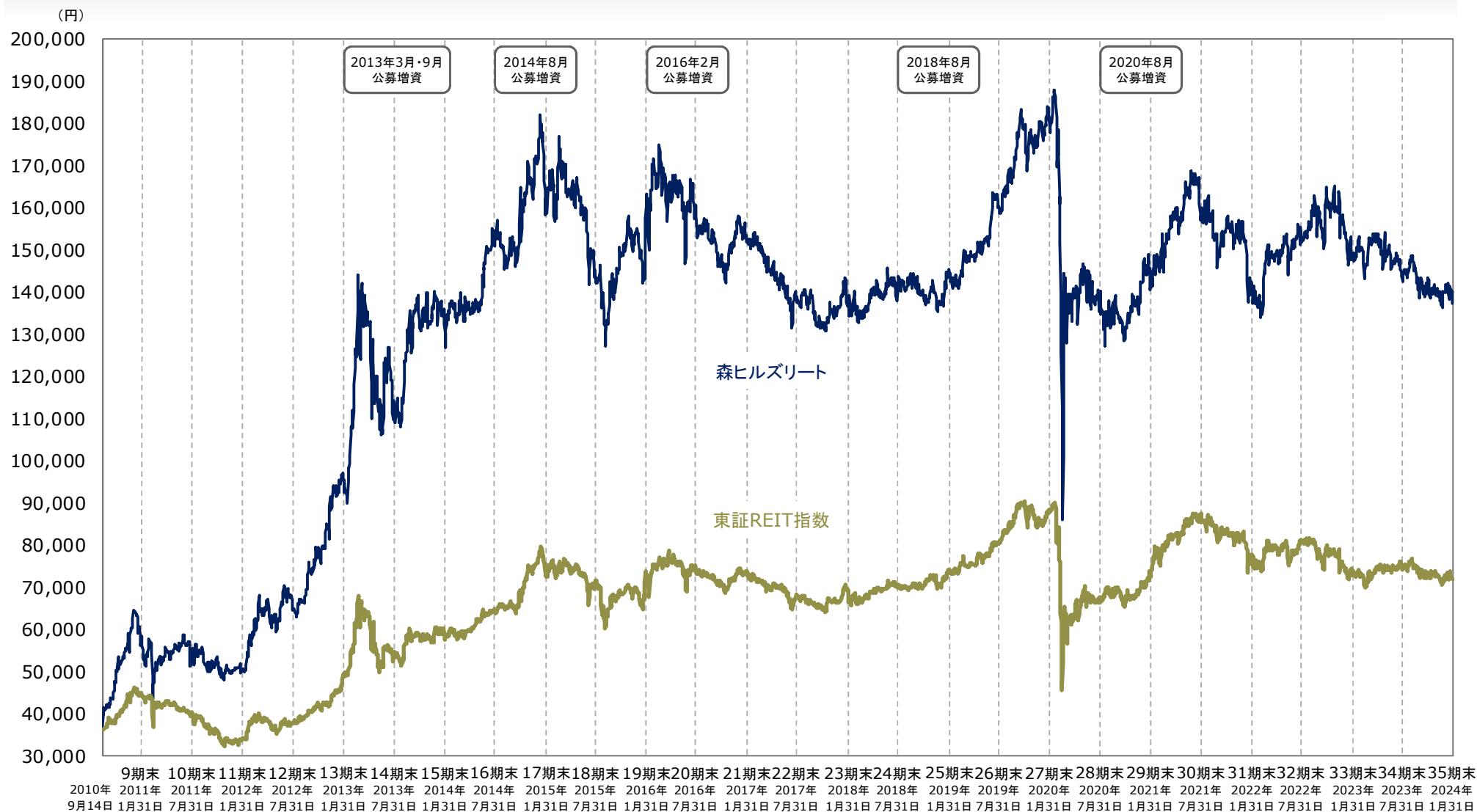
財務運営

- 期末時点で簿価LTV 46.1%・鑑定LTV 36.7%・負債平均残存年数 4.0年であり、ターゲット水準を維持
- 格付(JCR)はAA(安定的)を維持

2. 運用ハイライト



2-1 投資口価格の推移



時価総額

419億円
(2010年9月14日)

2,629億円
(2024年1月31日)

(注1) 本書において、特に記載のない限り、記載未満の数値について、金額は単位未満切捨て、比率は四捨五入して記載しています。

(注2) 「東証REIT指数」は、東証REIT指数を第8期決算発表時点(2010年9月14日)を基準として指数化したもので、投資口価格との相対パフォーマンスを示します。

2-2 当期実績

第35期(2024年1月期)は前期比で減収減益となるが譲渡益寄与によりDPUは高水準を維持

- ラフォーレ原宿(底地)の7%持分を譲渡し、新規物件取得・買換特例活用なしで譲渡益1,373百万円を全て分配するためDPUは計画比で増加
- 保有物件の立地・クオリティが優れておりオフィス・住宅ともに高い稼働率を維持

運用状況(百万円)	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期		第35期 2024年1月期
	実績	実績	前期実績比	計画
営業収益	11,215	11,176	△ 38	11,163
賃貸事業収入	9,625	9,538	△ 86	9,544
その他賃貸事業収入	213	264	+ 51	244
不動産等譲渡益	1,376	1,373	△ 2	1,373
営業費用	4,259	4,373	+ 113	4,297
賃貸事業費用	3,516	3,628	+ 111	3,546
販売費及び一般管理費	742	744	+ 2	751
営業利益	6,955	6,803	△ 152	6,865
営業外収益	1	1	+ 0	1
営業外費用	531	513	△ 18	518
経常利益	6,424	6,291	△ 133	6,348
当期純利益	6,423	6,289	△ 133	6,346
圧縮積立金積立額	—	—	—	482
分配金総額	6,423	6,289	△ 134	5,863

1口当たり分配金

発行済投資口の総口数(口)	1,916,330	1,916,330	—	1,916,330
1口当たり分配金(円)	3,352	3,282	△ 70	3,060

その他指標(百万円)

NOI	7,419	7,257	△ 161	7,329
NOI利回り	3.7%	3.5%	△ 0.1PT	3.6%
物件取得価格(運用日数加重平均) ^(注)	407,455	405,683	△ 1,772	405,683

(注) 期中で物件の異動があった場合は、運用日数で加重平均して算定しています。

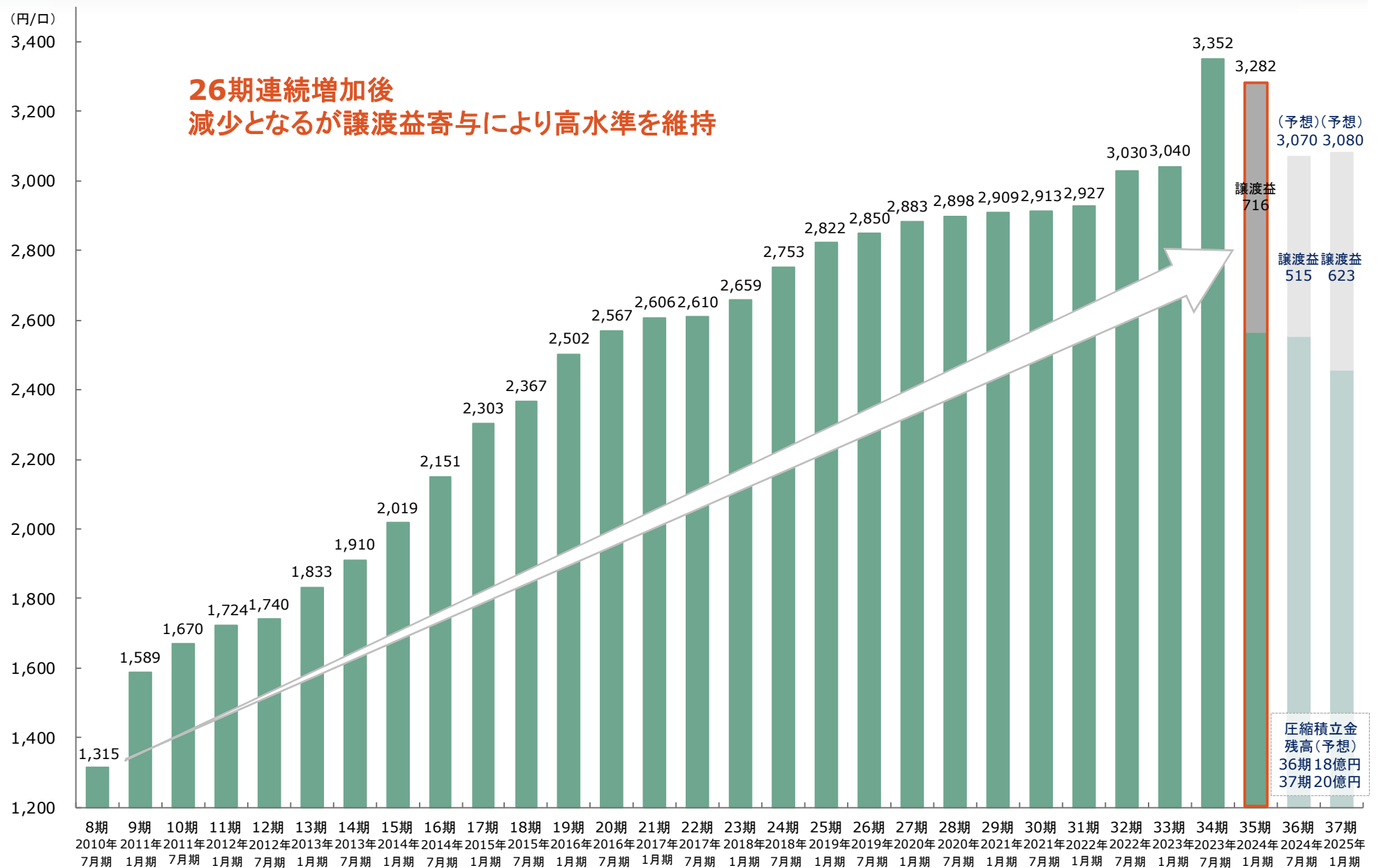
前期比変動要因(第34期 - 第35期)

・営業収益 (△38百万円)	
- ラフォーレ原宿譲渡益(35期譲渡分)	+1,373
- 解約違約金	+59
- ラフォーレ原宿譲渡益(34期譲渡分)	△1,376
- ラフォーレ原宿賃料収入(34期譲渡分)	△38
(35期譲渡分)	△15
- オフィス賃料共益費収入(パススルー物件)	△25
- 住宅賃料共益費収入(パススルー物件)	△9
- 駐車料収入	△3
- 水道光熱料収入	△2
・営業費用 (+113百万円)	
- 修繕費	+57
- 固定資産除却損	+45
- 管理委託費	+24
- 公租公課	+21
- 減価償却費	△13
- 水道光熱費	△10
- ラフォーレ原宿賃貸事業費用(34期譲渡分)	△7
・営業外費用 (△18百万円)	
- 支払利息等	△13
- 投資口交付費償却	△5

第35期変動要因(計画 - 実績)

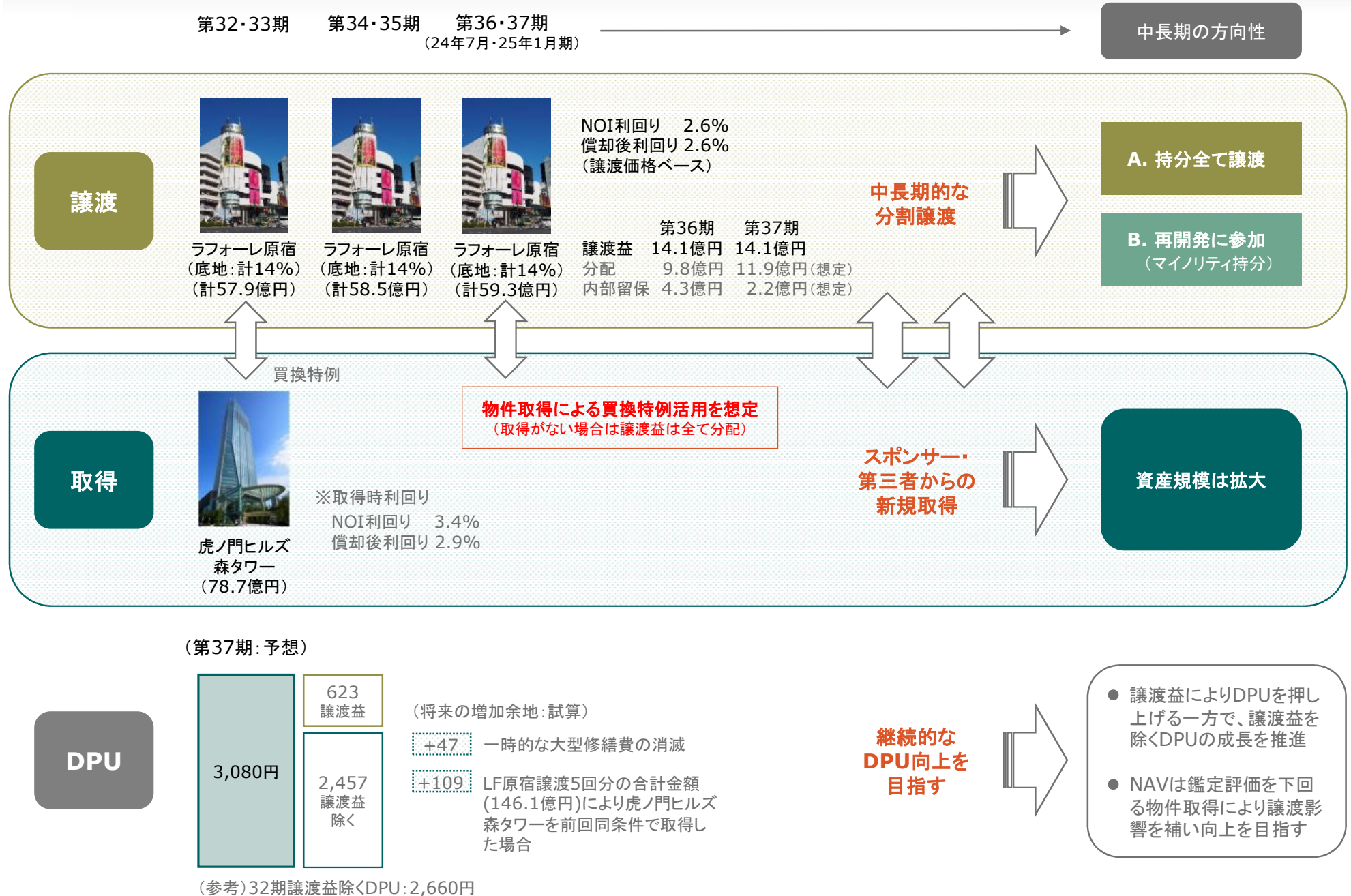
・営業利益 (△62百万円)	
- 解約違約金の増加	+16
- 固定資産除去損の増加	△45
- 修繕費の増加	△34

2-3 1口当たり分配金の推移

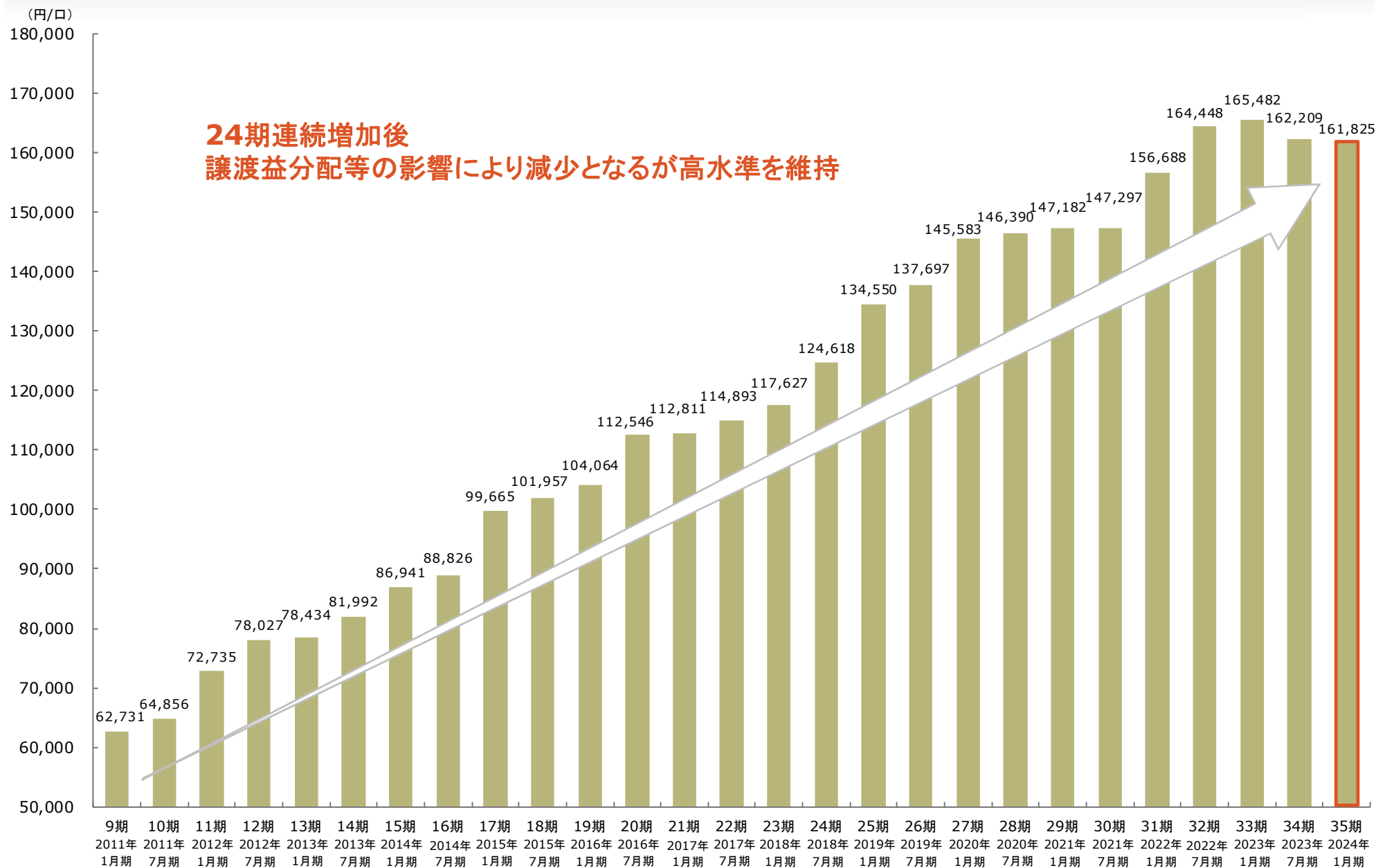


※ 投資口分割前の期間については実績を5分の1にした概数を記載しています。(2014年2月1日分割)

2-4 中長期的な譲渡・取得の方針（イメージ図）



2-5 1口当たりNAVの推移



※ 投資口分割前の期間については実績を5分の1にした概数を記載しています。(2014年2月1日分割)

2-6 業績予想

大型解約については速やかに埋め戻しが内定しDPU予想は譲渡益寄与もあり36期:3,070円・37期:3,080円

- ラフォーレ原宿(底地)持分7%を36期・37期に譲渡し、買換特例活用により譲渡益の一部を内部留保する想定(新規物件取得が無い場合は譲渡益は全て分配)
- 譲渡益を除くDPUが低下しているのは、主にラフォーレ原宿譲渡分の資金を活用した新規物件取得を現時点で織り込んでいない等の一時的要因によるもの

	第35期 2024年1月期	第36期 2024年7月期	第37期 2025年1月期
	実績	予想	前期実績比
運用状況(百万円)			
営業収益	11,176	11,155	△ 20
賃貸事業収入	9,538	9,416	△ 122
その他賃貸事業収入	264	321	+ 57
不動産等譲渡益	1,373	1,417	+ 44
営業費用	4,373	4,320	△ 52
賃貸事業費用	3,628	3,570	△ 58
販売費及び一般管理費	744	750	+ 5
営業利益	6,803	6,834	+ 31
営業外収益	1	1	△ 0
営業外費用	513	519	+ 6
経常利益	6,291	6,316	+ 24
当期純利益	6,289	6,314	+ 24
圧縮積立金積立額	—	430	+ 430
分配金総額	6,289	5,883	△ 406
1口当たり分配金			
発行済投資口の総口数(口)	1,916,330	1,916,330	—
1口当たり分配金(円)	3,282	3,070	△ 212
その他指標(百万円)			
NOI	7,257	7,251	△ 6
NOI利回り	3.5%	3.6%	0.0PT
物件取得価格(運用日数加重平均)	405,683	404,410	△ 1,272

前期比変動要因(第35期 - 第36期)

・営業収益(△20百万円)	
- ラフォーレ原宿譲渡益(36期譲渡分)	+1,417
- 解約違約金	+80
- ラフォーレ原宿譲渡益(35期譲渡分)	△1,373
- オフィス賃料共益費収入(バススルー物件)	△88
- ラフォーレ原宿賃料収入(35期譲渡分)	△31
(36期譲渡分)	△7
- 水道光熱料収入	△20
・営業費用(△52百万円)	
- 管理委託費	+27
- 公租公課	+17
- 固定資産除却損	△45
- 修繕費	△40
- 水道光熱費	△19
- ラフォーレ原宿賃貸事業費用(35期譲渡分)	△3
・営業外費用(+6百万円)	

前期比変動要因(第36期 - 第37期)

・営業収益(△115百万円)	
- ラフォーレ原宿譲渡益(37期譲渡分)	+1,414
- オフィス賃料共益費収入(バススルー物件)	+61
- 水道光熱料収入	+14
- ラフォーレ原宿譲渡益(36期譲渡分)	△1,417
- 解約違約金	△140
- ラフォーレ原宿賃料収入(36期譲渡分)	△38
(37期譲渡分)	△15
・営業費用(+60百万円)	
- 修繕費	+85
- 公租公課	+16
- 水道光熱費	+15
- 管理委託費	△40
- 減価償却費	△11
- ラフォーレ原宿賃貸事業費用(36期譲渡分)	△7
・営業外費用(+13百万円)	

2-7 最高水準の都心プレミアム物件で構成されるポートフォリオ

長期的な視点に基づく投資戦略

- 長期に渡り資産価値の維持・向上が期待できる物件への投資を行う
- 真の東京都心プレミアム物件は、多くの優良企業の本社機能としてのオフィス需要を確実に獲得できる
- 物件単体の価値に着目するだけでなく、周辺開発やエリアマネジメントによる地域全体の資産価値の向上が期待できる物件に投資

① 東京都心への投資

東京都心の中でも「真の都心・好立地」

日本全体で進む人口減少やリモートワーク拡大等のワークスタイルの変化に対しても、東京都心における「真の都心・好立地」のプレミアム物件は、本社機能としてのオフィス需要を確実に獲得できる

立地
Location

② プレミアム物件への投資

付帯施設・耐震性能・環境性能に優れた物件

付帯施設が充実し、高い耐震性能および環境性能を備え、利便性・快適性・安全性に優れたプレミアム物件は、景気動向やリモートワーク拡大等のワークスタイルの変化に関わらず、競争優位性を発揮する

物件クオリティ
Asset Quality

③ 付加価値創造

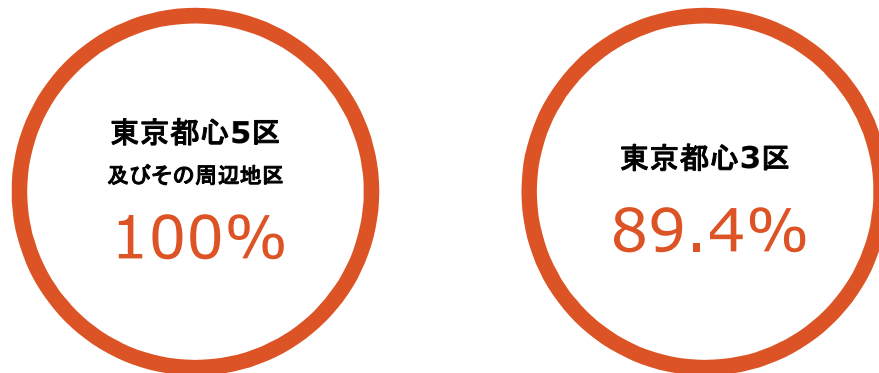
周辺開発・エリアマネジメントによる価値向上

物件単体の価値に着目するだけでなく、優れた周辺開発やエリアマネジメントにより、地域全体が時間の経過とともに継続的に発展して、更なる収益性や資産価値の向上が期待できる物件への投資を実行

付加価値創造
Value Creation

2-8 ①立地 Location

J-REIT最高の東京都心比率（資産総額:4,046億円）



（注）各比率は、取得価格総額に対する区分毎の取得価格合計の比率を記載しています。

東京都心の将来推計人口

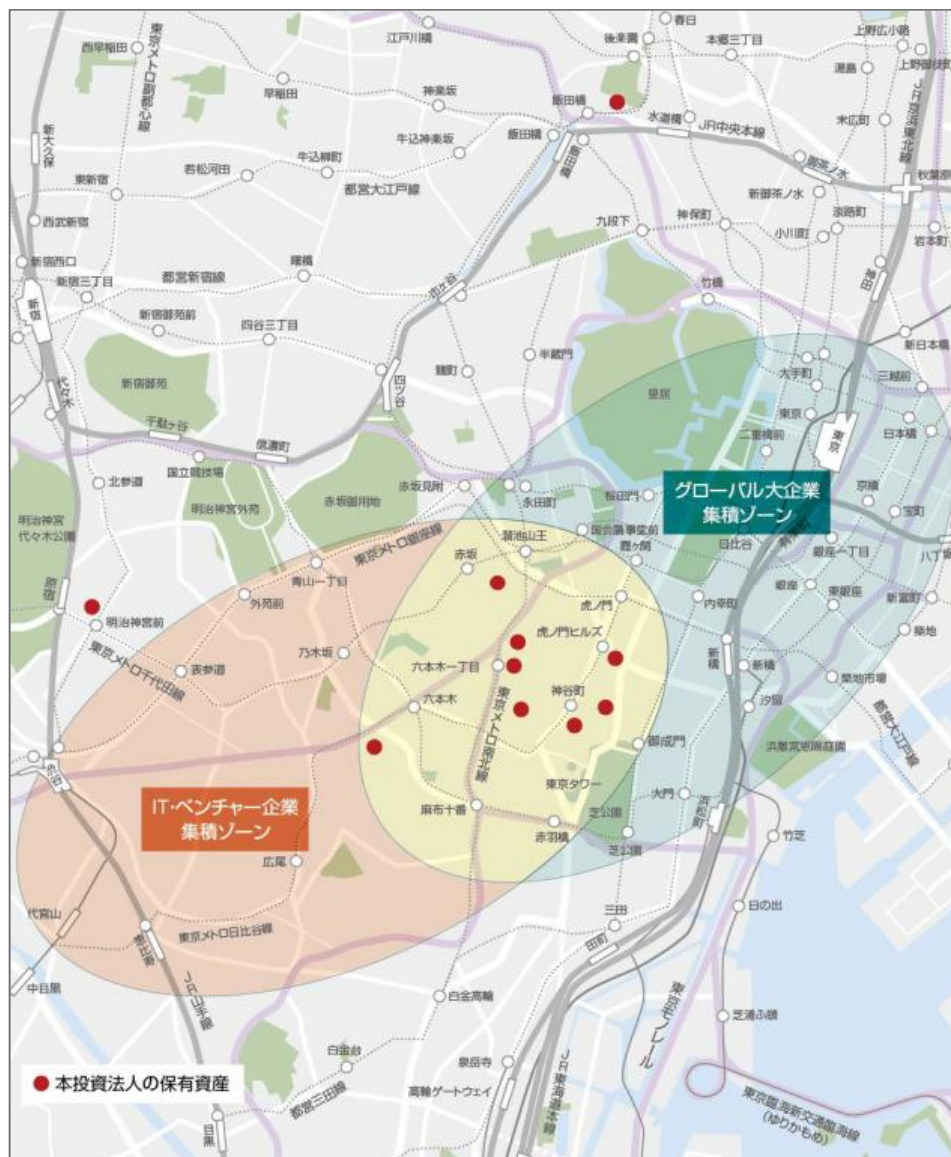
エリア	2020年 人口	2050年 推計人口	変動率
都心3区	496千人	603千人	+21.5%
都心5区	1,089千人	1,234千人	+13.3%
東京都	14,047千人	14,399千人	+2.5%
大阪府	8,837千人	7,263千人	△ 17.8%
愛知県	7,542千人	6,676千人	△ 11.5%
全国	126,146千人	104,686千人	△ 17.0%

（出所）国立社会保障・人口問題研究所「日本の地域別将来推計人口（令和5（2023）年推計）」
に基づき資産運用会社が作成しています。

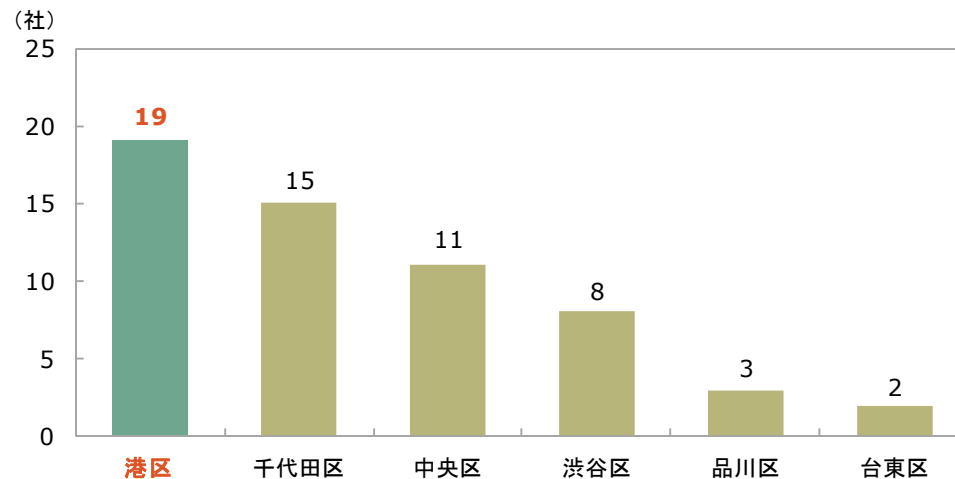


2-9 ①立地 Location

グローバル大企業とIT・ベンチャー企業の集積ゾーン



新規上場した企業(2023年)の本社所在地



(出所) 2023年1~12月の期間において、東証に新規上場した企業(TOKYO PRO Marketを除く)のうち有価証券届出書(新規公開時)に記載された本社所在地が東京都である企業を対象として資産運用会社が作成しています。

港区に本社を置くIT企業の例

Microsoft	Expedia Group	メドレー
Apple	ネクソン	JTOWER
NVIDIA	日本オラクル	ウイングアーク1st
Meta Platforms	エムスリー	弁護士ドットコム
Netflix	SBIホールディングス	グリー
Cisco Systems	マネーフォワード	日本ビジネスシステムズ
Qualcomm	メルカリ	AnyMind Group
ソフトバンク	JMDC	じげん
Baidu	マネックスグループ	アイスタイル
Nokia	ANYCOLOR	エアトリ
Ericsson	Appier Group	オープンディア

(出所) 2024年2月29日時点における公表資料等に基づき、資産運用会社が作成しています。

2-10 ②物件クオリティ Asset Quality

プレミアム物件（付帯施設が充実して快適性・安全性に優れる）

本社機能としての強いオフィス需要

<代表物件の概要・主要施設>

名称	延床面積	最寄駅 アクセス	ショップ & レストラン	ホテル (スパ)	カンファレンス・ インキュベーション・ 会員制クラブ	文化施設・ 展望台・ 情報発信拠点	住宅・SA	敷地 緑被率
六本木ヒルズ	758,203㎡	六本木駅 直結	229店	グランド ハイアット 東京 (NAGOMI スパ&フィットネス)	アカデミーヒルズ 六本木ヒルズクラブ	森美術館 東京シティビュー TOHOシネマズ	六本木ヒルズ レジデンス	30.7%
虎ノ門ヒルズ	791,825㎡	虎ノ門ヒルズ駅 直結	175店	ホテル虎ノ門ヒルズ アンダーズ 東京 (AO スパ&クラブ)	虎ノ門ヒルズフォーラム ARCH	TOKYO NODE	虎ノ門ヒルズ レジデンシャルタワー	30.6% (森タワー)
アークヒルズ	310,979㎡	六本木一丁目駅 徒歩2分	52店	ANAインターコンチネンタル ホテル東京 (THANN SANCTUARY 赤坂)	アークヒルズクラブ	サントリーホール	アークタワーズ	41.9%
愛宕グリーンヒルズ	151,106㎡	御成門駅 徒歩3分	18店	(愛宕グリーンヒルズスパ)	-	-	愛宕グリーンヒルズ フォレストタワー	52.9%

(出所) 2024年2月29日時点の開示資料等に基づき、資産運用会社が作成しています。

(注1) 本投資法人が保有する代表物件を含むエリア全体の概要・主要施設について記載しています。

(注2) 最寄駅アクセスにおいて、直結とはコンコース等への直接接続が可能であることを意味しています。



2-11 ②物件クオリティ Asset Quality

優れた環境性能

グリーンビル認証
保有物件比率

93.5%

最高ランク比率 **79.1%**

J-REIT最高水準

※ ラフォーレ原宿(底地)を除く取得価格ベース

CASBEE-不動産:「Sランク」



六本木ヒルズ
森タワー



アーク森ビル



愛宕グリーン
ヒルズ
(MORIタワー)



虎ノ門ヒルズ
森タワー



オランダヒルズ
森タワー



後楽森ビル

CASBEE-不動産:「Aランク」



赤坂溜池タワー



アークヒルズ サウスタワー

DBJ Green Building認証:「4つ星」

優れた耐震性能

スポンサーの森ビルが独自に定める高い耐震基準に基づく物件群

物件名称	新耐震を上回るレベル ^(注)	PML
六本木ヒルズ森タワー	◎	0.59%
アーク森ビル	◎	0.78%
後楽森ビル	◎	0.73%
アークヒルズ サウスタワー	◎	1.56%
虎ノ門ヒルズ 森タワー	◎	0.50%
オランダヒルズ森タワー	◎	0.85%
赤坂溜池タワー	◎	1.79%
愛宕グリーンヒルズ MORIタワー	◎	2.35%

(注) 現行の建築基準法で定められた基準を上回る耐震性能

強固な地盤

標高が高く液状化も発生しにくい強固な地盤の地域に所在

<東京都周辺標高地形図>



(出所) 国土地理院

○ 本投資法人
物件エリア

2-12 ②物件クオリティ Asset Quality

エコロジカルネットワーク

本投資法人の保有物件は緑被率が高く、テナントに快適な空間を提供するとともに、東京都の「環境基本計画」や港区の「緑と水の総合計画」など行政の生物多様性関連計画に沿ったエコロジカルネットワーク^(注)を構想し、皇居や芝公園など周辺の大規模緑地間を行き交う生きものの中継地や生息地となるよう、緑地の創出・整備を進めています。



毛利庭園(六本木ヒルズ)



シジュウカラ(六本木ヒルズ)



六本木さくら坂(六本木ヒルズ)



斜面緑地
(アークヒルズ サウスタワー)



チョウトンボ(虎ノ門ヒルズ)



オーバル広場(虎ノ門ヒルズ)



愛宕下通り
(愛宕グリーンヒルズ)



サントリーホール屋上
(アークヒルズ)

(注) 生きものの生息拠点となる緑地を小規模な緑地や街路樹などでつなぎ、生きものが移動できるようにすることで、生きものが暮らしやすい状況をつくる必要があります。このような生息地のネットワークを、エコロジカルネットワークといいます。(港区 生物多様性緑化ガイドより抜粋)

2-13 ③付加価値創造 Value Creation

保有物件周辺エリアの開発（虎ノ門ヒルズエリア）



©The Boundary



虎ノ門ヒルズ ステーションタワー（2023年7月竣工）



駅と街の一体的な開発によって誕生する超高層複合タワー

- 地上49階建て、高さ約266mの超高層タワーには、基準階約1,000坪の国際水準のオフィス、グローバルプレーヤーの生活をサポートする商業施設、東京初進出のホテルなどを整備
- 建物最上部には、ホール、ギャラリー、プール、レストラン等を有する情報発信拠点「TOKYO NODE」を開設。ビジネス、アート、テクノロジー、エンターテインメントなどの領域を超えて世界に発信ができる舞台となります
- 桜田通り上には幅員20mの大規模歩行者デッキを整備。地上・地下・デッキレベルの重層的な交通ネットワークを強化・拡充することによって、「虎ノ門ヒルズ」の交通結節機能を大幅に強化

虎ノ門ヒルズ ビジネスタワー（2020年1月竣工）



©森万里子「Cycloid V」

国際水準のオフィスビルとインキュベーションセンターを開設

- 総貸室面積約96,000㎡のグローバルレベルの大規模オフィス・約7,600㎡の商業施設を有する地上36階建ての超高層複合タワー
- 地上4階には大企業の事業改革や新規事業創出に特化して構想された、大規模会員制インキュベーションセンター「ARCH」を開設。ワークプレイスは約3,800㎡の規模を誇り、日本独自のイノベーションエコシステムの拠点を目指す
- 地下1階から地上3階には、グローバルプレーヤーの衣食住をサポートする58店舗の商業空間が誕生。3階には、東京中の名店が一室に集まる食のランドマーク「虎ノ門横丁」を開設

「LEED ND」と「WELL」の予備認証を取得

都内初「LEED ND」で最高ランクプラチナを取得



- 「虎ノ門ヒルズ」と「麻布台ヒルズ」が米国グリーンビルディング協会による国際環境性能認証制度「LEED（注1）」のエリア開発を対象とした「ND」カテゴリにおいて、最高ランクとなるプラチナランクの予備認証を取得しました。都心部の複合開発でのプラチナランク取得は、世界的にも稀な事例です。
- 「虎ノ門ヒルズ ステーションタワー」と「麻布台ヒルズ 森JPタワー」のオフィス・商業部分が、同協会による「WELL（注2）」の予備認証を取得し、竣工後には最高ランクのプラチナ認証を取得する見込みです。



虎ノ門ヒルズ 森タワーのオーバル広場



麻布台ヒルズの中央広場（イメージ）

（注1）LEEDは、同協会が開発した、建築物の環境性能評価システムで、世界で最も普及している認証制度の1つです。水やエネルギーの効率的利用、室内環境、持続可能な資材の利用などを通じて建物や街の環境性能を評価します。

（注2）WELLは、同協会が運営する、建物環境の人の健康やウェルネスに及ぼす影響に着目した世界初の建物基準です。主に、室内環境や、健康に繋がる施設・サービスを評価します。

保有物件周辺エリアの開発（麻布台ヒルズ:2023年11月24日開業）



“Modern Urban Village ～緑に包まれ、人と人をつなぐ「広場」のような街～”

- 「Modern Urban Village」をコンセプトとして誕生する「麻布台ヒルズ」は、「Green & Wellness」という街全体のテーマに沿い、人々が自然と調和しながら、心身ともに健康で豊かに生きることを目指す街。約8.1haもの広大な計画区域は圧倒的な緑に包まれ、約6,000㎡の中央広場を含む緑化面積は約2.4haに上る



圧倒的なスケールとインパクトを誇る“ヒルズの未来形”

- 約6,000㎡の広大な中央広場を街の中心に据え、オフィス、住宅、ホテル、インターナショナルスクール、商業施設、文化施設など、多様な都市機能を高度に融合
- 延床面積約861,700㎡、オフィス貸室面積約214,500㎡、住宅戸数約1,400戸、就業者数約20,000人、想定年間来街者数約3,000万人
- オフィスについては、地上64階建て、高さ約330mの森JPタワーを中心に、レジデンスB及びガーデンプラザBにもワークスペースを備え、街全体がワークプレイスとなることで、自由に創造的な働き方を実現



2-16 ③付加価値創造 Value Creation

スポンサーによるエリアマネジメントを通じたコミュニティ形成とイノベーションの創出

虎ノ門ヒルズエリア



Thursday Gathering
(虎ノ門ヒルズ)

米国発のイノベーション 創出支援プログラム

世界最大級のイノベーションコミュニティであるケンブリッジイノベーションセンターの姉妹組織Venture Caféが展開するイノベーションコミュニティ・イベント「Thursday Gathering」。参加者同士の交流を促進すると共に、新たなイノベーション創出を支援



Meet up @ TORANOMON HILLS
(虎ノ門ヒルズ 森タワー・ビジネスタワー ほか)

Meet up @ TORANOMON HILLS

虎ノ門ヒルズで形成されてきた様々なコミュニティを広く来街者にも開き、街で繰り広げられる多様なイベントを通して、新しい出会いやアイデアを体験し、コミュニティを超えた人々のつながりを深化させることを目的に開催

六本木ヒルズエリア



ARCH
(虎ノ門ヒルズ ビジネスタワー)

インキュベーション センターARCH

大企業の事業改革や新規事業創出に特化して構想された、大規模会員制インキュベーションセンター「ARCH」。ワークプレイスは約3,800㎡の規模を誇り、日本独自のイノベーションエコシステムの拠点を目指す



(c) 六本木アートナイト実行委員会

六本木アートナイト
(六本木ヒルズ アリーナ)

東京を代表する アートの祭典

東京を代表するアートの祭典「六本木アートナイト」。アートと街が一体化することによって、六本木の文化的なイメージを向上させ、東京という大都市におけるアートによる街づくりの先駆的モデルを創出

スポンサーによるエリアマネジメントを通じたコミュニティ形成とイノベーションの創出

アークヒルズエリア



ヒルズマルシェ
(アーク・カラヤン広場)

都市型マルシェの先駆け ヒルズマルシェ

農林水産省のマルシェジャポン・プロジェクト第1号のマルシェ。「いちばんの食材は都市にある」というコンセプトのもと、「食」を通じてアークヒルズならではの都心における豊かなライフスタイルを発信し続けている



GREEN WORKSHOP
(アークガーデン)

ARK HILLS KIDS COMMUNITY

「キッズ・ファミリーフレンドリーな街」をコンセプトに、30年以上の年月をかけて育んできた街を舞台に、緑豊かな自然や、一流の音楽やアート、最先端のテクノロジーなどに触れ、子どもたちの豊かな未来につながる原体験を提供するプロジェクト

麻布台ヒルズエリア



ARK Hills Music Week
(アーク・カラヤン広場)

上質な音楽を身近に 体験できる街の音楽祭

上質な音楽をカジュアルに楽しめる唯一無二の音楽祭「ARK Hills Music Week」。期間中、街を舞台に、年齢や国籍を超えた様々な人々が交流できる選りすぐりの音楽イベントが多数展開されている



Tokyo Venture Capital Hub
(麻布台ヒルズ ガーデンプラザB)

大規模ベンチャーキャピタル(VC)集積拠点

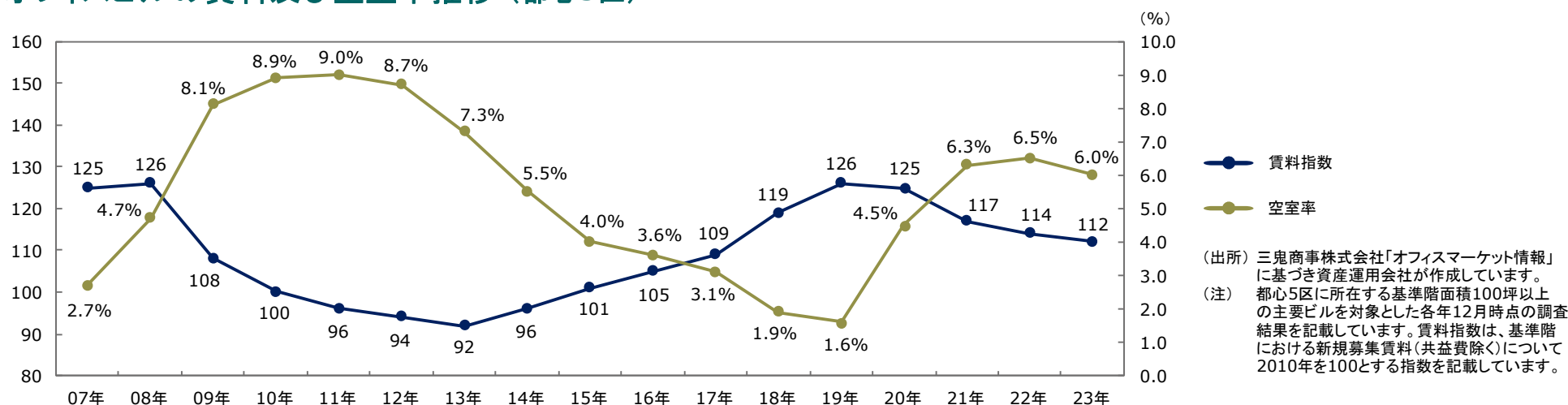
独立系VCや日本の大企業を母体とするコーポレートVC等合計約70社が集う日本初の大規模なVC集積拠点「Tokyo Venture Capital Hub」。スタートアップの成長に欠かせないリスクマネーを供給し、日本経済活性化の起爆剤となることを目指す

2-18 外部成長

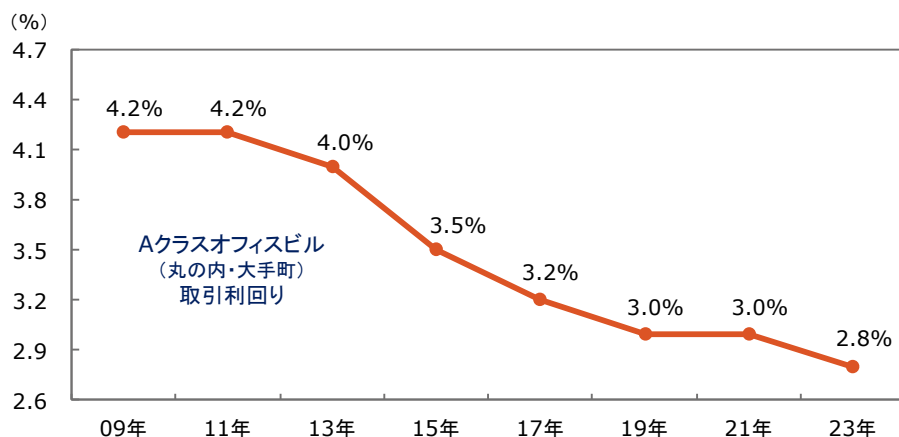
東京都心プレミアム物件を中心とした外部成長により継続的な1口当たり分配金・NAVの増加を目指す

- ラフォーレ原宿(底地)を分割譲渡しながら並行して新規取得を行い、中長期的には資産規模の拡大・DPUの継続的な成長を目指す
- スポンサーである森ビルの豊富で良質な物件パイプラインを活用して、東京都心プレミアム物件を競争入札なしで取得可能

オフィスビルの賃料及び空室率推移（都心5区）



不動産投資利回りの推移



(出所) 一般財団法人日本不動産研究所「不動産投資家調査」に基づき資産運用会社が作成しています。
 (注) 奇数年の調査について、各年10月時点調査の数値を記載しています。

森ビルグループの良質な物件パイプライン

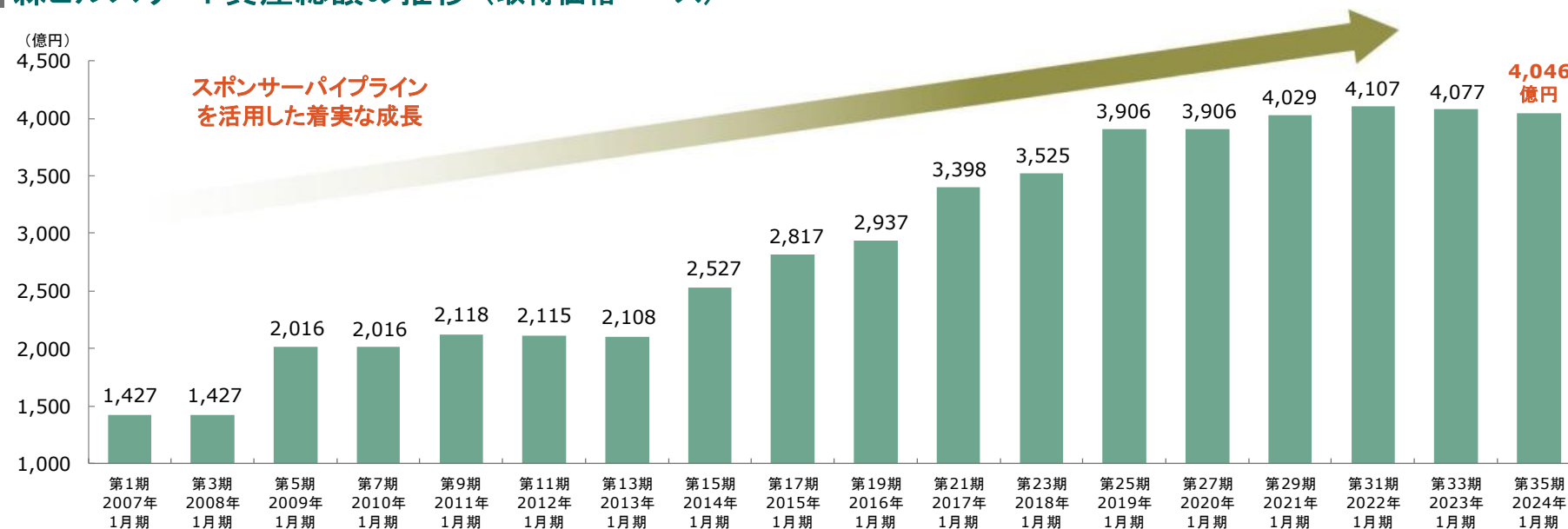
総資産 2.6兆円
(2023年9月末時点)

管理棟数 93棟
(2023年4月時点)

森ヒルズリートは「優先交渉権」を保有

2-19 外部成長

森ヒルズリート資産総額の推移（取得価格ベース）



東京都心プレミアム物件を鑑定評価額を下回る価格で取得（2021年8月2日取得）

虎ノ門ヒルズ 森タワー



取得価格	78.7億円
鑑定評価額	98.5億円
所在地	東京都港区



	虎ノ門ヒルズ 森タワー		上場投資法人 による オフィス取得 ^(注1)
取得価格の 鑑定評価額に 対する比率 ^(注2)	△20.2%	⇔	△6.2%
築年数	6.6年		22.0年
PML	0.50%		4.33%

（注1） 2020年8月～2021年1月に公表された取得情報（23物件）に基づく平均値を記載しています。

（注2） 取得価格の鑑定評価額に対する比率＝（取得価格－鑑定評価額）÷ 鑑定評価額

[illegible]

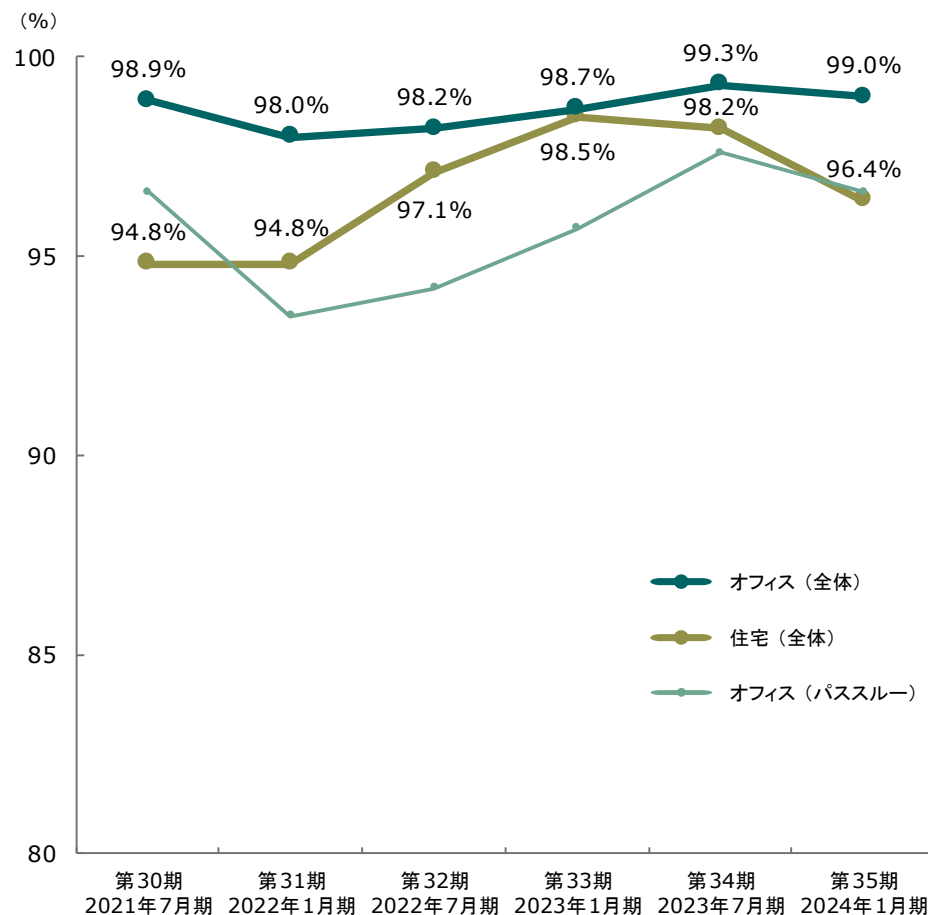
(注2) 森ビルグループの開発・所有・管理実績及び開発予定の事例であり、本書の日付時点で取得を予定している物件はありません。

2-21 内部成長

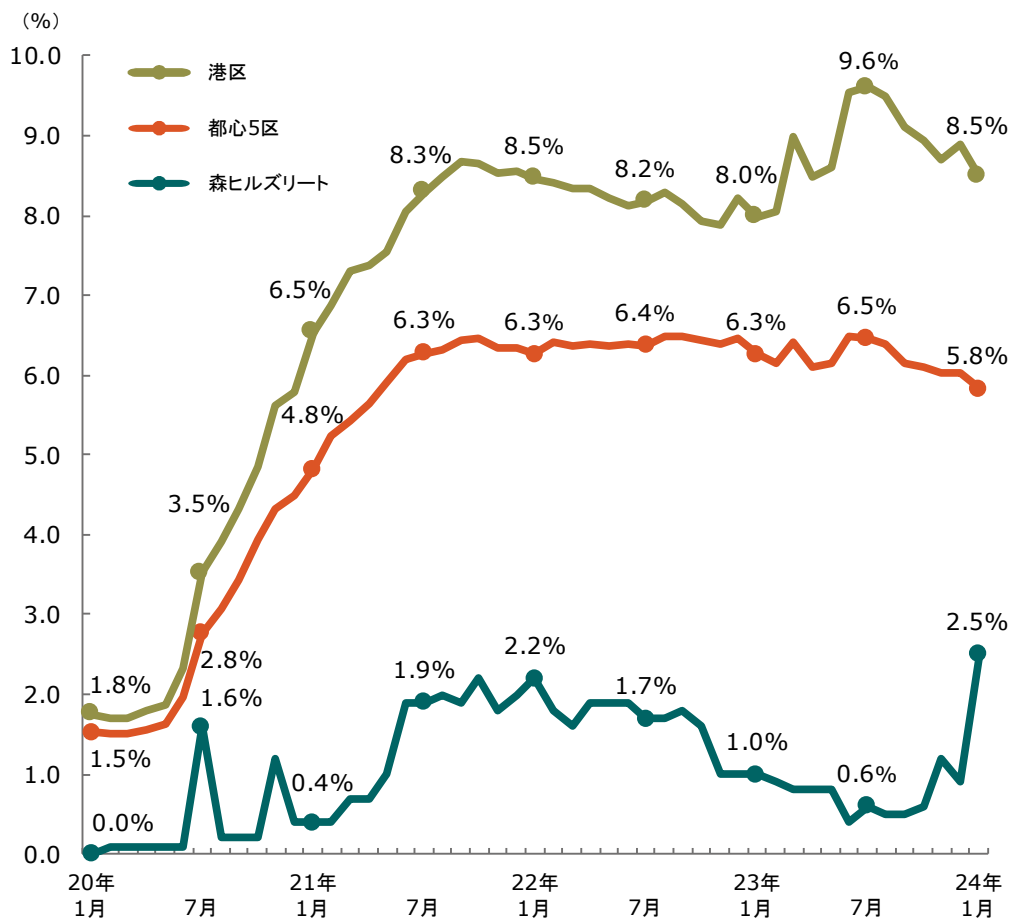
東京都心プレミアム物件で構成されるポートフォリオは高い稼働率を維持

- 港区を含む都心5区のオフィス空室率が上昇する中でも、保有物件の立地やクオリティが優れている本投資法人は高い稼働率を維持
- オフィス（パススルー物件）において2024年1月に発生した大型解約は速やかに埋め戻しが内定

稼働率の推移



都心オフィス空室率との比較（2020年1月以降）

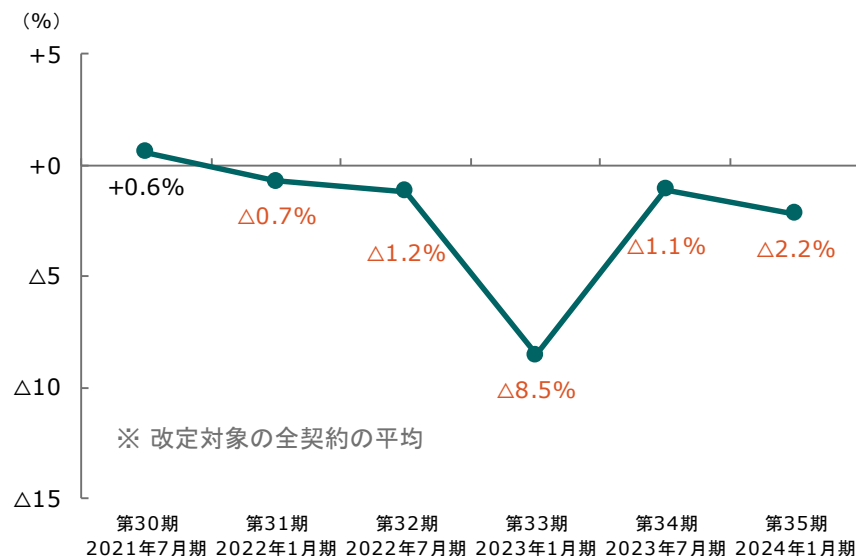


（出所）三鬼商事株式会社「オフィスマーケットデータ」に基づき資産運用会社が作成しています。

（注）「森ヒルズリート」は、全保有物件のオフィス区画について集計した数値を記載しています。

賃料改定実績及びテナント入替実績（パススルー物件）

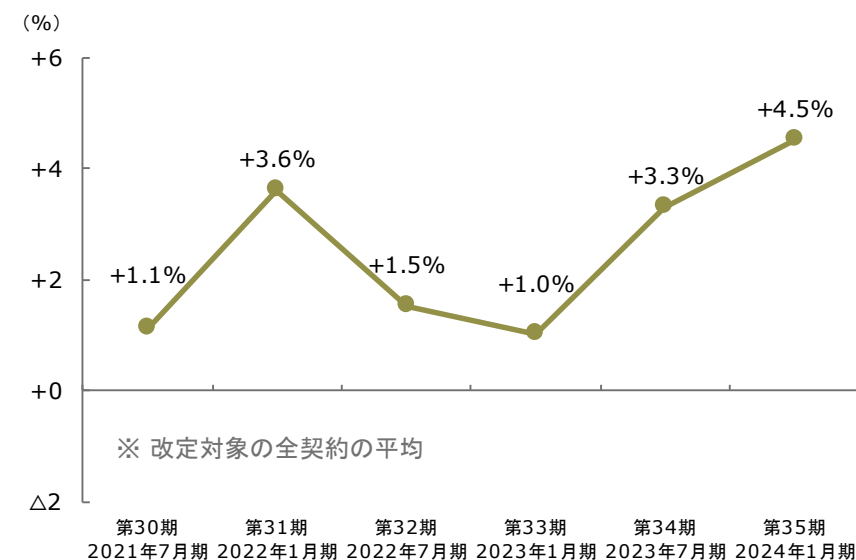
賃料改定率（オフィス）



賃料改定実績

	オフィス		住宅	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
改定対象面積	6,476.46㎡	3,272.65㎡	2,664.20㎡	1,705.10㎡
パススルー物件に占める割合	14.5%	7.3%	15.9%	10.2%
賃料増減額 (月額賃料ベース)	△535千円	△577千円	+428千円	+376千円
賃料改定率	△1.1%	△2.2%	+3.3%	+4.5%

賃料改定率（住宅）



テナント入替実績

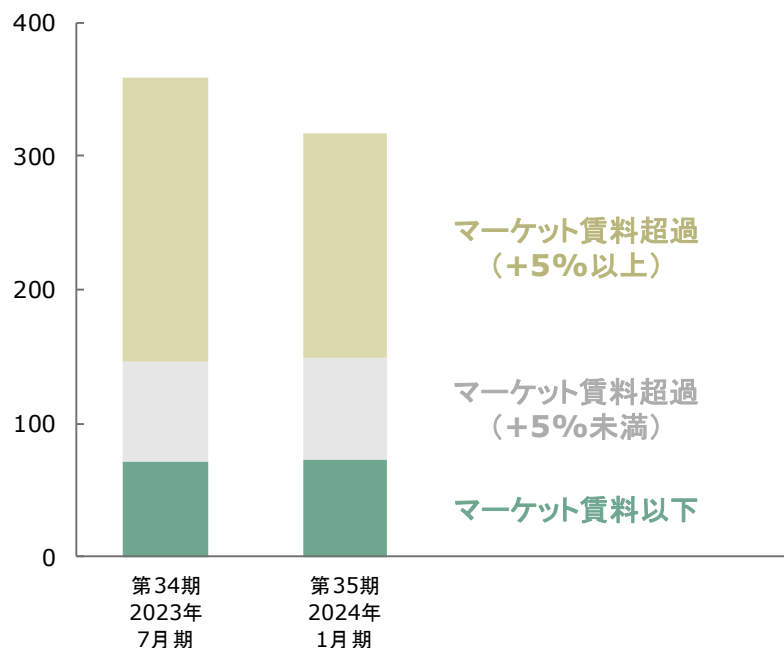
	オフィス		住宅	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
入居面積	1,147.56㎡	1,125.90㎡	1,068.51㎡	1,305.28㎡
パススルー物件に占める割合	2.6%	2.5%	6.4%	7.8%
退去面積	570.33㎡	3,926.71㎡	1,304.72㎡	1,601.36㎡
パススルー物件に占める割合	1.3%	8.8%	7.8%	9.5%
賃料増減額 (月額賃料ベース)	△1,218千円	△421千円	+747千円	+1,224千円
賃料増減率	△11.0%	△3.9%	+12.7%	+17.7%

2-23 内部成長

オフィスマーケット賃料との比較（パススルー物件）

レントギャップ（月額賃料合計）

（百万円）



レントギャップ率



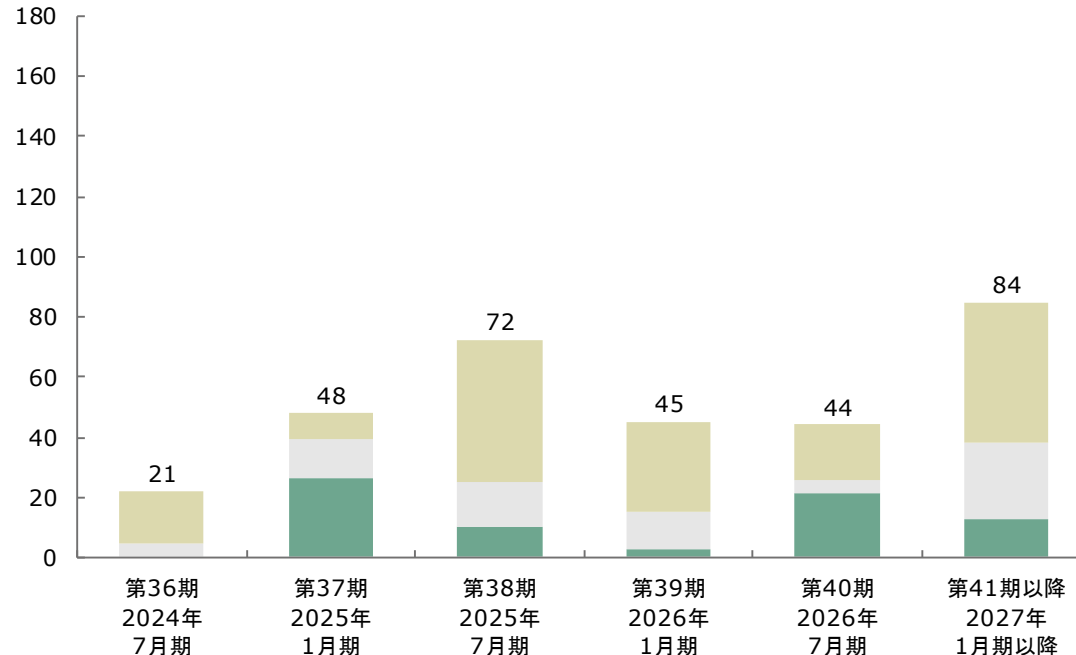
（注1）「マーケット賃料」は、シービーアールイー株式会社のレポートによります。

（注2）レントギャップ率＝（テナント賃料合計÷マーケット賃料合計）－1

（注3）2024年1月31日時点で確定しているエンドテナントの退去を反映しています。

改定時期別レントギャップ（月額賃料合計）

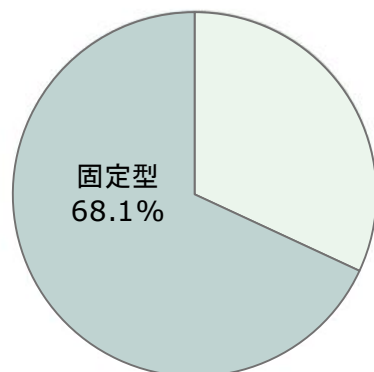
（百万円）



- オフィス（パススルー物件）は、改定・入替の進捗に伴いレントギャップが縮小。第35期に一部の物件で大型解約が発生したものの、速やかに埋め戻しが内定しており、賃料も徐々に底堅い動きとなることが期待される
- オフィス（固定型マスターリース物件）は、物件クオリティがより高く、エンドテナントの稼働率も引き続き高水準であり、契約更改時の懸念はない

賃料固定型マスターリースの概要

賃料固定型マスターリース比率



キャッシュフローの
高い安定性を実現

● 都心プレミアム物件は本社機能としてのオフィス需要が豊富

● 一時的に発生する空室に対しても高い安定性を保持

短期的・中長期的なキャッシュフローの安定性

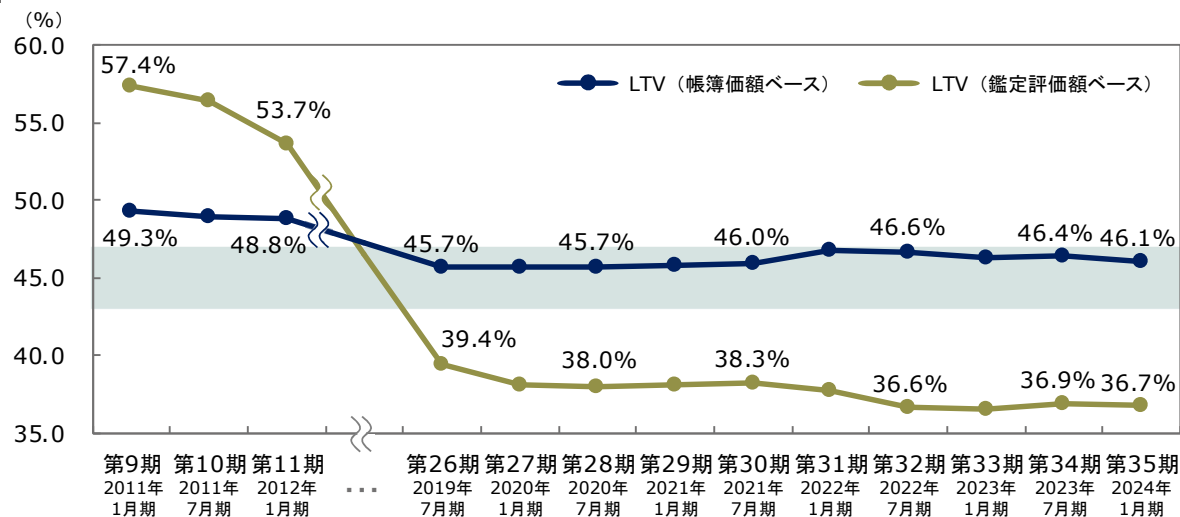
契約満了時期別 月額賃料

物件名称	月額賃料合計 (百万円)	月額総賃料に 占める割合	対象区画・用途	賃貸面積 (㎡)	建物管理費 負担	契約満了時期別月額賃料(百万円)				契約満了時期
						2025年	2026年	2027年	2028年以降	
六本木ヒルズ森タワー (10フロア)	475.2	30.2%	23・24階	8,993.45	森ヒルズリート	—	99.2	—	—	2026年7月
			19・22階	8,609.47		—	—	—	95.0	2028年9月
			20階	3,879.19		—	—	—	42.8	2029年7月
			28階	4,460.13		49.2	—	—	—	2025年9月
			25階	4,156.66		—	45.8	—	—	2026年1月
			26・27・29階	12,942.64		—	142.9	—	—	2026年3月
アーク森ビル (8フロア+冷熱供給所)	225.2	14.3%	13階/12・22階	7,952.55	森ヒルズリート	—	77.9	—	—	2026年1月
			23・25階	5,742.95		—	55.5	—	—	2026年1月
			4・15・24階	7,680.52		—	73.8	—	—	2026年1月
			冷熱供給所	3,212.41	マスターレシー	—	—	—	17.9	2028年3月
愛宕グリーンヒルズ (全体の約32.9%)	168.7	10.7%	オフィス・住宅・店舗	29,667.58	マスターレシー	—	—	168.7	—	2027年4月
虎ノ門ヒルズ 森タワー (全体の約10.8%)	201.6	12.8%	28～35階の一部	19,046.16	森ヒルズリート	—	—	201.6	—	2027年7月
合計	1,070.8	68.1%				49.2 (4.6%)	495.3 (46.3%)	370.3 (34.6%)	155.8 (14.6%)	

格付(JCR):AA(安定的)・LTV(鑑定):36.7%と強固な財務体質を維持

- 引き続きLTV(簿価)40%台半ば・平均残存年数4.0年程度以上を維持する方針
- 経済情勢や金利動向を常時点検して中長期的な金利変動リスクを想定し、必要に応じた対応を実行する

LTVの推移



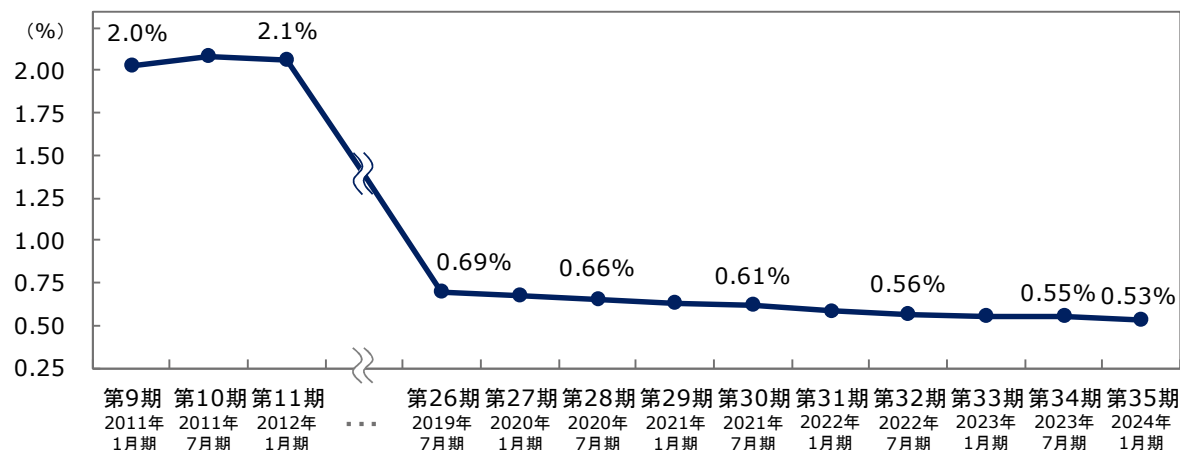
有利子負債の状況

	第34期末 (2023年7月31日)	第35期末 (2024年1月31日)
有利子負債残高	192,422百万円	190,422百万円
LTV (帳簿価額ベース) ^(注1)	46.4%	46.1%
LTV (鑑定評価額ベース) ^(注2)	36.9%	36.7%
平均残存年数	4.2年	4.0年

(注1) LTV (帳簿価額ベース) = 期末有利子負債 ÷ 期末総資産額

(注2) LTV (鑑定評価額ベース) = 期末有利子負債 ÷ 鑑定評価額ベースの
期末資産総額 (期末総資産額 + 期末鑑定評価額 - 期末物件帳簿価額)

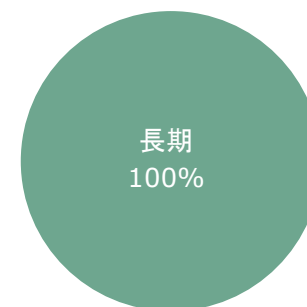
有利子負債 平均金利の推移 (融資手数料を含む)



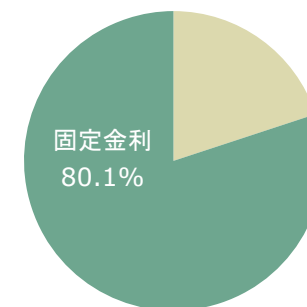
(注) 有利子負債 平均金利 = (支払利息 + 投資法人債利息 + 融資手数料 + 投資法人債発行費償却) × 365 ÷ 各期運用日数 ÷ 有利子負債の各期中平均残高

長期比率・固定金利比率

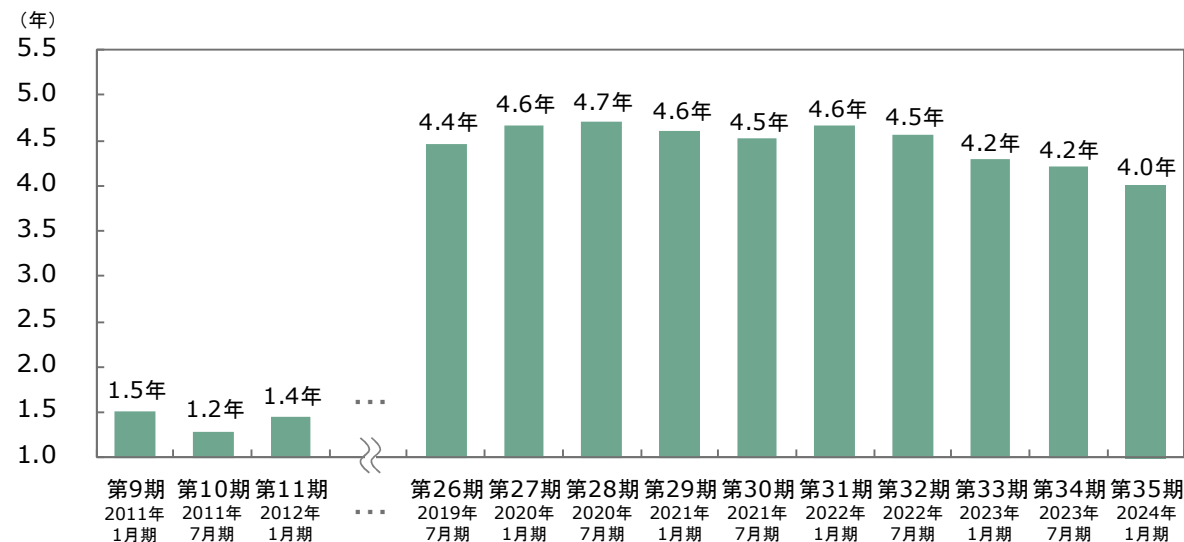
<長期比率>



<固定金利比率>



有利子負債 平均残存年数の推移



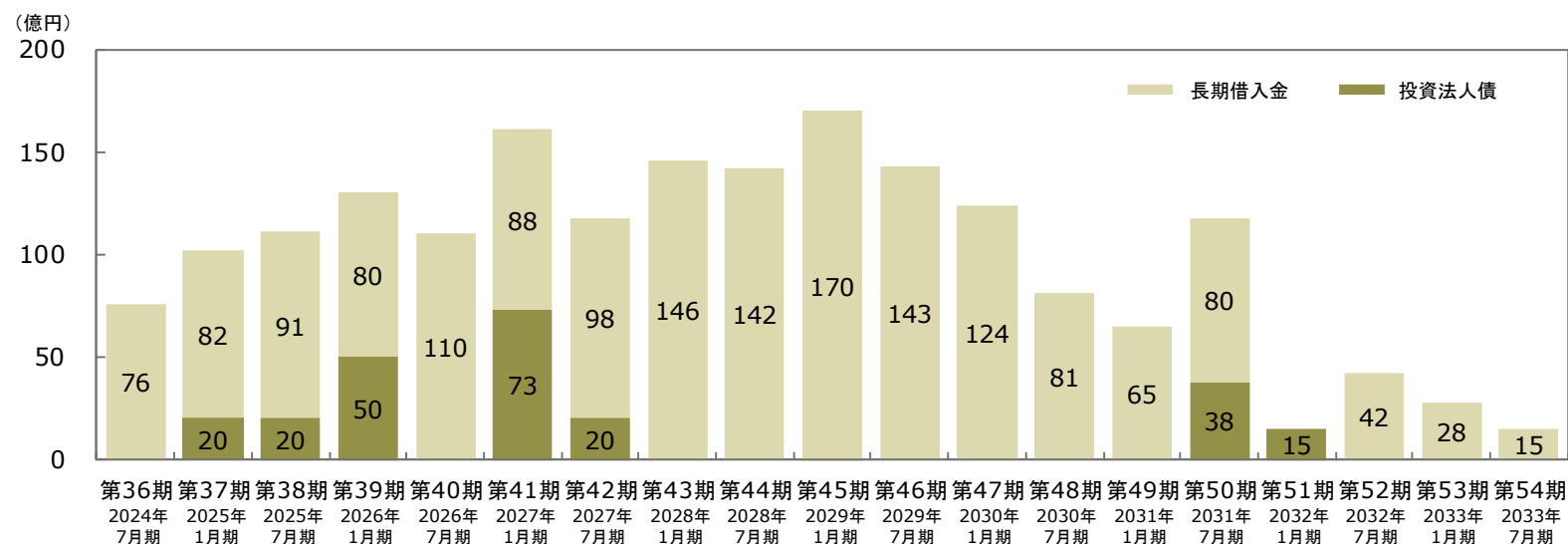
格付の状況

日本格付研究所 (JCR)

長期発行体格付 AA

(見通し: 安定的)

返済期限の分散状況 (2024年1月31日時点)



有利子負債 平均金利 0.6% 0.5% 0.7% 0.5% 0.5% 0.5% 0.6% 0.5%

2-27 サステナビリティへの取り組み

ESGに関わる重要課題（マテリアリティ）

	マテリアリティ	主な取り組み	関連する主なSDGs
E 環境 	● 温室効果ガスの削減/保有物件の省エネルギー推進 ● 再生可能エネルギーの活用	● 気候変動イニシアティブへの参加 ● TCFDへの賛同 ● 省エネルギー推進（省エネルギー技術の導入など） ● 再生可能エネルギー活用の拡大	   
	● 自然との共存	● 緑化推進とヒートアイランド対策 ● 生物多様性の保全	 
	● サステナビリティ認証への対応	● グリーンビル認証の取得・向上への各種取り組み ● グリーンビルに関する研修の実施	   
S 社会 	● BCP対応（防災・建物のレジリエンス） ● テナントの健康・快適性・利便性	● BCP対応の充実 ● 非常時管理体制の強化、総合震災訓練の実施 ● バリアフリー対応 ● 不動産取得時のデューデリジェンス ● テナント顧客満足度調査の実施	  
	● 人権の尊重 ● ダイバーシティの推進	● 内部通報制度の適切な環境の整備 ● 人権・ダイバーシティに関する研修（LGBTを含む）の実施 ● 女性にとって働きやすい職場環境の構築	 
	● 人材育成	● コンプライアンスやESGへの取り組みを含む多様な視点での人事評価・フィードバック ● 階層別の様々な研修や資格取得制度の整備	 
	● 健康で快適な職場環境とワークライフバランスの推進 ● 従業員満足度の向上	● 有給休暇取得促進と時間外労働の削減 ● 従業員の安全衛生管理体制の整備 ● 健康診断の実施 ● 従業員満足度調査の実施	 
	● ステークホルダーとの双方向コミュニケーション	統合報告書を参照	
G ガバナンス 	● コーポレートガバナンスの強化 ● コンプライアンス・企業倫理の徹底 ● 利益相反取引の防止 ● リスクの特定と管理対応 ● ESG情報の情報開示要請への対応	● 役員会の実効性評価の実施 ● 不正・腐敗防止を含むコンプライアンス関連の研修の実施 ● 定期的なリスクの洗い出しと適切なモニタリングおよび対応 ● ウェブサイトでのESG情報の開示の充実 ● 統合報告書の発行	

2-28 サステナビリティへの取り組み

MSCI ESG

本投資法人はMSCI 社が提供する「MSCIジャパンESG セレクト・リーダーズ指数」の構成銘柄に選定されました。本指数はMSCI社がMSCI ジャパンIMI 指数の構成銘柄の中から選定したESGへの取り組みに優れた企業で構成する指数です。

2023 CONSTITUENT MSCIジャパン ESGセレクト・リーダーズ指数

免責事項

本投資法人のMSCI指数への組み入れや、MSCI社のロゴ・商標・サービスマークおよびインデックス名を本サイト内で使用することは、MSCI社または関連会社による本投資法人のスポンサーシップ、保証、または宣伝を意図するものではありません。MSCI指数は、MSCI社の独占的財産であり、MSCI、MSCIインデックスおよびロゴは、MSCI社または関連会社の商標・サービスマークです。

統合報告書



本投資法人及び資産運用会社である森ビル・インベストメントマネジメント株式会社がサステナブルな社会の実現に貢献し、中長期的な投資主価値の最大化を目指すための取り組み全般を報告しています。

URL: <https://www.mori-hills-reit.co.jp/ir/tabid/442/Default.aspx>

GRESB評価



2023年のGRESB リアルエステイト評価において、12年連続Green Starの評価を取得するとともに、「GRESB Rating^(注)」において、「4 Stars」を獲得しました。

(注) 2016年より新たに導入された総合スコアの相対評価であり、グローバルでの順位により5段階評価(最上位は「5 Stars」)で表現されます。

GRESBは、不動産会社・ファンドの環境・社会・ガバナンス(ESG)配慮を測る年次のベンチマーク評価及びそれを運営する組織の名称であり、責任投資原則(PRI)を主導した欧州の主要年金基金グループを中心に2009年に創設されました。

投資法人Webサイト



ESGに特化したページを拡充し、積極的な情報開示を行っています。

URL: <https://www.mori-hills-reit.co.jp/outline/tabid/107/Default.aspx>

TCFD提言に基づく情報開示

資産運用会社である森ビル・インベストメントマネジメント株式会社は、金融安定化理事会(FSB)により設置されたTCFD(気候変動関連財務情報開示タスクフォース)による2017年6月公表の提言に賛同を表明し、同提言に基づく気候変動に係るリスク管理や取り組みを推進し情報開示を行っています。



指標と目標

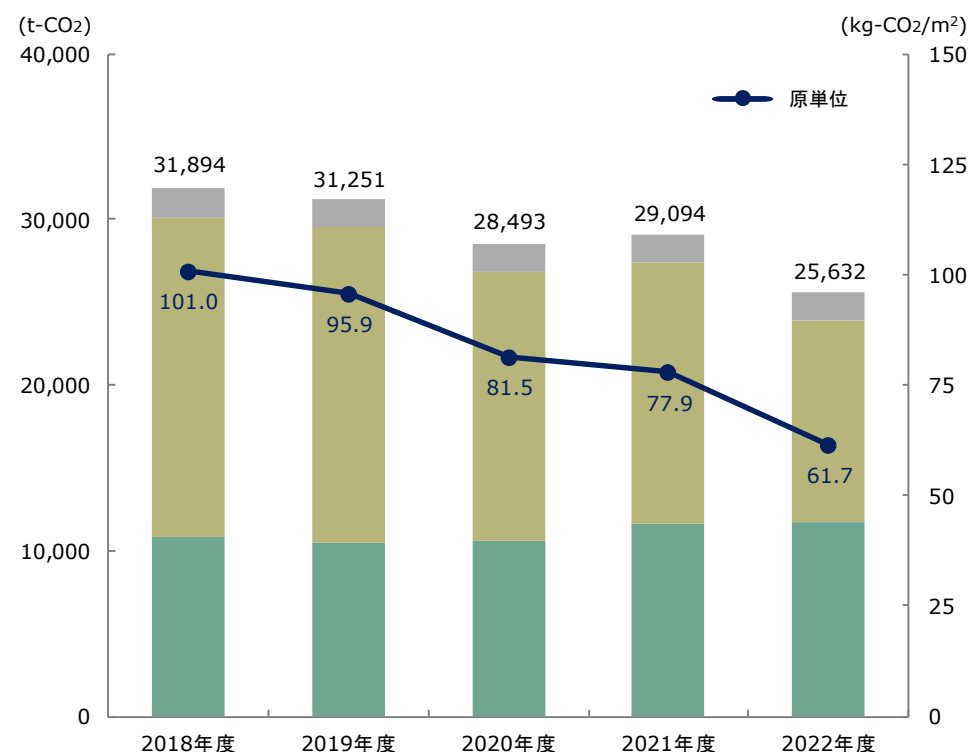
一層の削減を進めるため、2022年6月に目標の見直しを行いました。

本投資法人・資産運用会社事務所、本投資法人保有物件におけるCO2排出量(総量・スコープ1・2・3)について、基準年(2019年度)比で2030年度までに50%削減、2050年度までにネットゼロを目指します。

<CO2排出量と原単位の推移>

中期目標 (2030年度)	長期目標 (2050年度)	実績 (2022年度)
50%削減 (総量ベース:2019年度比)	ネットゼロ	18.0%削減 (総量ベース:2019年度比)

	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
■ スコープ1	1,843	1,767	1,718	1,696	1,755
■ スコープ2	19,285	18,952	16,151	15,770	12,145
■ スコープ3	10,766	10,531	10,624	11,627	11,732
総排出量	31,894	31,251	28,493	29,094	25,632
検証保証率	77.4%	77.4%	77.7%	78.2%	78.3%
カバー率	87.4%	87.6%	87.8%	88.0%	88.1%



戦略

気候変動シナリオ分析

気候変動により引き起こされる異常気象や気候変動対策への社会要請の高まり等が、将来的に本投資法人及び資産運用会社に及ぼすリスクと機会を把握するとともに、現状の気候変動対策の有効性を検証し、必要に応じて将来の戦略策定に活かすことを目的に分析を実施しました。

TCFD提言に従い、2℃シナリオ及び4℃シナリオの複数のシナリオに基づく分析を行い、異なる気象状況や社会環境下においてもレジリエンスを確保するとともに、持続的な事業の成長を目指します。

リスク分類	ドライバー	リスク	財務影響及び 影響が最大化する時期 2℃シナリオ 4℃シナリオ		機会・対応策
移行 リスク	GHG排出の価格付け進行	炭素税の負担増 ● 炭素税に伴う、保有物件へのGHG排出にかかる課税	中 長期	—	GHG排出量の削減 ● 再生可能エネルギー比率の向上 ● 省エネ機器やエネルギー管理システムの導入
	既存製品/サービスに対する義務化/規制化	規制対応のための修繕工事・設備投資の増加 ● ビルの省エネ基準(ZEB化)の強化・総量規制の導入	小 中期	小 中期	水道光熱費の削減 ● ビルの省エネ基準(ZEB化)対応工事 ● 設備投資の実施
	● 既存製品/サービスの低炭素オプションへの置換 ● 消費者行動/好みの変化	省エネ性の低い物件需要の減少 ● 環境意識の高まりから省エネ性を重視するテナントの増加	小 長期	小 長期	省エネ性の高い物件需要の増加 ● グリーンビル認証の取得 ● 環境性能に関する情報開示の推進
	ステークホルダーの不安増大、またはマイナスのフィードバック	資金調達コストの増加 ● ESG投資家の増加に伴い、省エネ性能の低い物件に対する評価の低下	小 長期	小 長期	資金調達コストの低下 ● ESG評価におけるランクの向上 ● グリーンファイナンスの実行
物理 リスク	サイクロン、洪水などの異常気象の激甚化	保有物件の損傷修繕費用の増加、現有資産の償却 ● 台風や洪水による保有物件の損傷・損壊	小 長期	小 長期	● レジリエンスの高い物件の保有 ● 浸水リスクスクアセスメントに基づく適切な対応
	平均気温の上昇	水道光熱費の増加 ● 気温上昇に伴う冷房利用の増加	小 長期	小 長期	● 省エネルギー技術の導入や緑被率の向上 ● テナントとの協働による省エネルギー活動の推進

2℃シナリオの世界：低炭素社会（2050年時点）

<分析結果>

2℃シナリオにおいては、移行リスクが顕著となり、CO2排出の抑制を目的とし、日本においても高額な炭素税の導入により、保有物件から排出されるCO2への課税や、省エネ基準等の環境規制の強化により、その対応にかかる改修等、運用コストの増加が想定されます。

また、規制の強化は、テナントのオフィス選定に影響を与えることが想定され、競合物件との比較において省エネ性能の低い物件需要の減少も予見されます。さらに、そのような物件を多く保有している場合には、投資家やレンダーからの資金調達コストが増加する恐れがあります。

本投資法人では、2℃シナリオの示す低炭素社会への移行を見据え、これらのリスクに対応し、競争優位性を維持するため、省エネ性能が高く、高水準のグリーンビル認証を付与された物件を中心としたポートフォリオを構築するとともに、継続的な設備更新にも積極的に取り組んでおり、これらのリスクに起因する事業への影響は限定的であると判断しています。

気象

概ね現状維持

- ・ 台風の発生頻度は概ね変化なし
- ・ 日本での洪水頻度は概ね変化なし
- ・ 気温上昇に伴い水道光熱費は微増



政府

積極的な気候変動政策

- ・ 高額な炭素税の導入
- ・ 政府のZEB化の推進強化や省エネ基準の引き上げがみられる



投資家・レンダー

増加するESG投資・融資

- ・ 企業へのESG情報開示要請レベルは向上
- ・ 省エネ性能の高い物件を保有する場合、資金調達コストは低下



本投資法人

省エネ投資の増加は限定的

- ・ 省エネ基準適応のための投資は増加するものの限定的
- ・ 炭素税の負担が増加
- ・ 省エネ性能の高い物件に対する安定的な需要



顧客（テナント）

オフィス選定では省エネ性能を重視

- ・ 省エネ性能の高い物件のテナント需要が増加



4℃シナリオの世界：自然災害の激甚化（2050年時点）

<分析結果>

4℃シナリオにおいては、異常気象の激甚化による保有物件の修繕費の増加や平均気温の上昇による水道光熱費の増加等が予想されます。

本投資法人では、浸水等のリスクが低い地域に所在するレジリエンスが高く省エネ性能にも優れた物件への投資を行っていることから、これらのリスクに起因する事業への影響は限定的であると考えています。

気象

異常気象発生頻度増

- ・ 強力な台風の発生頻度は増加
- ・ 日本での洪水発生頻度は倍増し、保有物件の浸水リスクが高まる
- ・ 気温上昇に伴い水道光熱費は増加



政府

消極的な気候変動政策

- ・ 追加の炭素税導入は見送られる
- ・ 政府のZEB化の推進強化や省エネ基準の引き上げは限定的



投資家・レンダー

物理リスクの重要性が高まる

- ・ 企業へのESG情報開示要請レベルは概ね変化なし
- ・ レジリエンスの高い物件を保有する場合、資金調達コストは低下



本投資法人

自然災害対策・省エネ投資は限定的

- ・ 保有物件の一部で修繕費や営業損失等が発生するものの限定的
- ・ 省エネ基準適応のための投資は限定的
- ・ レジリエンスの高い物件に対する安定的な需要



顧客（テナント）

オフィス選定では災害対応力を重視

- ・ レジリエンスの高い物件のテナント需要が増加



2-33 森ヒルズリーの代表物件① 六本木ヒルズ



Roppongi Hills Mori Tower



六本木ヒルズ

国内最大規模の都市再開発(約11.6ha)で、2003年のオープン以来、国内外から毎年4,000万人を超える人々が訪れ続け、街は成熟を重ね、その磁力はさらに増えています。経済的な視点に偏りがちだった従来の都市再開発に対する価値観を一新し、真の人間の豊かさや、文化や、対話や、次の時代へのビジョンが生まれる都市づくりをする森ビルの思いを結実させたプロジェクトです。

Office

六本木ヒルズ森タワー

地上54階、高さ238mの六本木ヒルズのメインタワーであり東京のランドマークとして定着。8階から48階までに位置するオフィスは、超高層ビルの1フロア貸室面積として国内最大級の約1,360坪(約4,500m²)を誇ります。超高速のネットワーク、卓越した耐震性能と徹底したセキュリティなどを備えた最新鋭のオフィスビルです。



Residence

六本木ヒルズレジデンス

国際色豊かな文化が薫り、人々が行き交い交流する街「六本木ヒルズ」において、住む人の快適性を最優先に空間をデザインし、ゆとりと暖かさに満ちた新しい「暮らし」のスタンダードを提供しています。



Shop

ショッピング&レストラン

コンセプトの異なる4つのエリアに200を超える“only one”のショップやレストランからなる商業施設。各建物の低層部や路面に店舗が連続し、緑溢れる開放的な空間の中で、街全体を回遊しながらショッピングや飲食が楽しめる構成となっています。



Hotel

グランド ハイアット 東京

個性溢れる10のレストラン・バー、究極のくつろぎを目指す387の客室、16の宴会場施設などダイナミックで都会的な空間と、ホテル内並びに六本木ヒルズの多岐にわたる施設によって豊かな時間の創出を提供します。



Cinema

TOHOシネマズ 六本木ヒルズ

国内最高峰のシネマコンプレックス。様々なタイムの映画が楽しめる9つのスクリーンと、これまでの映画館にはないサービスと設備を持つ、六本木の新しい文化の発信地です。



Museum

森美術館

世界中で最も空に近い美術館。国際的に著名な美術館との提携・ネットワークにより、世界の現代美術を堪能できる空間を創ります。展覧会期間中は22時まで開館しており、仕事帰りやディナーの後でもお楽しみいただけます。



独自のエネルギープラントによる電力供給

六本木ヒルズでは、独自のエネルギープラント(特定電気事業施設)により、域内に電力を供給しています。当プラントは、都市(中圧)ガスを燃料とするため、電力会社による電力制限の影響を受けることなく、極めて安定的な電力供給が可能です。更に、東京電力によるバックアップと灯油のストックも備えた3重の安定性を持つ電力供給システムを構築しています。

2-34 森ヒルズリーの代表物件② 虎ノ門ヒルズ



Toranomon Hills Mori Tower



虎ノ門ヒルズ

東京都が外国企業誘致を推進する「アジアヘッドクォーター特区」に位置。日本初進出となるホテル「アンダーズ東京」、最高スペックを備えたオフィス、眺望抜群でホテルサービスも利用できるハイクラス住宅、国際水準のカンファレンス施設、多様な都市機能をサポートする商業施設、約6,000m²のオープンスペース等で構成される、東京を代表する新たなランドマークです。

Office

虎ノ門ヒルズ 森タワー

地上52階建て、高さ247mの超高層複合タワー「虎ノ門ヒルズ 森タワー」の6階から35階の30フロアを占める、総貸室面積30,000坪のオフィス。基準階の貸室は、約1,000坪、天井高2.8mの無柱空間を実現したフレキシビリティの高い快適な執務空間です。6駅11路線が利用可能な立地は、羽田空港にもアクセスが良く、グローバルなビジネス拠点として最適です。



Residence 虎ノ門ヒルズレジデンス

37階から46階に位置する住宅からは、東京タワーやレインボーブリッジ、東京スカイツリー、皇居の緑など、東京都心の魅力的な眺望をお楽しみいただけます。「アンダーズ 東京」と連携したホテルサービスも利用することができます。



Shop ショップ&レストラン

「Communication Hub」をコンセプトに、国内外のお客様のニーズに応える世界各国の料理を楽しむ飲食店舗等、オフィスワーカーやホテル・カンファレンスのゲストなど様々な人々が集い、コミュニケーションが生まれる場所となります。



Hotel ホテル「アンダーズ 東京」

ハイアットが運営し、日本初進出となるライフスタイルホテル「アンダーズ 東京」。ヒンディー語で「パーソナル スタイル」を意味するアンダーズは、地域の個性を大切にし、その土地の魅力をデザインやサービスに取り入れています。



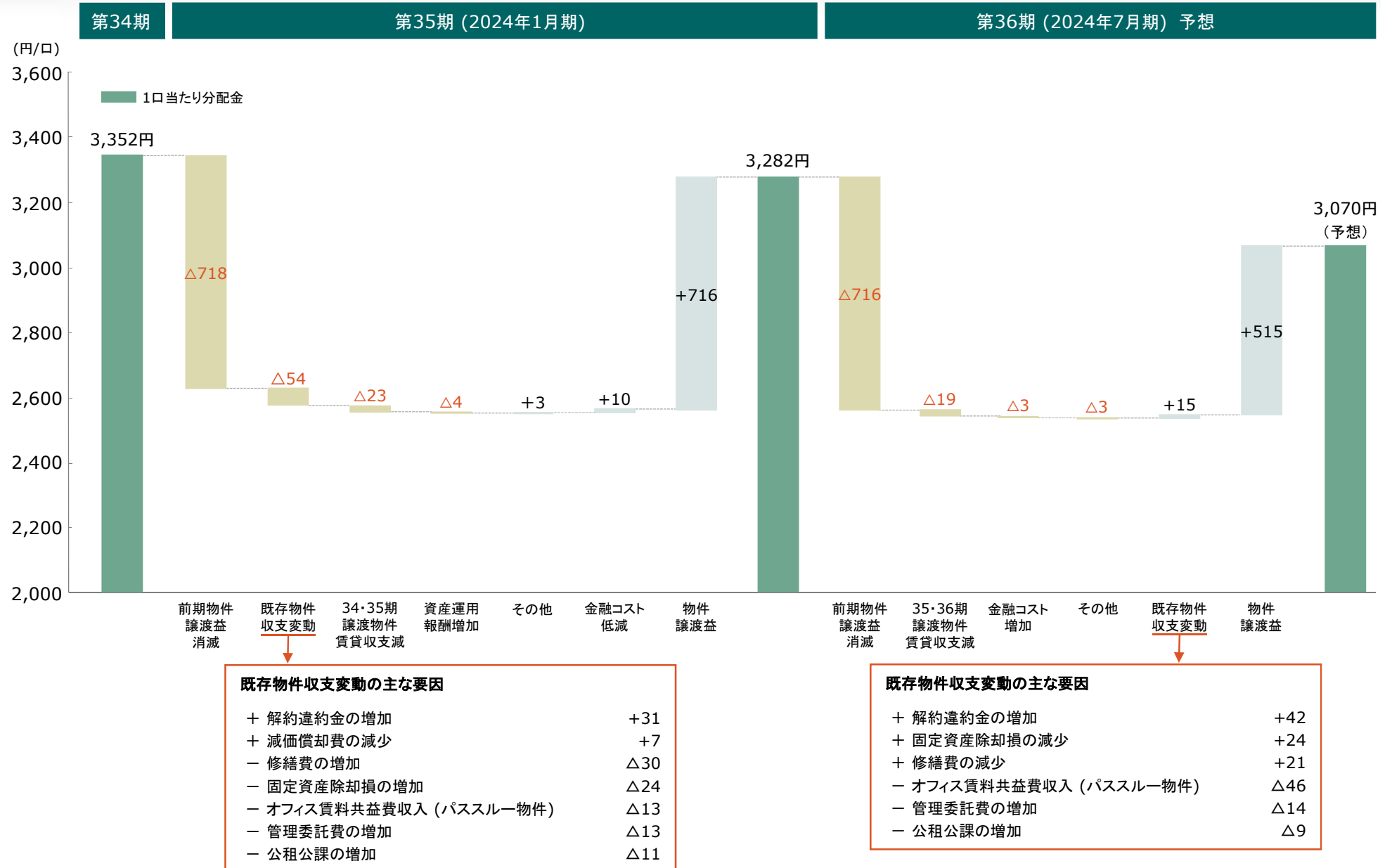
「国際新都心・グローバルビジネスセンター」へと進化

「虎ノ門ヒルズ 森タワー」に加え、「虎ノ門ヒルズ ビジネスタワー」と「虎ノ門ヒルズ レジデンシャルタワー」、更に「虎ノ門ヒルズ ステーションタワー」が加わることで、「虎ノ門ヒルズ」は、区域面積約7.5ha、延床面積約79万m²に拡大。国際水準のオフィス、住宅、ホテル、商業施設、交通インフラなど様々な機能を備えた、真の「国際新都心・グローバルビジネスセンター」へと進化します。

3. 運用状況

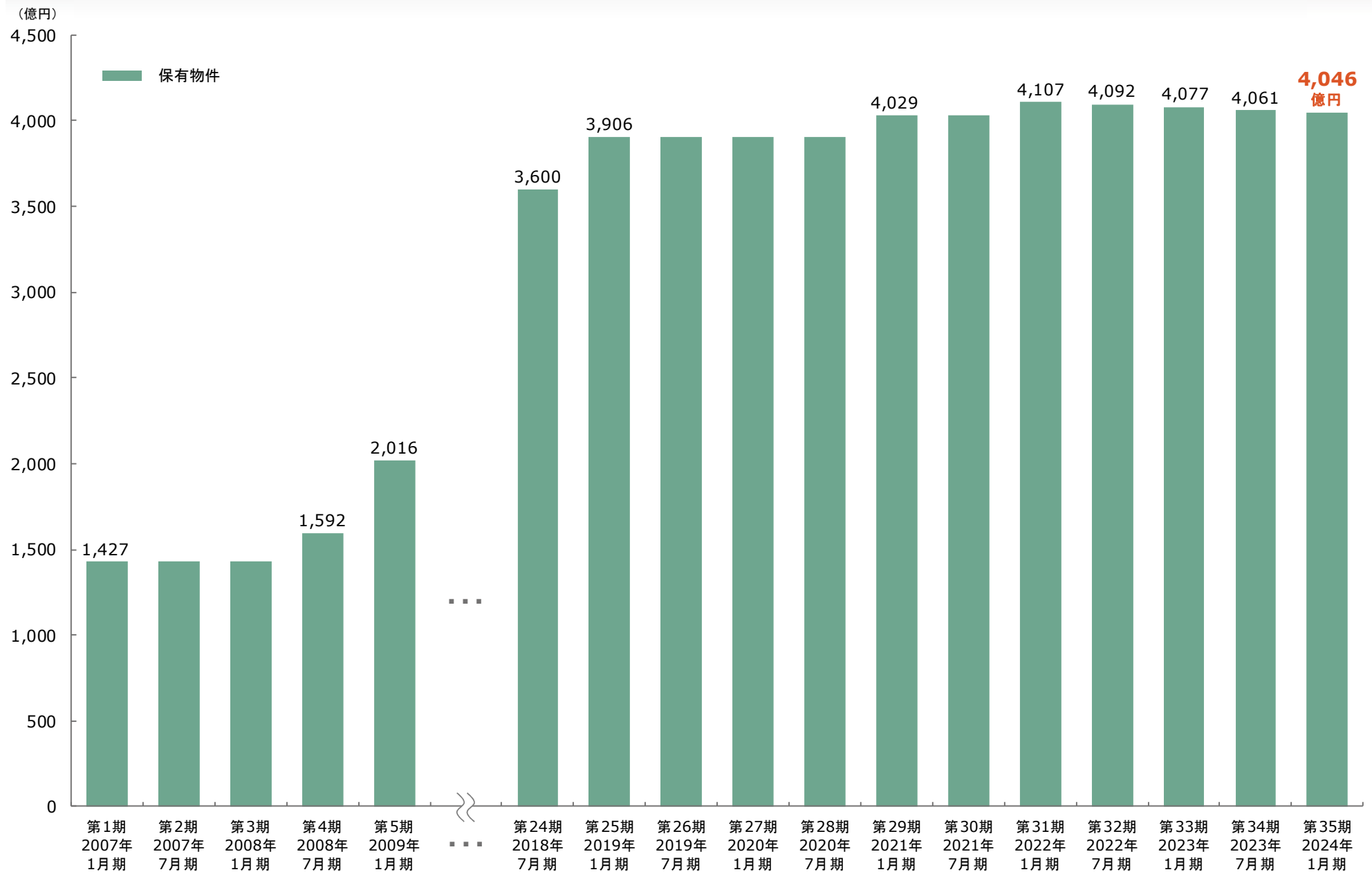


3-1 1口当たり分配金の前期比変動要因

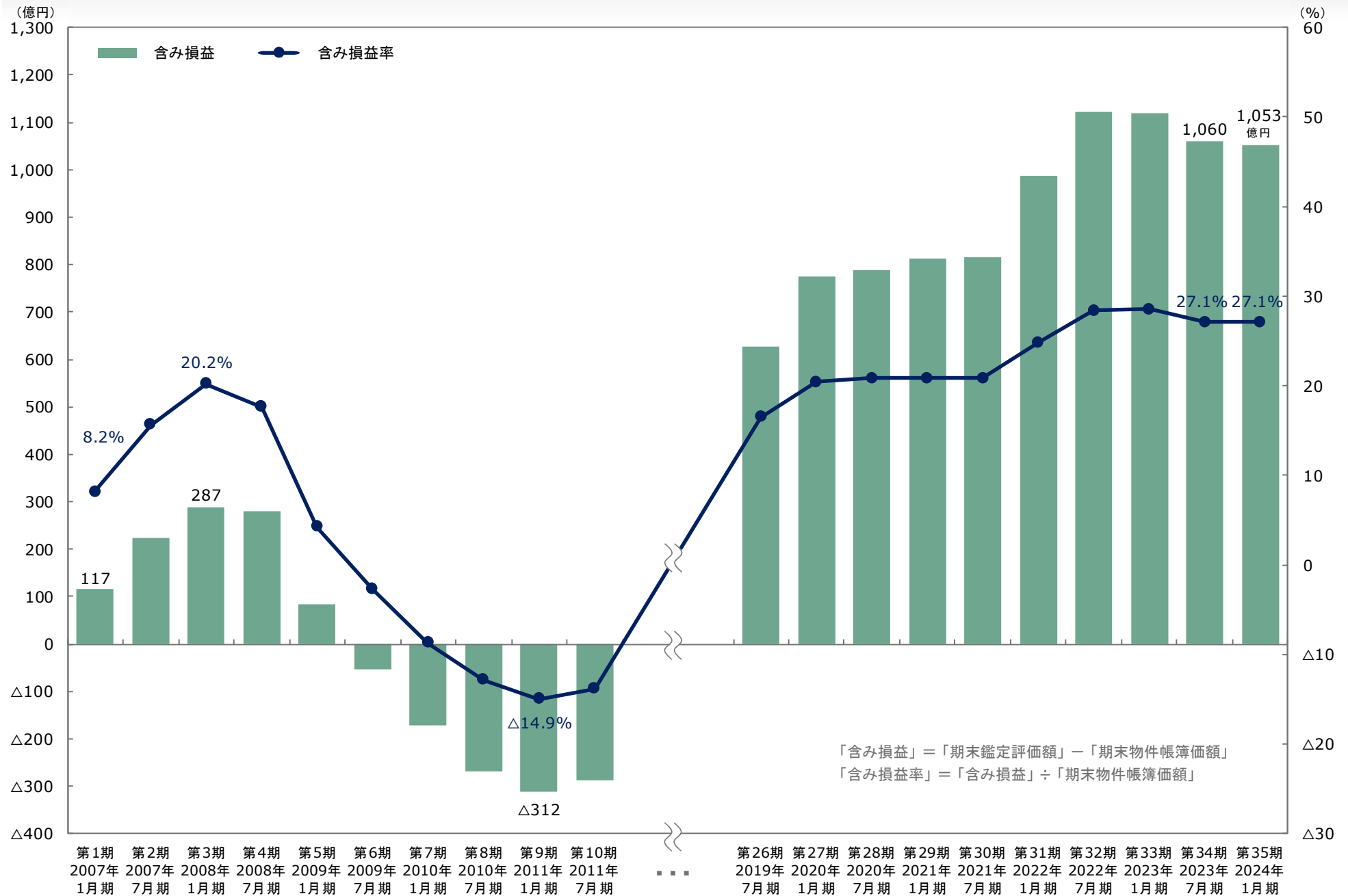


(注) 各変動要因は、1,916,330口で除した金額を1円単位の概数で記載しています。

3-2 資産総額の推移（取得価格ベース）



3-3 含み損益の推移



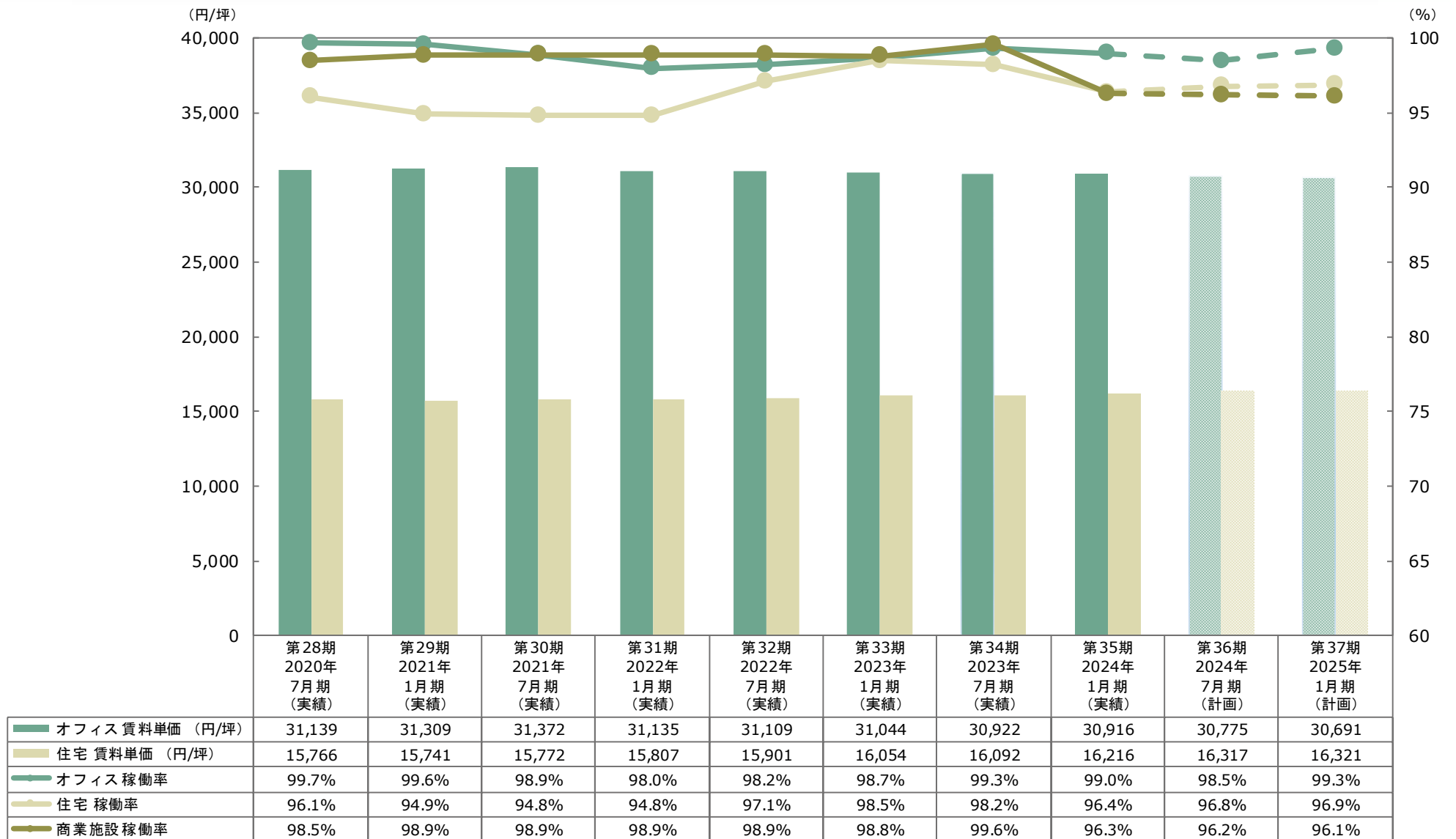
3-4 期末鑑定評価の概要

											一部譲渡の影響を含む (百万円)		
主用途	物件名称	物件番号	取得価格	帳簿価額	第34期末 (2023年7月31日時点)		第35期末 (2024年1月31日時点)				増減 (B) - (A)	増減率 (B)/(A) - 1	含み損益 (B) - 帳簿価額
					(A) 鑑定評価額 (注1)	直接還元法 還元利回り	(B) 鑑定評価額 (注1)	直接還元法 還元利回り	DCF法 割引率	DCF法 最終還元 利回り			
オフィス ビル	六本木ヒルズ森タワー	O-0	115,380	110,182	159,400	2.6%	159,300	2.6%	2.3%	2.7%	△ 100	△ 0.1%	49,117
	アーク森ビル	O-1	62,480	61,559	67,400	3.0%	67,400	3.0%	2.7%	3.1%	0	0.0%	5,840
	後楽森ビル	O-4	27,200	24,360	24,720	3.2%	24,720	3.2%	2.8%	3.5%	0	0.0%	359
	赤坂溜池タワー	O-6	43,930	41,000	34,800	3.0%	34,900	3.0%	2.7%	3.1%	100	0.3%	△ 6,100
	愛宕グリーンヒルズ	O-7	42,090	39,478	46,102	3.2%	46,102	3.2%	2.7%	3.4%	0	0.0%	6,623
	アークヒルズ サウスタワー	O-8	19,150	18,424	24,300	3.0%	24,200	3.0%	2.8%	3.2%	△ 100	△ 0.4%	5,775
	虎ノ門ヒルズ 森タワー	O-9	56,300	55,019	77,220	2.4%	77,142	2.4%	2.1%	2.5%	△ 78	△ 0.1%	22,122
	オランダヒルズ森タワー	O-10	16,330	16,223	22,900	3.0%	22,600	3.0%	2.6%	3.2%	△ 300	△ 1.3%	6,376
小計			382,860	366,249	456,842	—	456,364	—	—	—	△ 478	△ 0.1%	90,114
住宅	六本木ファーストプラザ	R-3	2,100	2,201	3,000	3.4%	3,020	3.4%	3.2%	3.5%	20	0.7%	818
	六本木ピュータワー	R-4	4,000	4,064	3,760	3.5%	3,830	3.5%	3.3%	3.6%	70	1.9%	△ 234
小計			6,100	6,265	6,760	—	6,850	—	—	—	90	1.3%	584
商業 施設等	ラフォーレ原宿(底地) (注2)	S-1	15,710	15,893	33,338	3.7%	30,528	—	3.7%	—	△ 2,810	△ 8.4%	14,634
小計			15,710	15,893	33,338	—	30,528	—	—	—	△ 2,810	△ 8.4%	14,634
ポートフォリオ合計			404,670	388,408	496,940	—	493,742	—	—	—	△ 3,198	△ 0.6%	105,333

(注1) 各期末の鑑定評価額は、投資法人の計算に関する規則、投資法人規約に定める資産評価の方法及び基準、並びに一般社団法人投資信託協会の定める規則に基づき、アークヒルズ サウスタワーを除く各物件については、一般財団法人日本不動産研究所による不動産鑑定評価書の数値、アークヒルズ サウスタワーについては、大和不動産鑑定株式会社による不動産鑑定評価書の数値をそれぞれ記載しています。

(注2) ラフォーレ原宿(底地)は、便宜上、第34期末の「直接還元法還元利回り」の欄に「DCF法割引率」を記載しています。

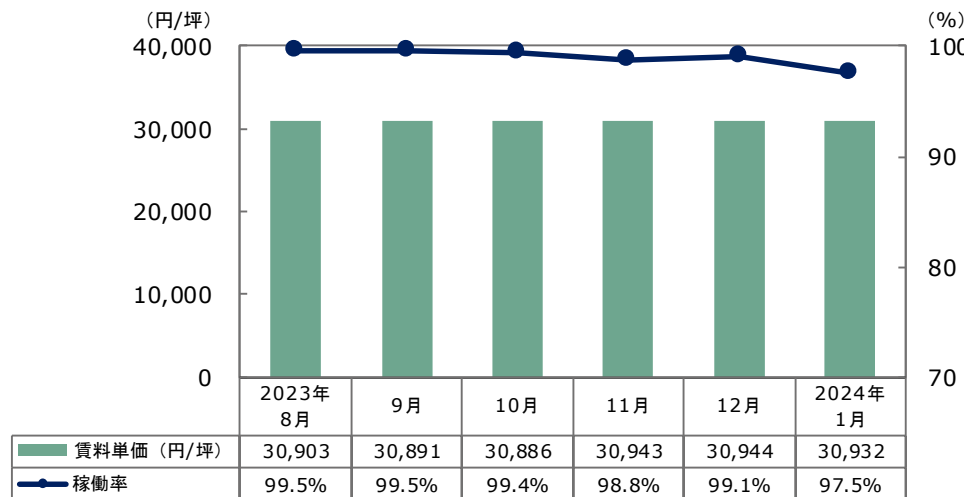
3-5 賃料単価及び稼働率の推移



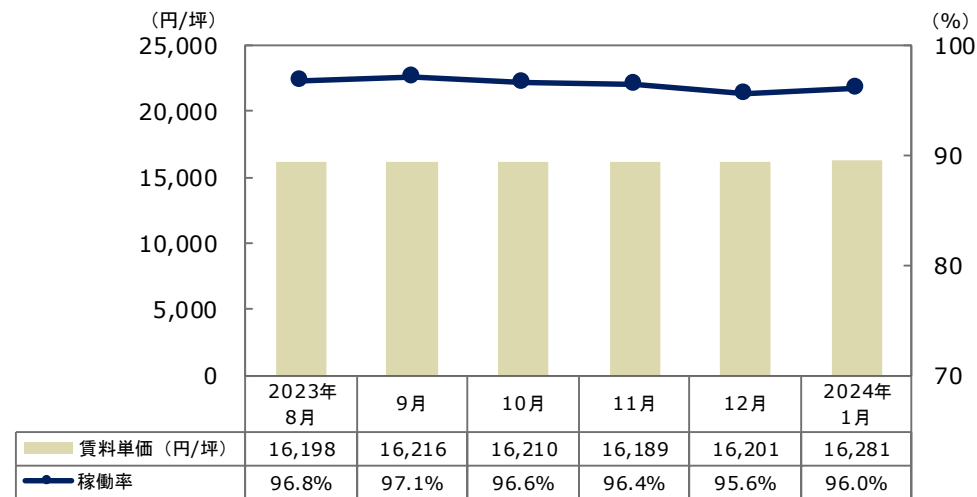
(注) 上記の賃料単価及び稼働率は、期中平均賃料単価及び期中平均稼働率を記載しています。

3-6 月別物件稼働状況と賃貸面積上位テナント

オフィスの稼働状況



住宅の稼働状況



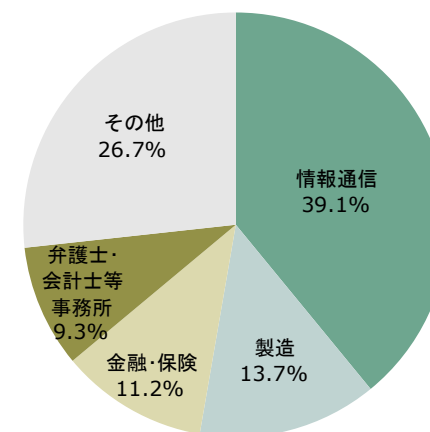
賃貸面積上位5テナント

エンドテナント名	物件名称	賃貸面積(注1)	面積割合
森ビル株式会社	六本木ヒルズ森タワー アーク森ビル 愛宕グリーンヒルズ 虎ノ門ヒルズ 森タワー	116,343.71 m ²	66.2%
三菱UFJリサーチ & コンサルティング株式会社	オランダヒルズ森タワー	3,436.90 m ²	2.0%
一般社団法人日本労働者信用基金協会	後楽森ビル	1,851.87 m ²	1.1%
ソウルアウト株式会社	後楽森ビル	1,851.87 m ²	1.1%
森ビル流通システム株式会社	ラフォーレ原宿 (底地)	1,846.84 m ²	1.1%
上位5位を占めるエンドテナントの合計		125,331.19 m ²	71.3%

(注1) 「賃貸面積」は、各エンドテナントとの間の賃貸借契約書等に表示された契約面積です。
また、各物件ごとの権利を有する割合を乗じて算定しています。

(注2) 2024年1月31日時点の数値を記載しています。

(参考) テナント業種比率 (オフィス)



(注1) 賃料固定型マスターリースについては、2024年1月31日時点で実際に貸室を使用しているエンドテナントの月額賃料に基づき算定しています。

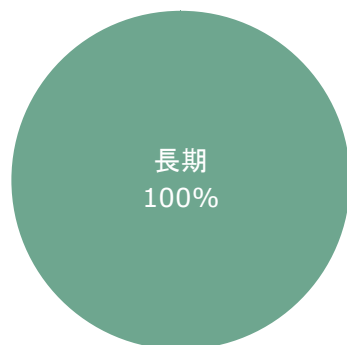
また、各物件ごとの権利を有する割合を乗じて算定しています。

(注2) 業種の分類は資産運用会社で設定しています。

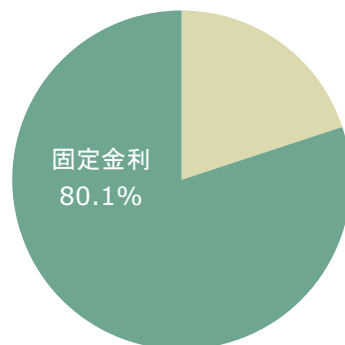
3-7 財務関連情報（2024年1月31日時点）

長期比率・固定金利比率

＜長期比率＞



＜固定金利比率＞



主な財務指標

	第34期末 (2023年7月31日)	第35期末 (2024年1月31日)
有利子負債残高	192,422百万円	190,422百万円
長期借入金	172,122百万円	166,822百万円
投資法人債	20,300百万円	23,600百万円
LTV（帳簿価額ベース） ^(注1)	46.4%	46.1%
LTV（鑑定評価額ベース） ^(注2)	36.9%	36.7%
DSCR ^(注3)	19.9倍	19.6倍
平均残存年数	4.2年	4.0年
期末加重平均金利	0.41%	0.42%

(注1)「LTV（帳簿価額ベース）」は、「期末有利子負債÷期末総資産額」にて算定しています。
(注2)「LTV（鑑定評価額ベース）」は、「期末有利子負債÷鑑定評価額ベースの期末資産総額（期末総資産額＋期末鑑定評価額－期末物件帳簿価額）」にて算定しています。
(注3)「DSCR」は、「金利償却前当期純利益÷支払利息」にて算定しています。

有利子負債残高及び比率（借入先別）

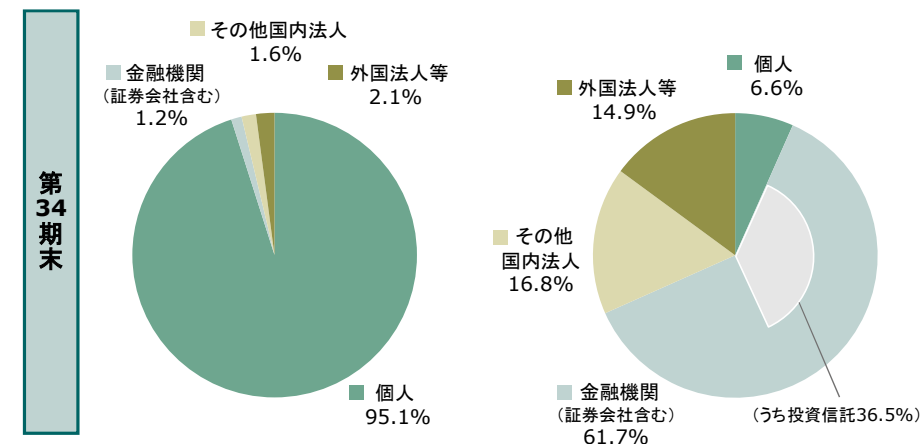
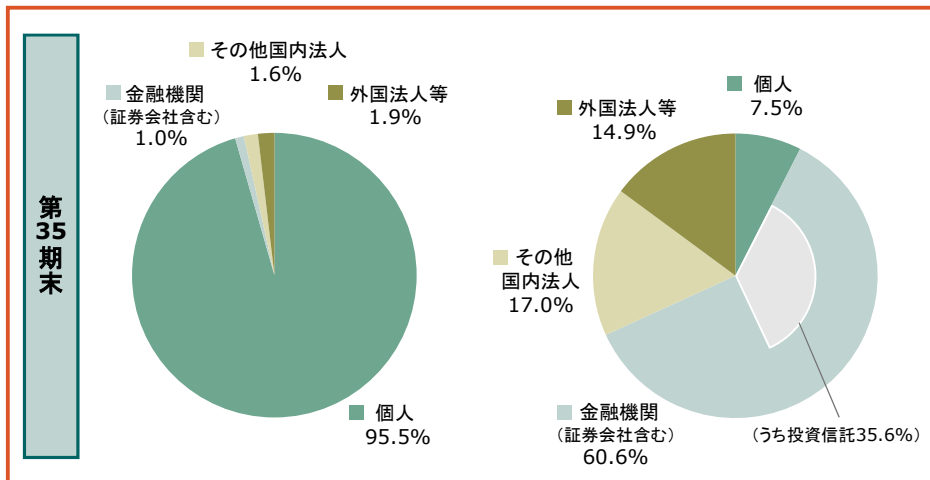
借入先	残高	借入比率
三菱UFJ銀行	37,137百万円	22.3%
みずほ銀行	28,043百万円	16.8%
三井住友銀行	23,717百万円	14.2%
三井住友信託銀行	19,145百万円	11.5%
福岡銀行	8,800百万円	5.3%
農林中央金庫	8,000百万円	4.8%
りそな銀行	7,430百万円	4.5%
SBI新生銀行	6,200百万円	3.7%
日本政策投資銀行	5,950百万円	3.6%
みずほ信託銀行	4,800百万円	2.9%
西日本シティ銀行	4,000百万円	2.4%
信金中央金庫	2,600百万円	1.6%
中国銀行	2,500百万円	1.5%
あおぞら銀行	2,000百万円	1.2%
三菱UFJ信託銀行（信託口）	1,500百万円	0.9%
広島銀行	1,000百万円	0.6%
大分銀行	1,000百万円	0.6%
日本生命保険	1,000百万円	0.6%
三井住友海上火災保険	1,000百万円	0.6%
横浜銀行	1,000百万円	0.6%
借入金合計	166,822百万円	100%
投資法人債	23,600百万円	
有利子負債合計	190,422百万円	

3-8 投資主構成（2024年1月31日時点）

投資主構成

<投資主数ベース>

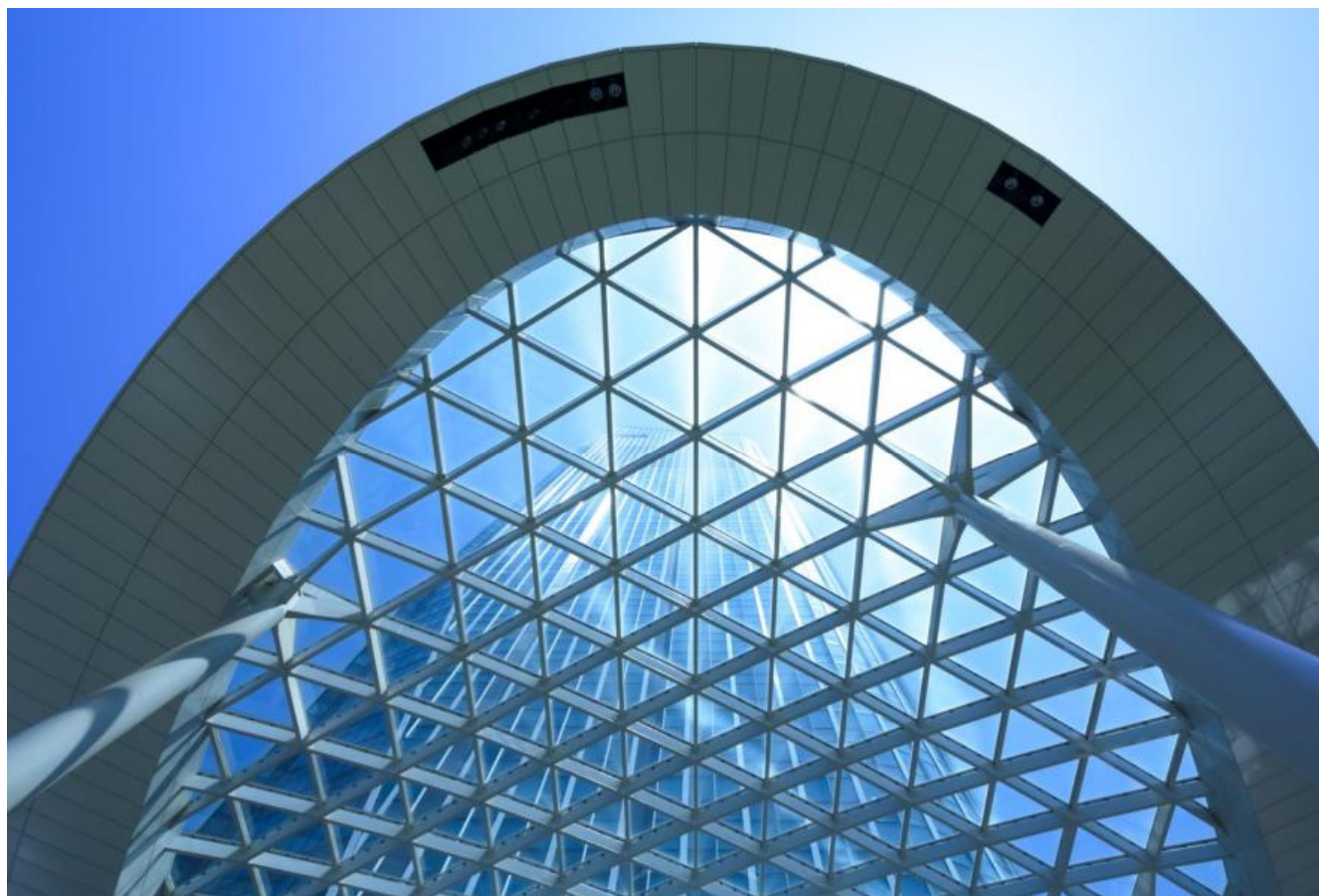
<口数ベース>



上位投資主一覧

順位	氏名又は名称	口数	比率
1	株式会社日本カストディ銀行(信託口)	496,337 口	25.9%
2	日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	292,522 口	15.3%
3	森ビル株式会社	287,472 口	15.0%
4	野村信託銀行株式会社(投信口)	80,930 口	4.2%
5	STATE STREET BANK WEST CLIENT - TREATY 505234	25,086 口	1.3%
6	JP MORGAN CHASE BANK 385771	22,141 口	1.2%
7	株式会社日本カストディ銀行(金銭信託課税口)	21,868 口	1.1%
8	LEGAL + GENERAL ASSURANCE PENSIONS MANAGEMENT LIMITED	19,684 口	1.0%
9	SMBC日興証券株式会社	19,498 口	1.0%
10	全国信用協同組合連合会	18,756 口	1.0%
上位10位投資主の合計		1,284,294 口	67.0%

4. 事業環境認識と方針・戦略



不動産市場・貸出態度

- 都心オフィスビルの空室率は比較的高水準で推移しており、賃料も低下が継続
＜三鬼商事株式会社「オフィスマーケット情報」：東京都心5区＞
 - ⇒ 空室率：6.5%（2022年12月）→ 6.0%（2023年12月）
 - ⇒ 賃料指数：114（2022年12月）→ 112（2023年12月）
- 売買取引利回りは低い水準で推移している
＜日本不動産研究所：「不動産投資家調査」＞
 - ⇒ 丸の内Aクラスビル
取引利回り：2.9%（2023年4月）→ 2.8%（2023年10月）
- 不動産業の貸出態度DIは一時期より低下したものの堅調に推移

経済動向・金融市場

- 日銀金融政策の変化により長期金利が上昇したものの、現時点では想定範囲内の水準であり、不動産価格や投資口価格への影響は限定的である
 - ⇒ 10年国債金利：0.73%（2024年1月31日）
 - ⇒ コアCPI：+2.3%（2023年12月）
- 景気動向指数CI（2023年12月）は、先行指数が110.0（前月比+1.9pt）、一致指数が116.2（前月比+1.6pt）
景況感は改善基調が継続している
- 各企業においてESGに対する意識が向上しており、取り組みは着実に進展している

- オフィス賃貸市況は軟調であるものの、堅調な企業業績を背景に需要が増加して空室率が緩やかに改善し、賃料も徐々に底堅い動きに移行する可能性があると考えられる
- マーケット平均空室率が上昇する中でも、都心プレミアム物件は高い稼働率を維持しており、今後も競争優位性を発揮する見込み

- 景況感については、グローバルな経済活動拡大により改善基調にあるが、金利上昇に伴うマイナス影響にも注意が必要
- 金利動向については、日銀金融政策の変化もあり、中長期的に緩やかな上昇を予想
- ESGの本質的な重要性は今後も不変であると考えられる

次ページ「森ヒルズリートの方針・戦略」へ

森ヒルズリートの中長期VISION

最高水準の
ポートフォリオ・クオリティ

スポンサー開発の都心プレミアム物件を中心として、競争優位性の高いポートフォリオ・クオリティを維持しながら更なる規模の拡大を図る

最高水準の
ESG評価

社会の様々な課題の改善に貢献するとともに、ESG評価の高い企業に資金が流入する長期的なトレンドを捉え、投資法人としての競争力強化につなげる

配当重視の運用

1口当たり分配金・NAVの継続的な維持向上を目指し、投資主の高い信頼感を醸成するとともに、実現を可能にするために必要な体制の整備に取り組む

『最も上質で評価が高いREIT』

～ Optimal Investment: 最適な投資銘柄 ～

4-3 森ヒルズリートの方針・戦略

外部成長方針

- 東京都心プレミアム物件を対象として、スポンサーパイプラインを有効活用することにより、資産規模の拡大を目指す
- 東京都心プレミアム物件は、多くの優良企業の本社機能としてのオフィス需要を獲得することで高い稼働率を維持しており、今後も競争優位性を発揮する見込み
- ラフォーレ原宿(底地)の分割譲渡を継続する一方で並行して新規取得も行い、中長期的には資産規模拡大を図る

内部成長方針

- 賃料固定型マスターリースにより収益安定性を保持しつつ、パススルー物件における賃料の維持向上を図る
- 工事・リニューアルに関しては、オフィス物件は築年数や競争力の観点から大規模リニューアルが必要なものは現時点で存在しないため、運営上必要な修繕工事を適切に実施。住宅物件は費用対効果が大きいと判断する場合にはバリューアップ工事を実施

財務運営方針

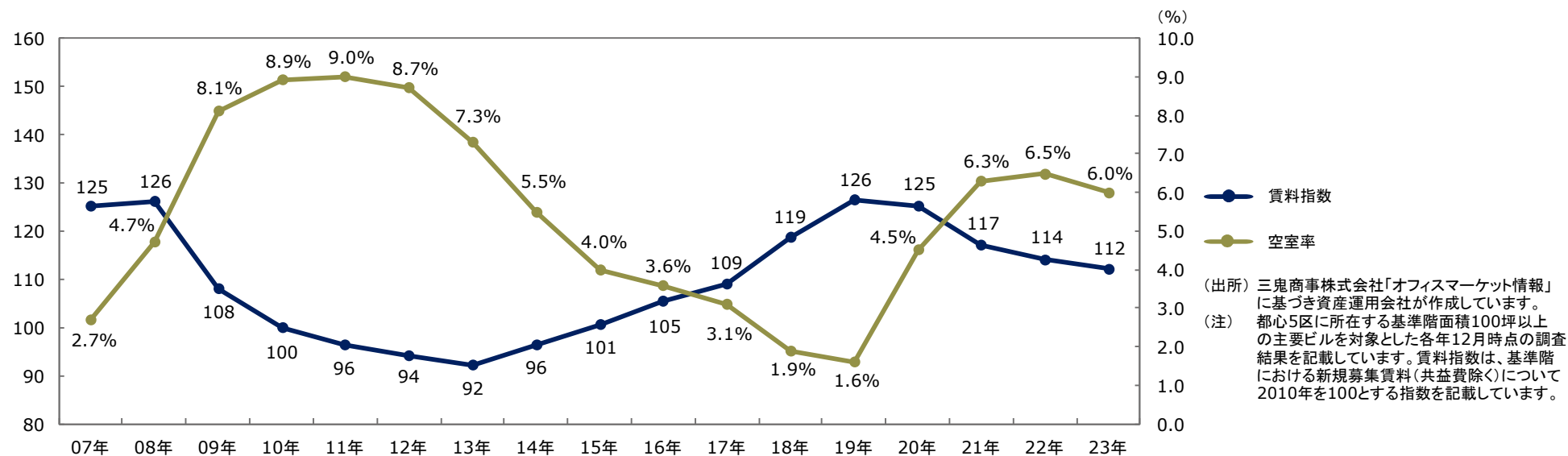
- 景気後退時における耐久性を保持するため、現状程度のLTV水準(簿価:40%台半ば、鑑定評価:30%台後半)をターゲットとし、負債の平均残存年数は4.0年程度以上を目途とする
- 経済情勢や金利動向を常時点検して中長期的な金利変動リスクを想定し、必要に応じた対応を実行する

ESG方針

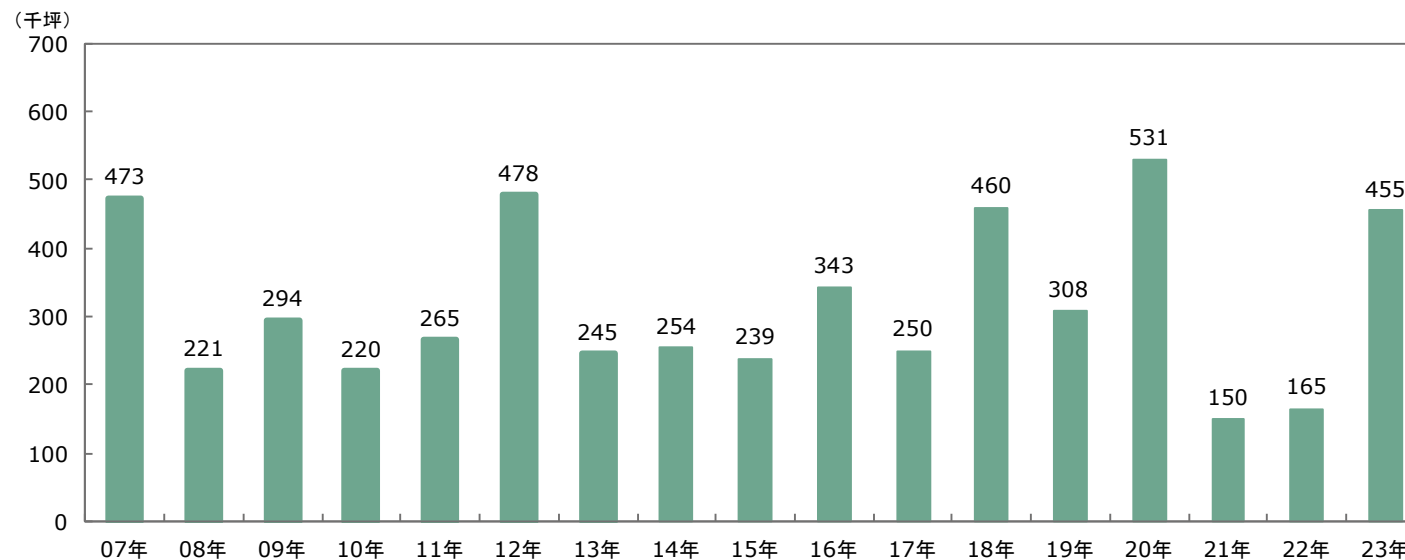
- ESGに関する取り組みを経営戦略の一環としたうえで、実際の運用業務の中で着実に実行することでESG評価の向上を図り、社会の様々な課題の改善に貢献するとともに、投資法人としての競争力強化につなげる
- 統合報告書を継続的に発行し、各種方針や取組状況をわかりやすく整理したうえで積極的な情報開示を行う

4-4 マーケット関連情報①

オフィスの賃料及び空室率推移（都心5区）



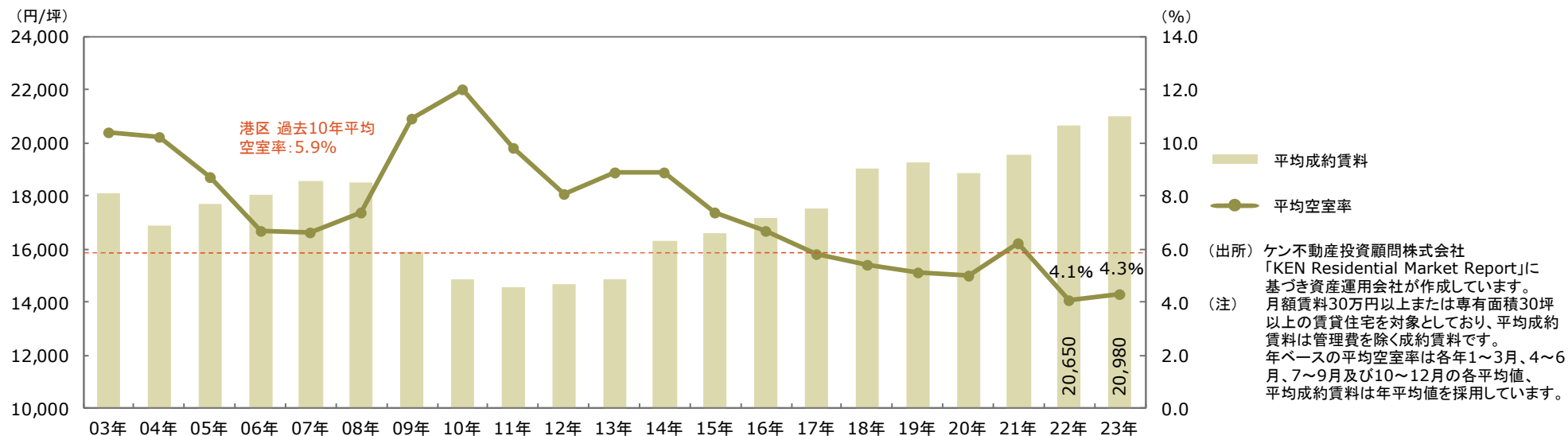
オフィスの新規供給面積（都心5区）



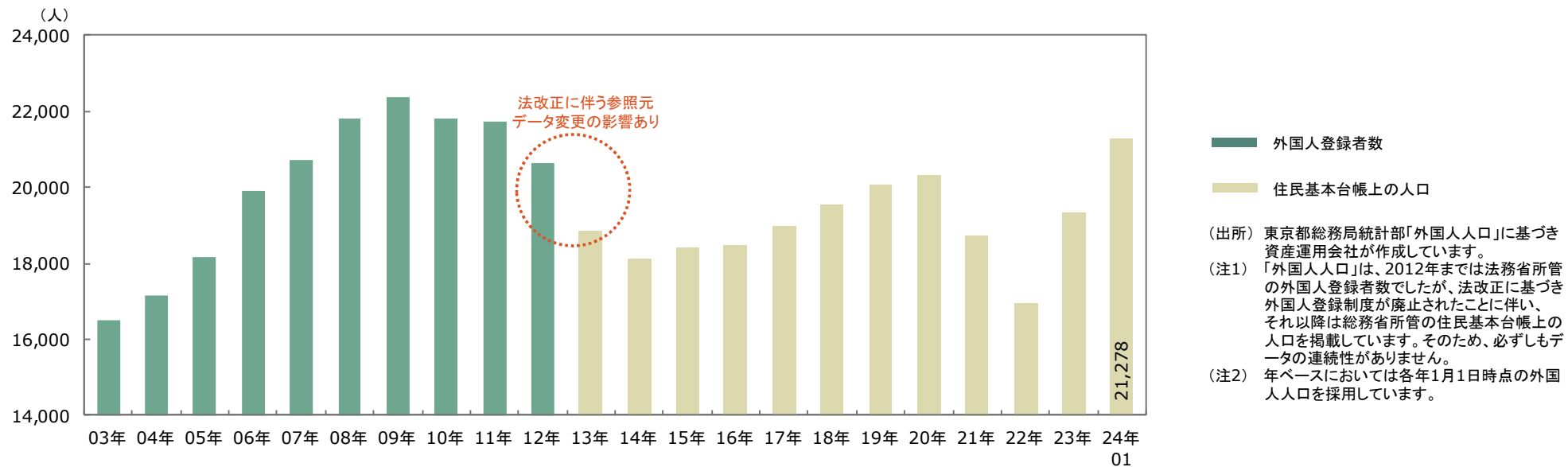
(出所) 三鬼商事株式会社「オフィスマーケット情報」に基づき資産運用会社が作成しています。

4-5 マーケット関連情報②

高級賃貸住宅の賃料と空室率の推移（港区）

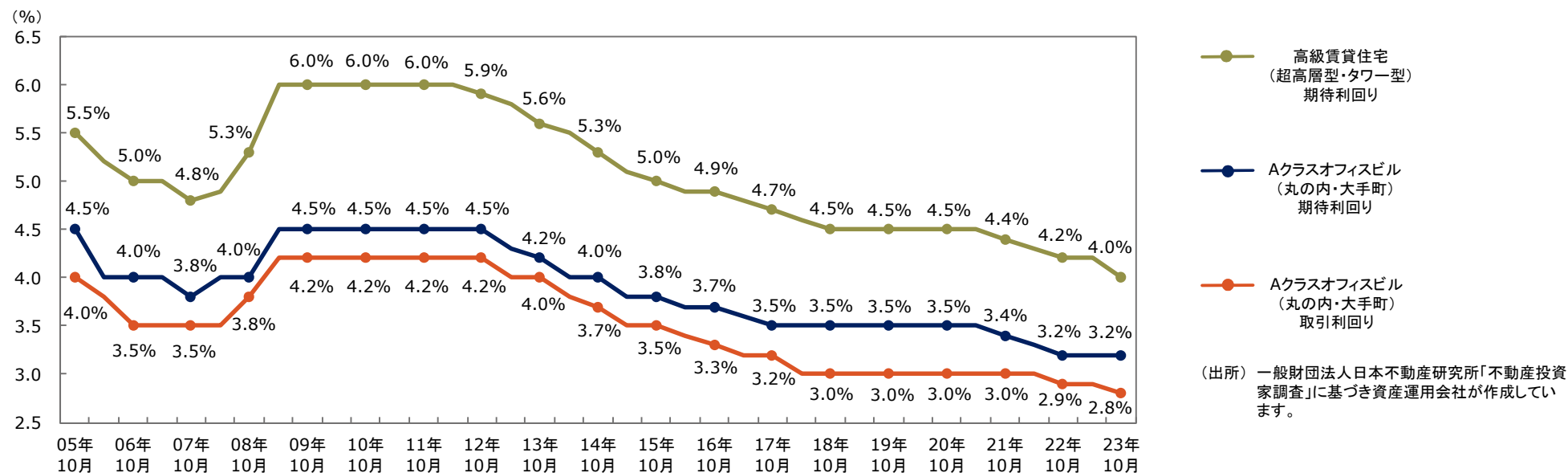


港区の外国人口推移

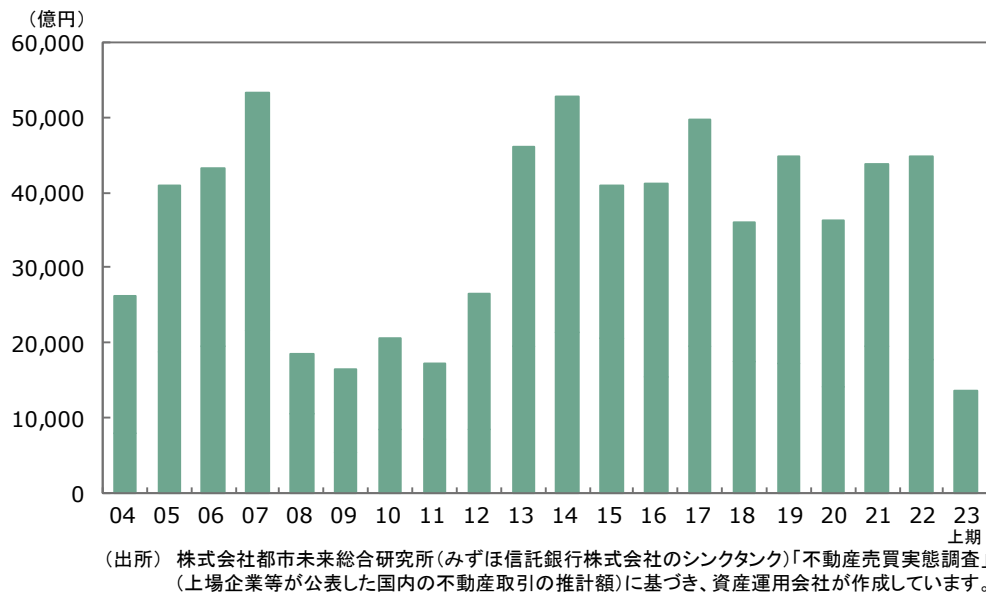


4-6 マーケット関連情報③

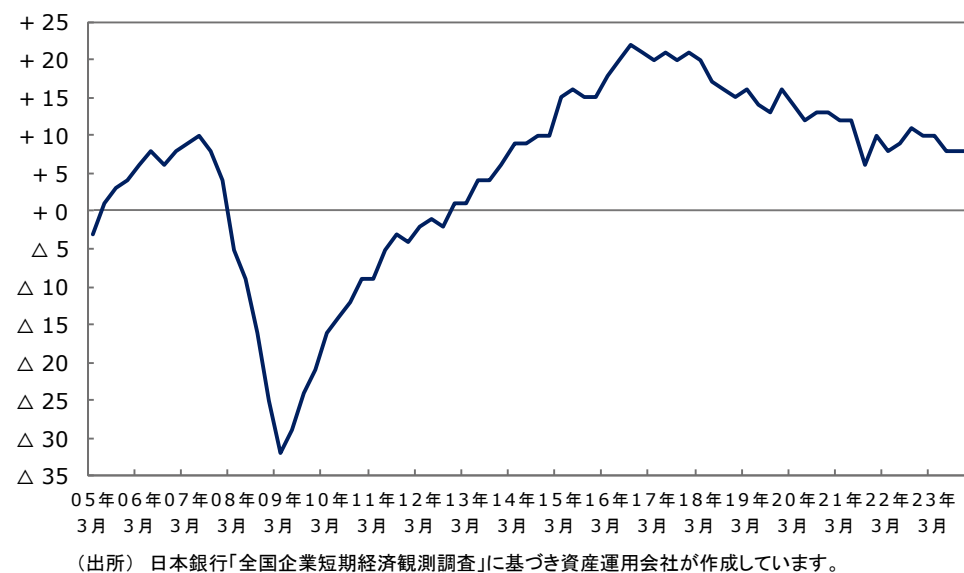
不動産投資利回りの推移



不動産取引額の推移 (年度)



貸出態度DI (不動産業)



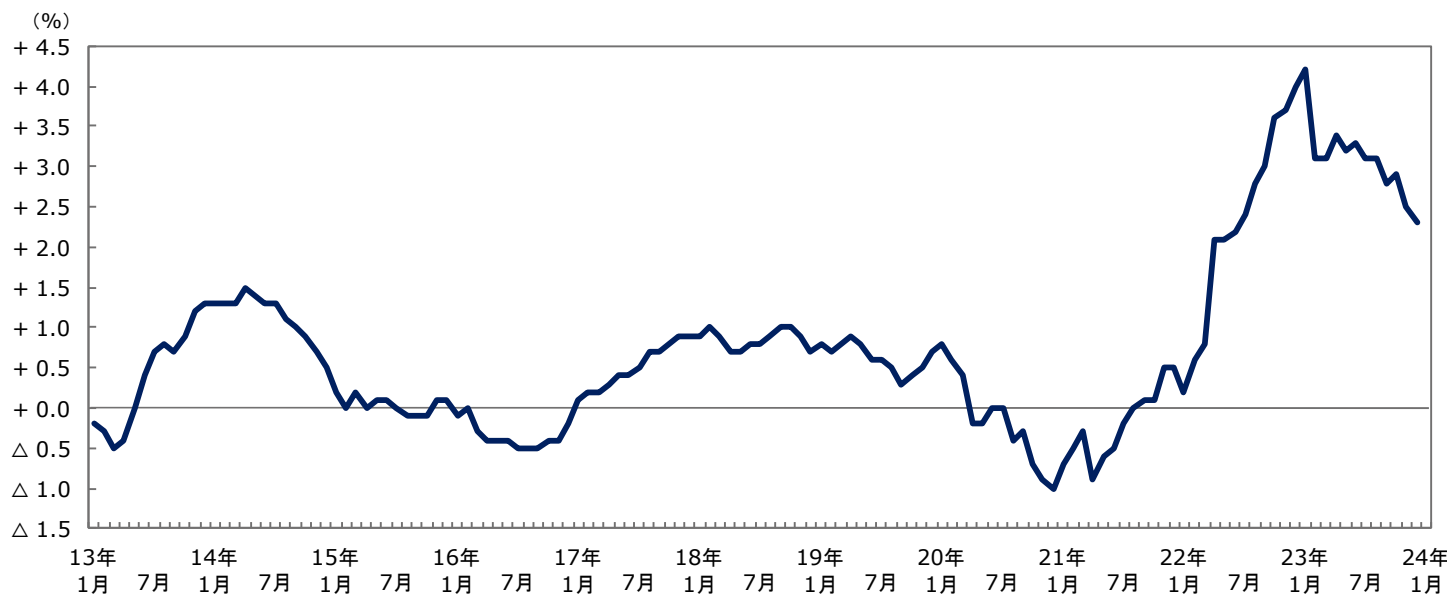
4-7 マーケット関連情報④

日本10年国債金利の推移



(出所) QUICK Qr1から資産運用会社が作成しています。

コアCPIの推移（前年同月比）



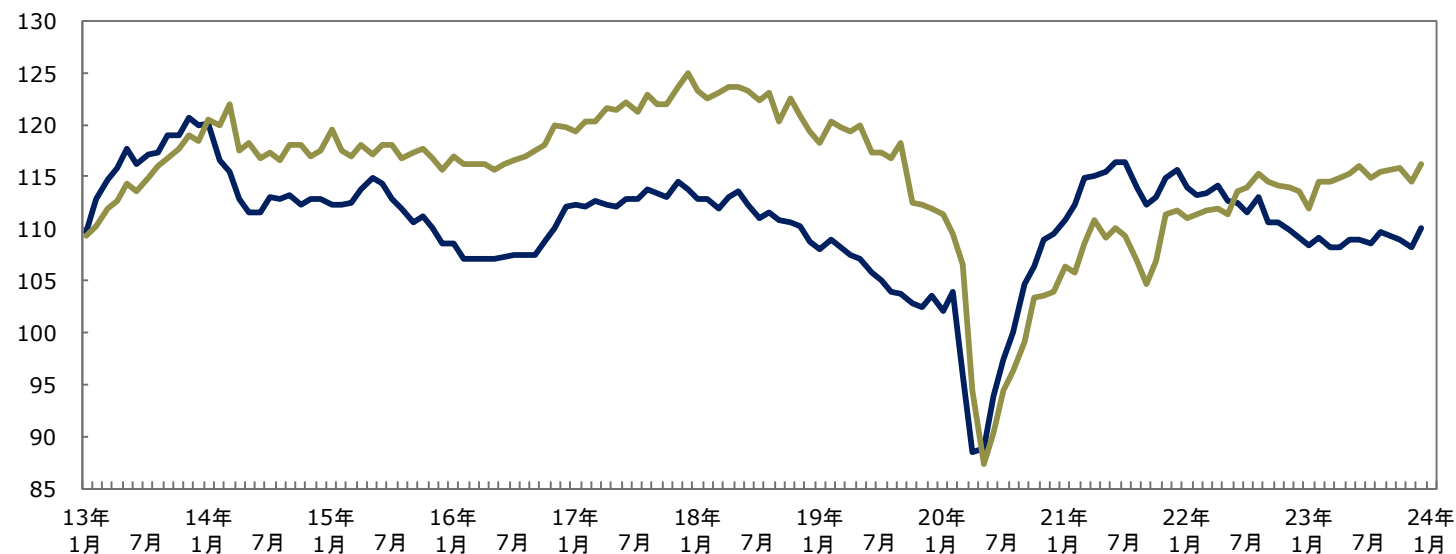
消費税率引き上げの
直接的な影響を除いたベース

(出所) 総務省統計局「消費者物価指数」及び日本銀行「金融経済月報」に基づき資産運用会社が作成しています。

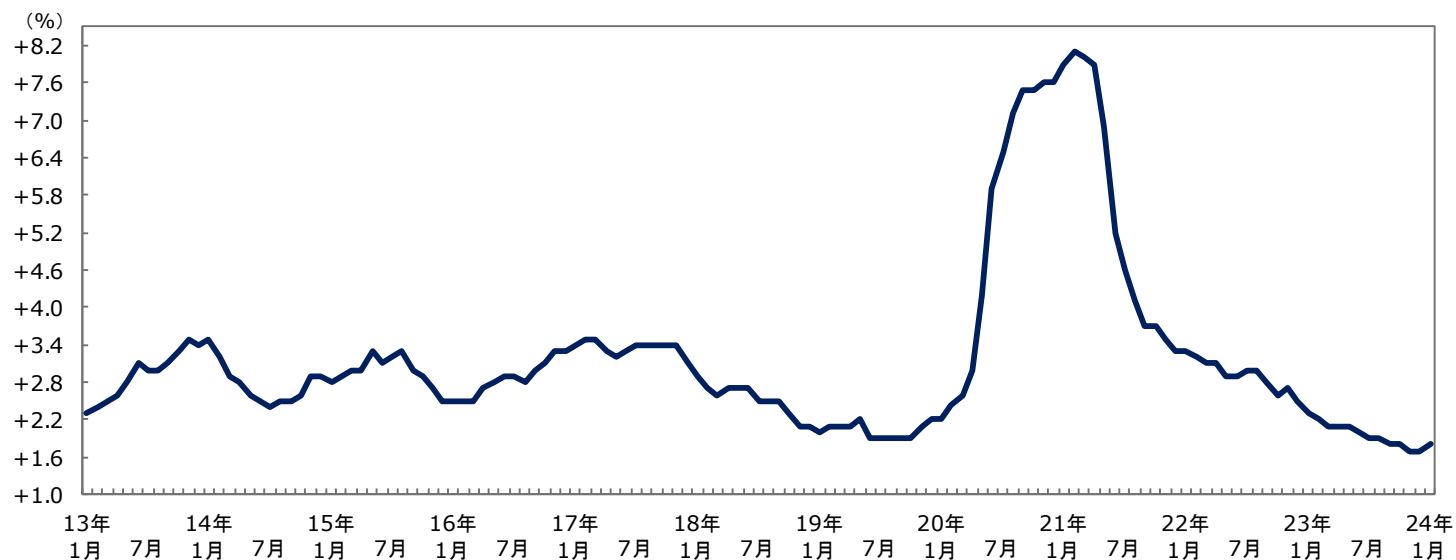
(注) 2014年4月～2015年4月については「消費税率引き上げの直接的な影響を除いたベース」(日本銀行「金融経済月報」から)にて、作成しています。

4-8 マーケット関連情報⑤

景気動向指数CI

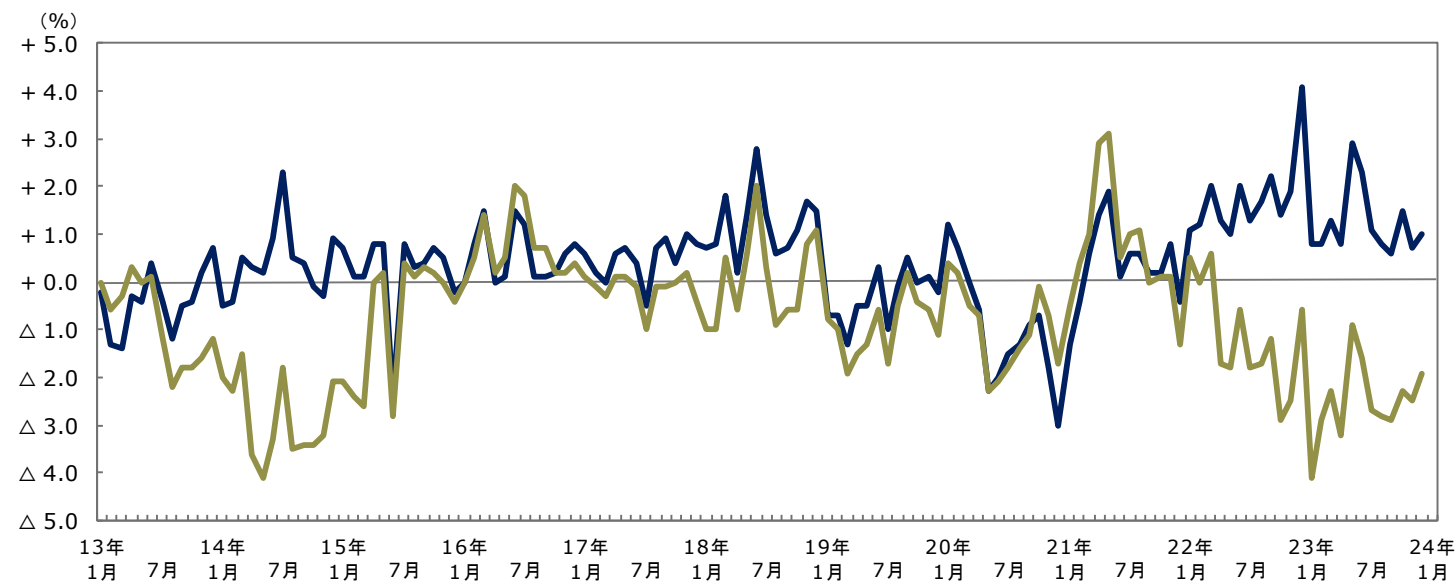


マネースtock (M3:前年同月比)

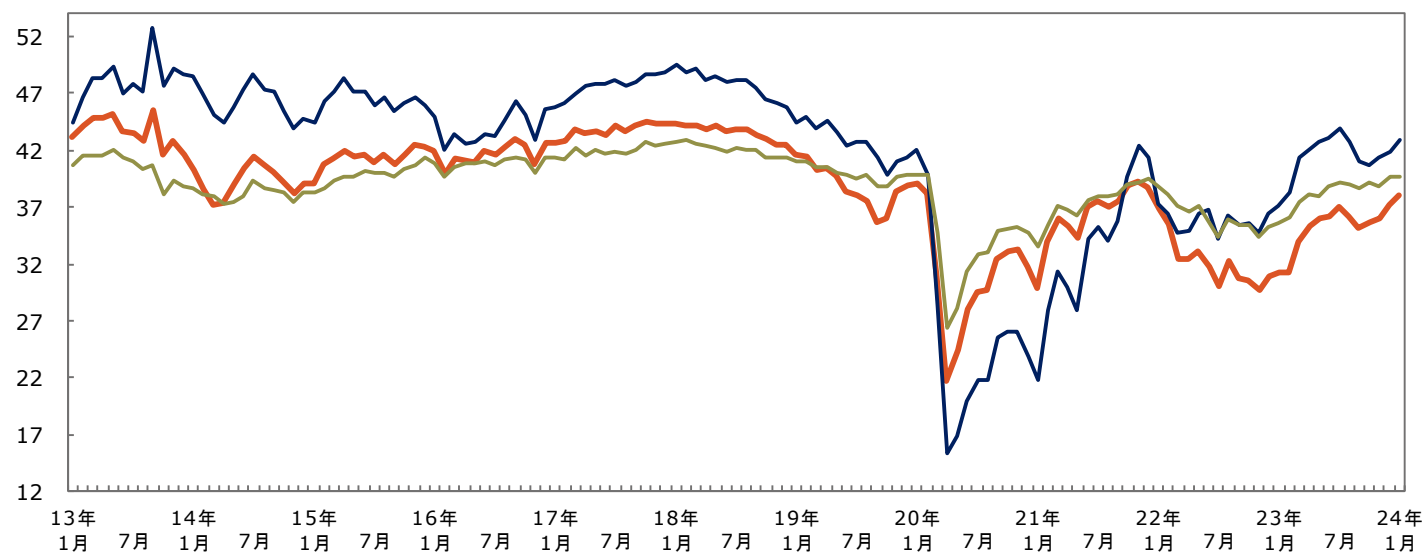


4-9 マーケット関連情報⑥

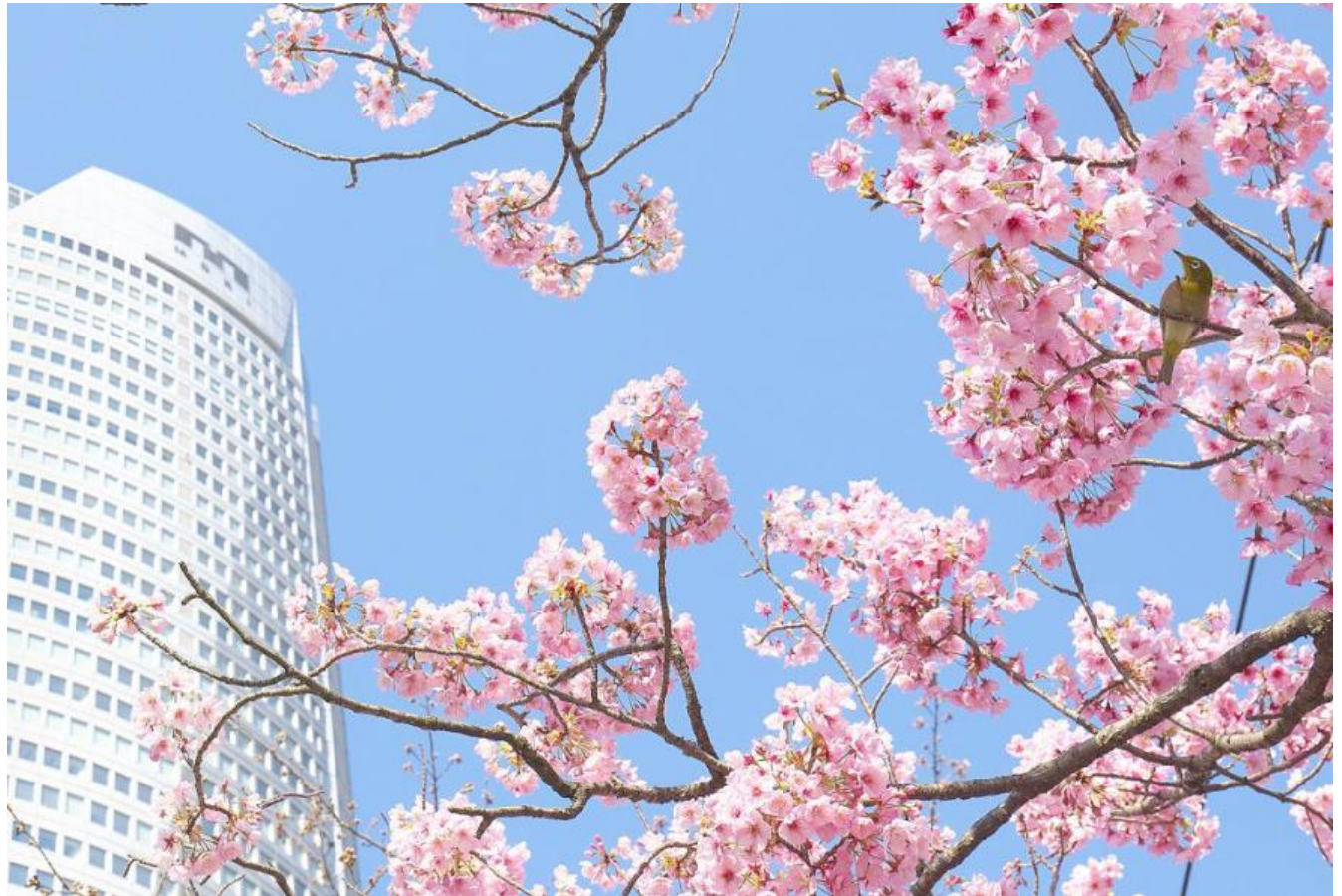
現金給与総額（前年同月比）



消費動向調査



5. Appendix



5-1 財務指標

財務指標等	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	算定式
当期純利益	6,423百万円	6,289百万円	
当期減価償却費	1,097百万円	1,083百万円	
当期資本的支出額	717百万円	191百万円	
総資産額	414,888百万円	413,064百万円	
純資産額	204,797百万円	204,778百万円	
1口当たり純資産額 (BPS)	106,869円	106,859円	純資産額／発行済投資口の総口数
期末投資口価格	144,700円	137,200円	
発行済投資口の総口数	1,916,330口	1,916,330口	
分配金総額	6,423百万円	6,289百万円	
1口当たり分配金額	3,352円	3,282円	
分配金利回り	4.7%	4.7%	1口当たり分配金額 (年換算)／期末投資口価格
FFO	6,144百万円	5,999百万円	当期純利益＋当期減価償却費－譲渡損益
1口当たりFFO	3,206円	3,130円	FFO／発行済投資口の総口数
年換算	6,466円	6,210円	年365日ベース
FFO倍率	22.4倍	22.1倍	期末投資口価格／1口当たりFFO (年換算)
PER	21.4倍	21.1倍	期末投資口価格／1口当たり当期純利益 (期中平均・年換算)
PBR	1.4倍	1.3倍	期末投資口価格／1口当たり純資産額
ROA (総資産経常利益率)	1.5%	1.5%	経常利益／平均総資産額
年換算	3.1%	3.0%	年365日ベース
ROE (純資産当期純利益率)	3.1%	3.1%	当期純利益／平均純資産額
年換算	6.3%	6.1%	年365日ベース
NAV	310,846百万円	310,111百万円	総資産額＋鑑定評価額－物件帳簿価額－負債総額
1口当たりNAV	162,209円	161,825円	
NAV倍率	0.9倍	0.8倍	期末投資口価格／1口当たりNAV
有利子負債額	192,422百万円	190,422百万円	
LTV (帳簿価額ベース)	46.4%	46.1%	有利子負債額／総資産額
LTV (鑑定評価額ベース)	36.9%	36.7%	有利子負債額／(総資産額＋鑑定評価額－物件帳簿価額)
当期運用日数	181日	184日	

5-2 貸借対照表

	(千円)	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
資産の部		
流動資産	21,985,841	22,650,603
現金及び預金	16,049,336	16,334,764
信託現金及び信託預金	5,332,444	5,657,110
その他	604,061	658,728
固定資産	392,834,017	390,337,800
有形固定資産	360,239,443	357,757,060
無形固定資産	30,651,709	30,651,599
投資その他の資産	1,942,864	1,929,140
繰延資産	68,265	76,033
資産合計	414,888,123	413,064,436

	(千円)	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
負債の部		
流動負債	21,281,381	20,501,429
1年内償還予定の投資法人債	—	2,000,000
1年内返済予定の長期借入金	18,800,000	15,800,000
その他	2,481,381	2,701,429
固定負債	188,809,003	187,784,956
投資法人債	20,300,000	21,600,000
長期借入金	153,322,000	151,022,000
信託預り敷金及び保証金	15,147,763	15,152,472
その他	39,240	10,484
負債合計	210,090,385	208,286,386
純資産の部		
投資主資本	203,582,607	203,449,058
出資総額（純額）	195,718,191	195,718,191
剰余金	7,864,416	7,730,866
任意積立金	1,412,588	1,412,588
当期末処分利益	6,451,828	6,318,278
評価・換算差額等	1,215,130	1,328,991
繰延ヘッジ損益	1,215,130	1,328,991
純資産合計	204,797,738	204,778,050
負債純資産合計	414,888,123	413,064,436

5-3 損益計算書

(千円)

	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
営業収益	11,215,192	11,176,568
賃貸事業収入	9,625,377	9,538,463
その他賃貸事業収入	213,524	264,526
不動産等譲渡益	1,376,290	1,373,579
営業費用	4,259,350	4,373,146
賃貸事業費用	3,516,964	3,628,677
資産運用報酬	619,720	626,906
役員報酬	8,400	8,400
資産保管手数料	10,381	10,372
一般事務委託手数料	16,162	16,037
その他営業費用	87,721	82,752
営業利益	6,955,842	6,803,422
営業外収益	1,023	1,304
受取利息	80	93
未払分配金除斥益	942	1,211
営業外費用	531,981	513,573
支払利息	344,405	339,877
投資法人債利息	52,950	55,740
投資法人債発行費償却	8,790	10,251
融資手数料	118,569	105,796
投資口交付費償却	5,358	—
その他	1,907	1,907
経常利益	6,424,883	6,291,153
税引前当期純利益	6,424,883	6,291,153
当期純利益	6,423,836	6,289,988
当期末処分利益	6,451,828	6,318,278

オフィス	8,131,755
住宅	809,212
店舗	79,708
土地	511,980
その他賃料収入	5,806

駐車料収入	53,266
付帯収益	152,146
解約違約金	59,113

管理委託費	1,220,986
公租公課等	814,603
水道光熱費	148,292
修繕費	119,066
損害保険料	22,171
信託報酬	5,912
減価償却費	1,083,376
賃借料	153,299
その他賃貸事業費用	60,968

5-4 キャッシュ・フロー計算書／金銭の分配に係る計算書

キャッシュ・フロー計算書

	(千円)	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
営業活動によるキャッシュ・フロー	8,899,147	9,233,484
税引前当期純利益	6,424,883	6,291,153
減価償却費	1,097,092	1,083,376
投資法人債発行費償却	8,790	10,251
投資口交付費償却	5,358	—
受取利息	△ 80	△ 93
未払分配金除斥益	△ 942	△ 1,211
支払利息	397,355	395,618
営業未収入金の増減額（△は増加）	△ 6,382	1,517
営業未払金の増減額（△は減少）	△ 6,826	45,338
未払金の増減額（△は減少）	537	△ 1,103
未払費用の増減額（△は減少）	△ 52,928	8,557
未払消費税等の増減額（△は減少）	△ 107,972	160,166
前受金の増減額（△は減少）	13,776	△ 5,793
預り金の増減額（△は減少）	△ 3,517	△ 2,213
前払費用の増減額（△は増加）	△ 22,642	8,542
長期前払費用の増減額（△は増加）	7,967	99,499
信託有形固定資産の売却による減少額	1,545,191	1,545,191
その他	145	△ 17,915
小　　計	9,299,807	9,620,883
利息の受取額	80	93
利息の支払額	△ 399,856	△ 386,434
法人税等の支払額	△ 884	△ 1,057

	(千円)	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 606,729	△ 183,073
信託有形固定資産の取得による支出	△ 691,698	△ 186,943
信託預り敷金及び保証金等の返還による支出	△ 56,290	△ 170,633
信託預り敷金及び保証金等の受入による収入	141,259	174,502
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 5,824,808	△ 8,440,316
長期借入れによる収入	9,200,000	5,900,000
長期借入金の返済による支出	△ 9,200,000	△ 11,200,000
投資法人債の発行による収入	—	3,281,980
分配金の支払額	△ 5,824,808	△ 6,422,296
現金及び現金同等物の増減額（△は減少）	2,467,609	610,094
現金及び現金同等物の期首残高	18,914,170	21,381,780
現金及び現金同等物の期末残高	21,381,780	21,991,874

金銭の分配に係る計算書

	(円)	
	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期
I 当期末処分利益	6,451,828,092	6,318,278,661
II 分配金の額	6,423,538,160	6,289,395,060
投資口1口当たり分配金の額	3,352	3,282
III 次期繰越利益	28,289,932	28,883,601

5-5 物件別収支①

(千円)

物件番号	O-0			O-1			O-4			O-6		
物件名称	六本木ヒルズ森タワー			アーク森ビル			後楽森ビル			赤坂溜池タワー		
取得価格	115,380,000			62,480,000			27,200,000			43,930,000		
期	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減
日数	181日	184日	3日	181日	184日	3日	181日	184日	3日	181日	184日	3日
期末稼働率	100%	100%	0.0PT	100%	100%	0.0PT	100%	92.5%	△ 7.5PT	97.6%	94.6%	△ 3.0PT
期中平均稼働率	100%	100%	0.0PT	100%	100%	0.0PT	99.8%	95.3%	△ 4.5PT	98.2%	95.6%	△ 2.6PT
期末エンドテナント総数	1	1	0	1	1	0	23	21	△ 2	139	132	△ 7
賃貸事業収入	2,851,394	2,851,394	—	1,351,486	1,351,486	—	672,431	656,213	△ 16,217	811,944	798,591	△ 13,353
その他賃貸事業収入	—	—	—	—	—	—	85,707	109,870	24,163	81,237	78,076	△ 3,161
不動産賃貸事業収益合計	2,851,394	2,851,394	—	1,351,486	1,351,486	—	758,138	766,084	7,945	893,181	876,667	△ 16,514
管理委託費	426,426	426,426	—	185,961	202,169	16,207	85,199	82,065	△ 3,133	174,117	188,870	14,753
公租公課等 (注1)	280,066	288,834	8,768	89,636	92,666	3,030	32,560	30,275	△ 2,284	45,011	44,073	△ 937
水道光熱費	—	—	—	—	—	—	73,170	64,921	△ 8,248	39,968	36,557	△ 3,411
修繕費	—	—	—	355	—	△ 355	13,700	43,192	29,492	31,259	59,929	28,670
損害保険料	5,263	5,460	197	2,273	2,305	32	1,827	1,873	46	2,441	2,633	191
減価償却費 ①	323,782	304,695	△ 19,087	80,339	82,870	2,530	99,095	99,954	859	138,352	138,796	444
その他費用 (注2)	376	374	△ 1	2,788	2,785	△ 2	87,717	132,635	44,917	10,622	10,694	72
不動産賃貸事業費用合計	1,035,916	1,025,792	△ 10,123	361,353	382,797	21,443	393,272	454,920	61,647	441,773	481,557	39,783
不動産賃貸事業損益 ②	1,815,478	1,825,601	10,123	990,132	968,689	△ 21,443	364,866	311,164	△ 53,701	451,408	395,110	△ 56,297
NOI ③ (①+②)	2,139,261	2,130,297	△ 8,963	1,070,472	1,051,559	△ 18,912	463,962	411,119	△ 52,842	589,760	533,907	△ 55,853
年換算NOI	4,313,979	4,225,861	△ 88,117	2,158,687	2,085,974	△ 72,713	935,614	815,535	△ 120,078	1,189,295	1,059,109	△ 130,186
同／取得価格	3.7%	3.7%	△ 0.1PT	3.5%	3.3%	△ 0.1PT	3.4%	3.0%	△ 0.4PT	2.7%	2.4%	△ 0.3PT
資本的支出 ④	160,125	—	△ 160,125	273,036	56,959	△ 216,077	109,385	3,612	△ 105,773	35,641	50,645	15,003
NCF ③-④	1,979,135	2,130,297	151,161	797,435	994,600	197,164	354,576	407,507	52,930	554,118	483,261	△ 70,857

(注1) 保有する不動産等に係る固定資産税、都市計画税及び償却資産税等については、賦課決定された税額のうち当期に納税する額を賃貸事業費用として費用処理する方法を採用しています。なお、不動産又は不動産を信託財産とする信託受益権の取得に伴い、精算金として譲渡人に支払った初年度の固定資産税等相当額については、費用に計上せず当該不動産等の取得原価に算入しています。

(注2) 「その他費用」は、信託報酬、賃借料、その他賃貸事業費用(住宅運営経費等、賃貸事業全般に要する諸費用等)を合計した金額を記載しています。

(注3) 期中に一部譲渡をしています。「年換算NOI／取得価格」は、期中の取得価格の変動を勘案して算出しており、「年換算NOI」は、期末時点の取得価格をベースとした数値を記載しています。

5-6 物件別収支②

(千円)

物件番号	O-7			O-8			O-9			O-10		
物件名称	愛宕グリーンヒルズ			アークヒルズ サウスタワー			虎ノ門ヒルズ 森タワー			オランダヒルズ森タワー		
取得価格	42,090,000			19,150,000			56,300,000			16,330,000		
期	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減
日数	181日	184日	3日	181日	184日	3日	181日	184日	3日	181日	184日	3日
期末稼働率	100%	100%	0.0PT	93.7%	99.1%	5.4PT	100%	100%	0.0PT	97.4%	76.2%	△ 21.2PT
期中平均稼働率	100%	100%	0.0PT	89.3%	96.0%	6.7PT	100%	100%	0.0PT	99.0%	94.5%	△ 4.5PT
期末エンドテナント総数	1	1	0	49	52	3	1	1	0	21	22	1
賃貸事業収入	1,012,320	1,012,320	—	425,963	451,113	25,149	1,209,907	1,209,907	—	525,166	499,770	△ 25,396
その他賃貸事業収入	—	—	—	24,678	28,325	3,647	—	—	—	21,901	48,007	26,106
不動産賃貸事業収益合計	1,012,320	1,012,320	—	450,642	479,439	28,796	1,209,907	1,209,907	—	547,067	547,778	710
管理委託費	2,664	2,664	—	54,015	50,569	△ 3,445	138,430	134,403	△ 4,027	103,164	103,697	533
公租公課等 (注1)	69,507	69,809	302	38,614	38,854	240	103,278	105,740	2,461	37,551	38,459	907
水道光熱費	—	—	—	36,417	38,494	2,077	—	—	—	6,861	6,055	△ 805
修繕費	—	—	—	2,929	3,021	91	—	—	—	8,452	3,019	△ 5,433
損害保険料	3,917	4,056	139	1,218	1,249	30	2,458	2,568	110	1,268	1,313	45
減価償却費 ①	183,899	184,375	475	45,061	45,222	160	151,365	151,485	119	45,882	46,487	604
その他費用 (注2)	61,762	66,824	5,061	958	1,477	519	110	109	△ 0	209	208	△ 0
不動産賃貸事業費用合計	321,751	327,729	5,978	179,215	178,890	△ 325	395,644	394,307	△ 1,336	203,388	199,240	△ 4,148
不動産賃貸事業損益 ②	690,568	684,590	△ 5,978	271,426	300,548	29,121	814,262	815,599	1,336	343,678	348,537	4,858
NOI ③ (①+②)	874,468	868,965	△ 5,502	316,488	345,771	29,282	965,628	967,084	1,456	389,561	395,024	5,462
年換算NOI	1,763,430	1,723,763	△ 39,667	638,223	685,905	47,682	1,947,262	1,918,402	△ 28,860	785,579	783,607	△ 1,971
同／取得価格	4.2%	4.1%	△ 0.1PT	3.3%	3.6%	0.2PT	3.5%	3.4%	△ 0.1PT	4.8%	4.8%	△ 0.0PT
資本的支出 ④	79,740	19,468	△ 60,271	13,106	4,107	△ 8,999	9,921	2,978	△ 6,943	28,030	24,324	△ 3,706
NCF ③-④	794,727	849,496	54,769	303,382	341,664	38,281	955,707	964,106	8,399	361,530	370,699	9,169

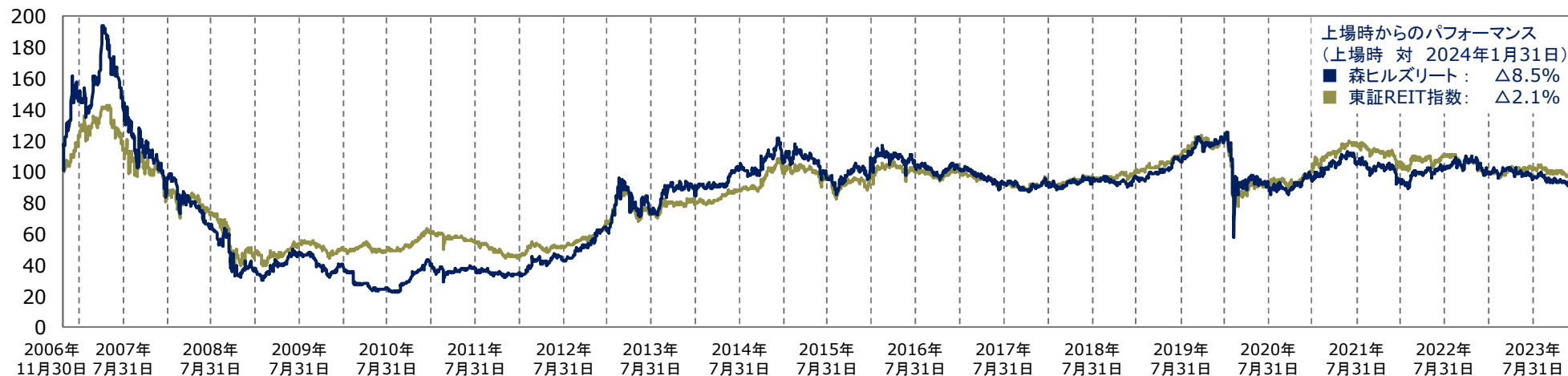
5-7 物件別収支③

(千円)

物件番号		R-3			R-4			S-1			ポートフォリオ合計		
物件名称		六本木ファーストプラザ			六本木ビュータワー			ラフォーレ原宿(底地)					
取得価格		2,100,000			4,000,000			15,710,400(前期末17,237,800)			404,670,400(前期末406,197,800)		
期		第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期 2023年7月期	第35期 2024年1月期	増減	第34期(注3) 2023年7月期	第35期(注3) 2024年1月期	増減	第34期(注3) 2023年7月期	第35期(注3) 2024年1月期	増減
日数		181日	184日	3日	181日	184日	3日	181日	184日	3日	181日	184日	3日
期末稼働率		94.6%	94.8%	0.2PT	95.3%	97.0%	1.7PT	100%	100%	0.0PT	99.1%	97.2%	△ 1.9PT
期中平均稼働率		98.7%	96.0%	△ 2.7PT	97.2%	96.3%	△ 0.9PT	100%	100%	0.0PT	99.1%	98.4%	△ 0.7PT
期末エンドテナント総数		40	41	1	87	89	2	1	1	0	364	362	△ 2
	賃貸事業収入	88,726	88,031	△ 695	109,519	107,655	△ 1,864	566,517	511,980	△ 54,537	9,625,377	9,538,463	△ 86,913
	その他賃貸事業収入	—	—	—	—	246	246	—	—	—	213,524	264,526	51,001
不動産賃貸事業収益合計		88,726	88,031	△ 695	109,519	107,901	△ 1,618	566,517	511,980	△ 54,537	9,838,901	9,802,989	△ 35,912
	管理委託費	12,858	15,443	2,584	13,877	14,675	797	—	—	—	1,196,715	1,220,986	24,270
	公租公課等（注1）	9,121	9,216	94	14,118	14,041	△ 77	89,843	82,631	△ 7,212	809,311	814,603	5,292
	水道光熱費	1,433	1,180	△ 252	1,386	1,082	△ 303	—	—	—	159,236	148,292	△ 10,944
	修繕費	2,110	7,200	5,089	2,406	2,702	295	—	—	—	61,214	119,066	57,851
	損害保険料	270	290	20	392	419	27	—	—	—	21,331	22,171	840
	減価償却費 ①	12,114	12,145	31	17,198	17,342	144	—	—	—	1,097,092	1,083,376	△ 13,716
	その他費用（注2）	4,947	3,940	△ 1,006	2,472	1,042	△ 1,429	96	87	△ 8	172,061	220,180	48,119
	不動産賃貸事業費用合計	42,856	49,417	6,561	51,851	51,306	△ 545	89,940	82,718	△ 7,221	3,516,964	3,628,677	111,713
不動産賃貸事業損益 ②		45,870	38,613	△ 7,256	57,667	56,594	△ 1,072	476,576	429,261	△ 47,315	6,321,937	6,174,311	△ 147,625
NOI ③（①+②）		57,985	50,759	△ 7,225	74,865	73,937	△ 928	476,576	429,261	△ 47,315	7,419,030	7,257,687	△ 161,342
	年換算NOI	116,931	100,692	△ 16,239	150,972	146,668	△ 4,303	895,716	799,956	△ 95,760	14,914,859	14,361,103	△ 553,756
	同／取得価格	5.6%	4.8%	△ 0.8PT	3.8%	3.7%	△ 0.1PT	5.2%	5.1%	△ 0.1PT	3.7%	3.5%	△ 0.1PT
資本的支出 ④		495	6,574	6,079	7,565	23,062	15,497	—	—	—	717,049	191,733	△ 525,315
NCF ③-④		57,490	44,185	△ 13,305	67,300	50,874	△ 16,425	476,576	429,261	△ 47,315	6,701,980	7,065,954	363,973

5-8 上場以降の投資口価格推移

投資口の相対パフォーマンス（上場～2024年1月31日）



（出所）QUICK Qr1から資産運用会社が作成しています。

（注）IPO時公募・売出価格を100として表示しています。

期末投資口価格（終値）

会計期間	期末投資口価格
第1期（2007年1月期）	1,100,000円
第2期（2007年7月期）	1,080,000円
第3期（2008年1月期）	716,000円
第4期（2008年7月期）	465,000円
第5期（2009年1月期）	265,000円
第6期（2009年7月期）	352,000円
第7期（2010年1月期）	264,900円
第8期（2010年7月期）	177,300円
第9期（2011年1月期）	281,000円
第10期（2011年7月期）	258,100円

会計期間	期末投資口価格
第11期（2012年1月期）	252,200円
第12期（2012年7月期）	330,500円
第13期（2013年1月期）	485,000円
第14期（2013年7月期）	548,000円
※投資口5分割（2014年2月1日）	
第15期（2014年1月期）	135,900円
第16期（2014年7月期）	151,100円
第17期（2015年1月期）	166,600円
第18期（2015年7月期）	145,300円
第19期（2016年1月期）	152,100円

会計期間	期末投資口価格
第26期（2019年7月期）	160,300円
第27期（2020年1月期）	181,700円
第28期（2020年7月期）	137,100円
第29期（2021年1月期）	145,800円
第30期（2021年7月期）	161,100円
第31期（2022年1月期）	141,000円
第32期（2022年7月期）	153,000円
第33期（2023年1月期）	147,600円
第34期（2023年7月期）	144,700円
第35期（2024年1月期）	137,200円

（参考）

公募・売出価格 （2006年11月30日） （分割後換算）	750,000円 (150,000円)
-------------------------------------	------------------------

最高値 （2007年5月8日：取引値） （分割後換算）	1,460,000円 (292,000円)
-----------------------------------	--------------------------

最安値 （2010年8月12日：取引値） （分割後換算）	168,200円 (33,640円)
------------------------------------	-----------------------

5-9 投資方針

プレミアム物件をコアとした都市型ポートフォリオの構築を重視した投資

プレミアム物件を重視した投資

東京都心5区及びその周辺地区に所在する物件の中でも、クオリティ、規模、スペック等から見て、将来にわたり競争力を維持できる「プレミアム物件」を主な投資対象として投資を行います。



プレミアム物件とは

用途	立地	規模
オフィスビル	東京都心5区及びその周辺地区	一棟当たり延床面積10,000m ² 以上 基準階賃貸可能面積1,000m ² 以上
住宅	スリーAエリアを中心とした東京都心5区及びその周辺地区	一棟当たり延床面積2,000m ² 以上
商業施設	〈百貨店、都市型ショッピング・センター、大型専門店及び複合商業施設等〉	
	東京都心5区及びその周辺地区で、繁華性の高い地域	一棟当たり延床面積10,000m ² 以上
	〈高級ブランド店等の路面型店舗〉	
	銀座周辺エリア、青山・表参道周辺エリア等、希少性・社会的認知性が極めて高い地域	一棟当たり延床面積1,000m ² 以上

なお、上記の用途以外の物件については、各用途の特性等諸条件を考慮してプレミアム物件への該当性を判断します。ただし、底地については、立地及び底地上の建物がプレミアム物件の条件を満たす場合に、プレミアム物件として位置付けるものとします。

(注1) 東京都心5区：港区、千代田区、中央区、新宿区及び渋谷区

(注2) スリーAエリア：赤坂・六本木エリア、青山・原宿エリア及び麻布・広尾エリア

(注3) 組入比率は取得価格ベースです。

(注4) 東京圏：東京都、神奈川県、千葉県及び埼玉県

オフィスビルに
重点を置いた投資

オフィスビル

50%以上

東京都心5区に
重点を置いた投資

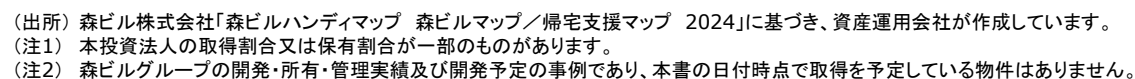
東京都心5区及び
その周辺地区

50%以上
(東京圏80%以上)

耐震性を
重視した投資

組み入れる物件自体の耐震性能、
物件が立地するエリアの安全性や
震災対策等を重視した投資

HILLS BEIT



5-11 ポートフォリオ一覧（2024年1月31日時点）

区分		オフィスビル					オフィスビル（一部住宅）				住宅		商業施設	
物件名称		六本木ヒルズ 森タワー	アーク森ビル	後楽森ビル	アークヒルズ サウスタワー	虎ノ門ヒルズ 森タワー	オランダヒルズ 森タワー	赤坂溜池 タワー	愛宕グリーンヒルズ			六本木 ファースト プラザ	六本木 ビュー タワー	ラフォーレ 原宿 （底地）
		O-0	O-1	O-4	O-8	O-9	O-10	O-6	O-7			R-3	R-4	S-1
外観														
プレミアム		プレミアム	プレミアム	プレミアム	プレミアム	プレミアム	プレミアム	プレミアム			プレミアム	－	プレミアム	
所在地		港区六本木	港区赤坂	文京区後楽	港区六本木	港区虎ノ門	港区虎ノ門	港区赤坂	港区愛宕		港区虎ノ門	港区六本木		渋谷区神宮前
竣工年月		2003年4月	1986年3月 2005年大規模リニューアル	2000年3月	2013年7月	2014年5月	2005年1月	2000年9月	2001年7月	2001年10月	2001年7月	1993年10月		－
築年数		20年9ヶ月	37年10ヶ月	23年10ヶ月	10年6ヶ月	9年8ヶ月	19年0ヶ月	23年4ヶ月	22年6ヶ月	22年3ヶ月	22年6ヶ月	30年3ヶ月		－
階数		地上54階 地下6階	地上37階 地下4階	地上19階 地下6階	地上20階 地下4階	地上52階 地下5階	地上24階 地下2階	地上25階 地下2階	地上42階 地下2階	地上43階 地下4階	地上2階 地下1階	地上20階 地下1階		－
延床面積		約442,150㎡	約177,486㎡	約46,154㎡	約53,043㎡	約241,581㎡	約35,076㎡	約46,971㎡	約85,266㎡	約60,815㎡	約2,083㎡	約22,906㎡		－
所有形態 （注1）	土地	共 （約17.7%）	共 （約10.9%）	借	共 （25%）	共 （約19.8%）	共 （約54.9%）	共 （約56.4%）	共 （約28.8%）			共 （47%）	共 （46%）	所 （72%）
	建物	区 （約13.6%）	区 （約17.9%）	区 （約57.9%）	共 （25%）	共 （約10.8%）	区 （約48.5%）	区 （約65.5%）	共 （約32.9%）			区 （約46.4%）	区 （約44.7%）	－
PML （注2）		0.59%	0.78%	0.73%	1.56%	0.50%	0.85%	1.79%	2.35%	2.34%	5.94%	2.20%	2.20%	－
耐震性能 （注3）		制振	制振	制振	制振	制振	制振	制振	制振	制振	－	－	－	－
取得価格		115,380	62,480	27,200	19,150	56,300	16,330	43,930	42,090			2,100	4,000	15,710
稼働率 （注4）		100%	100%	92.5%	99.1%	100%	76.2%	94.6%	100%			94.8%	97.0%	100%

- (注1) 「所有形態」は、信託受託者が保有する権利の種類を記載しています。なお、「所」は所有権、「共」は共有持分の所有権、「区」は区分所有建物の専有部分の所有権(区分所有権)、「借」は借地権を示しています。
また、愛宕グリーンヒルズの土地には、借地権及び地役権の準共有持分を含みます。
- (注2) SOMPOリスクマネジメント株式会社による2021年2月15日付ポートフォリオ地震PML評価報告書の数値を記載しています。
- (注3) アーク森ビルは制振装置「スリットウォール」を採用しています。
- (注4) 「稼働率」については、2024年1月31日時点の数値を記載しています。
- (注5) 「平均築年数」の算定において、愛宕グリーンヒルズは、竣工年月日を2001年7月30日としています。

平均築年数 (注5)
22.2年

ポートフォリオPML (注2)
0.90%

取得価格合計
404,670百万円