



2015年3月期 第3四半期決算について

2015年2月6日

本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。

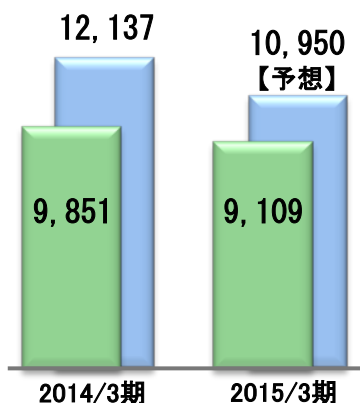
※ 本資料中の「E」は記載の数値が計画または業績予想であることを表しています。

連結営業利益

(億円)

■ 第3四半期

■ 通期

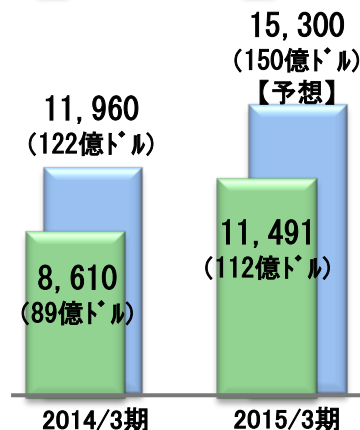


海外売上高

(億円)

■ 第3四半期

■ 通期



● 営業収益は5期連続の増収、営業利益は減益

● グローバル・クラウドサービスの拡大

- 海外売上高 : 対前年+2,881億円、年間目標150億ドルに対して順調
- クロスセル受注額 : 約146百万ドル

● ネットワークサービスの競争力強化

- ユーザ基盤の拡大
 - ・新料金プラン契約数 : 1,354万
 - ・携帯電話契約数 : 6,527万(純増+217万)
 - ・フレッツ光契約数 : 1,862万(純増+57万)
 - ・ひかりTV及びフレッツテレビ契約数 : 428万(純増+29万)
- 固定/移動アクセス系のコスト削減
 - ・年間目標▲1,900億円に対して▲1,540億円

● 株主還元

- 自己株式取得枠3,500億円のうち、政府を中心に2,566億円の自己株式を取得

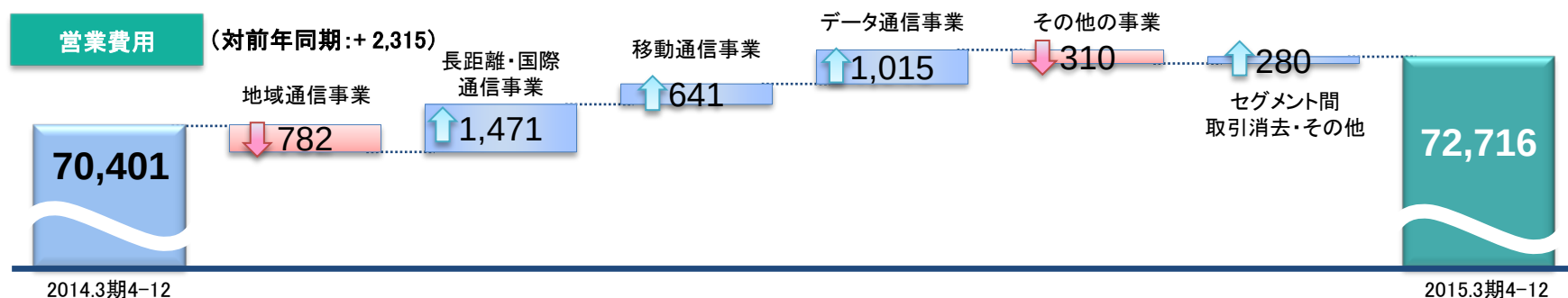
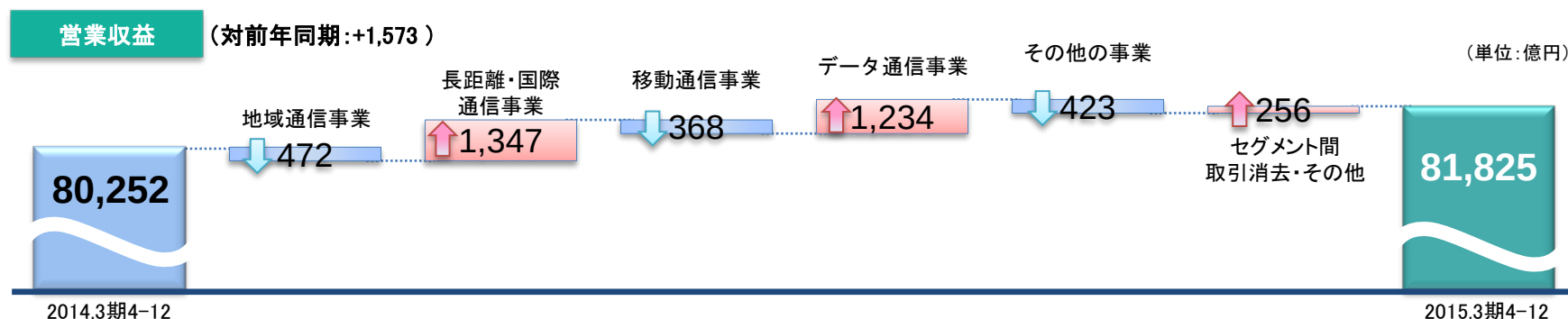
- 営業収益は、海外事業の成長が牽引し、5期連続の増収
- 営業利益は減益であるものの、想定通りの進捗

(単位: 億円)

	2015年3月期 第3四半期実績			2014年3月期 第3四半期実績	2015年3月期 通期業績予想	2015年3月期 第3四半期実績 進捗率
		対前年同期増減額	対前年同期増減率			
営業収益	81,825	+1,573	+2.0%	80,252	110,100	74.3%
営業費用	72,716	+2,315	+3.3%	70,401	99,150	73.3%
営業利益	9,109	▲ 742	▲ 7.5%	9,851	10,950	83.2%
四半期(当期) 純利益 ※	4,499	▲ 344	▲ 7.1%	4,843	5,290	85.1%

※四半期(当期)純利益は、当社に帰属する四半期(当期)純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

- 地域通信事業:徹底した業務効率化やマーケティングコストの削減により増益
- 長距離・国際通信事業:国内の競争激化により減益であるものの、海外ビジネスは着実に成長
- 移動通信事業:月々サポート影響の拡大や新料金プランの減収影響により減益
- データ通信事業:売上拡大に伴う粗利改善に加え、不採算案件抑制の効果等により増益



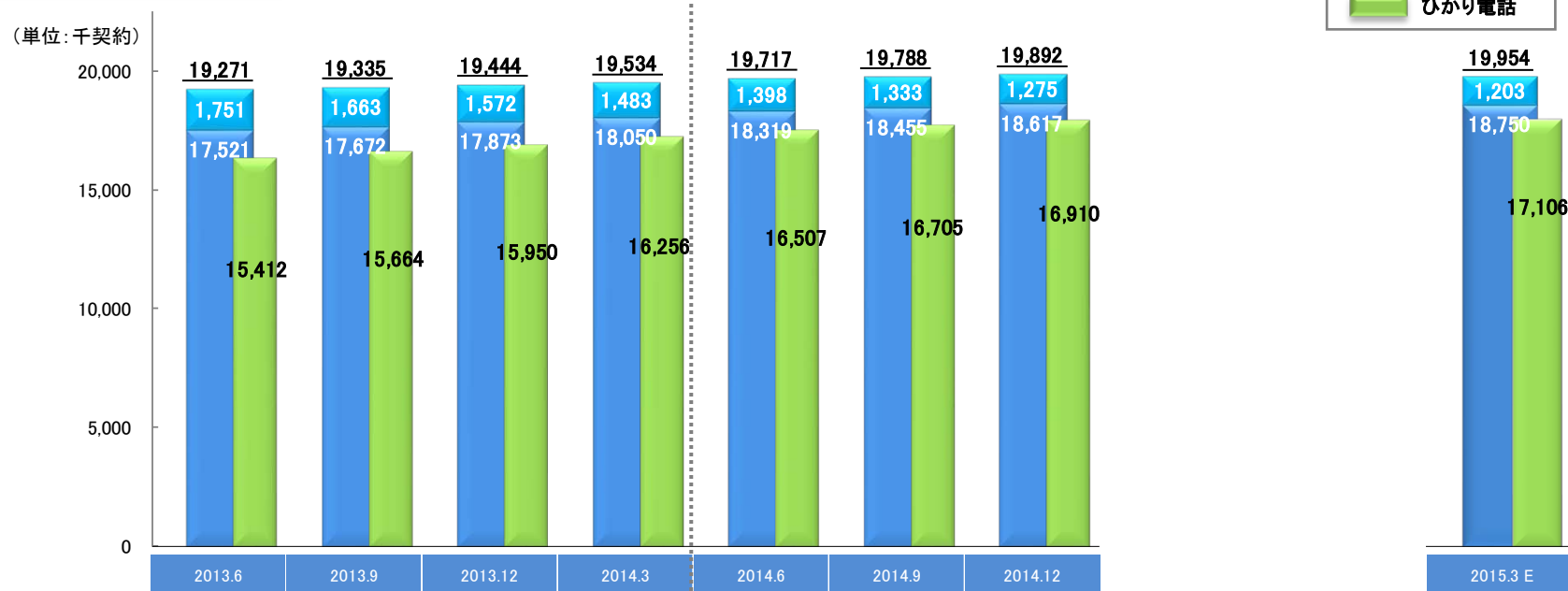
営業利益 (対前年同期: ▲742)

2014.3期4-12実績	地域通信事業	長距離・国際通信事業	移動通信事業	データ通信事業	その他の事業	セグメント間取引消去・その他	2015.3期4-12実績
9,851	↑310	↓125	↓1,009	↑219	↓113	↓24	9,109

ブロードバンド・サービスの進展

固定ブロードバンドの契約数

契約数



対前四半期別純増(減)数

	2014.3期				2015.3期				2014.3期 通期実績	2015.3期 通期予想
	4-6	7-9	10-12	1-3	4-6	7-9	10-12	3Q累計		
フレッツ光 ※1	220	152	200	178	269	136	162	567	750	700
開通数 ※2	870	707	743	811	879	683	684	2,246	3,131	3,000
フレッツADSL	▲ 98	▲ 88	▲ 91	▲ 89	▲ 85	▲ 65	▲ 58	▲ 208	▲ 365	▲ 280
ひかり電話 ※3	242	252	287	305	251	199	204	654	1,087	850

(単位: 千契約)

※1 フレッツ光は、NTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセスを含めて記載しております。

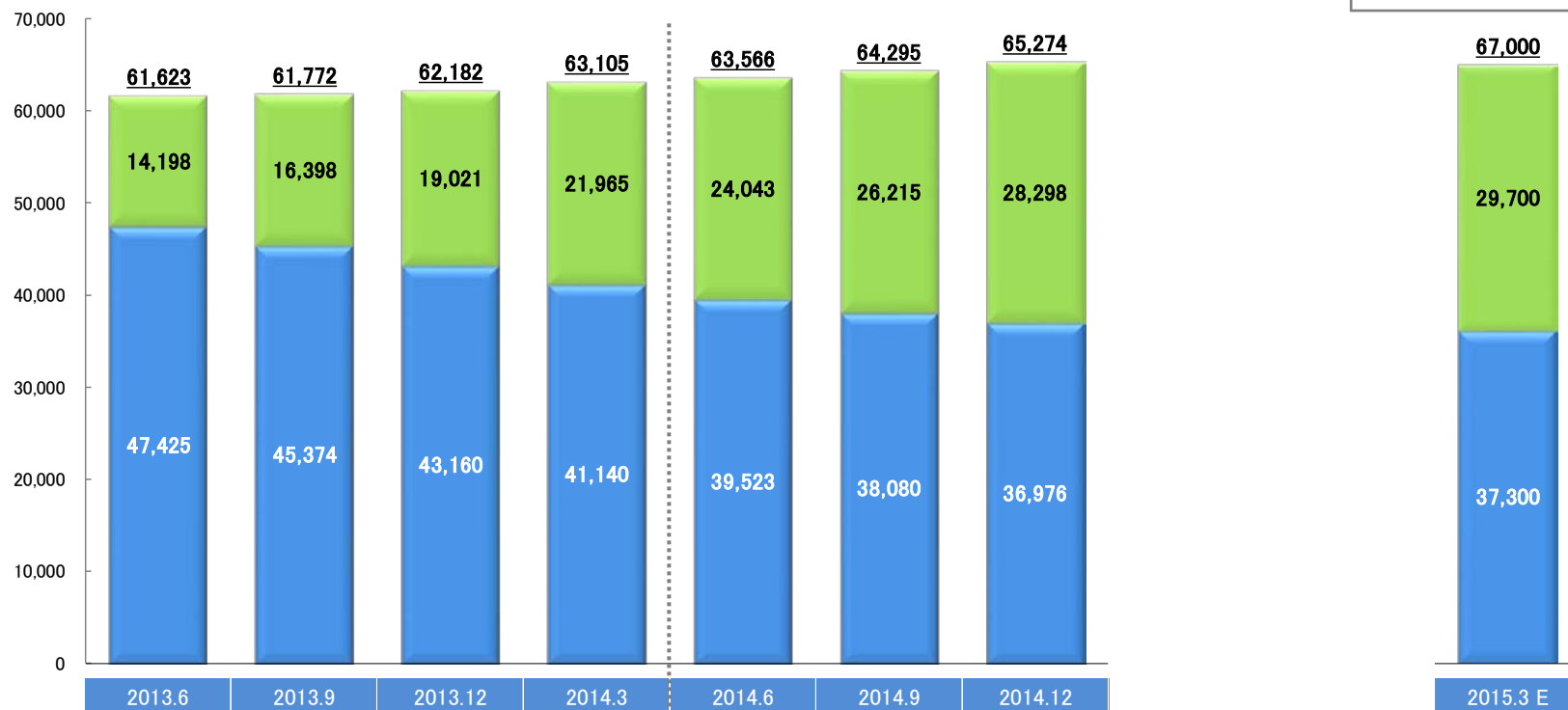
※2 開通数は移転による開通分を除いて記載しております。

※3 ひかり電話は、チャネル数(単位: 千)を記載しております。

移動ブロードバンドの契約数

契約数 ※

(単位: 千契約)



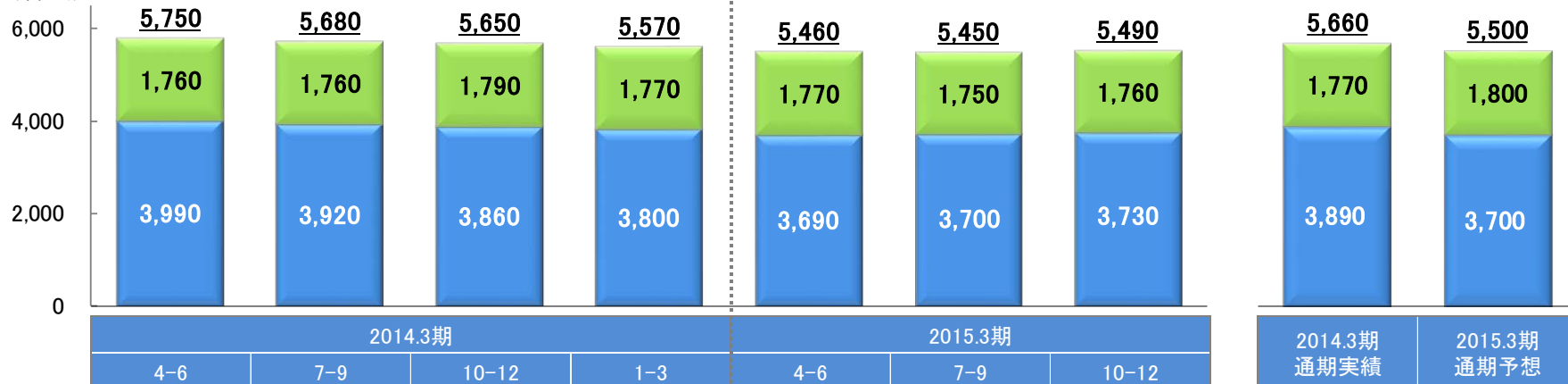
対前四半期別純増数

	2014.3期				2015.3期				2014.3期 通期実績	2015.3期 通期予想
	4-6	7-9	10-12	1-3	4-6	7-9	10-12	3Q累計		
Xi+FOMA	87	149	410	924	461	729	979	2,169	1,569	3,900

※ 通信モジュールサービス契約数は移動ブロードバンド契約数に含めて記載しております。

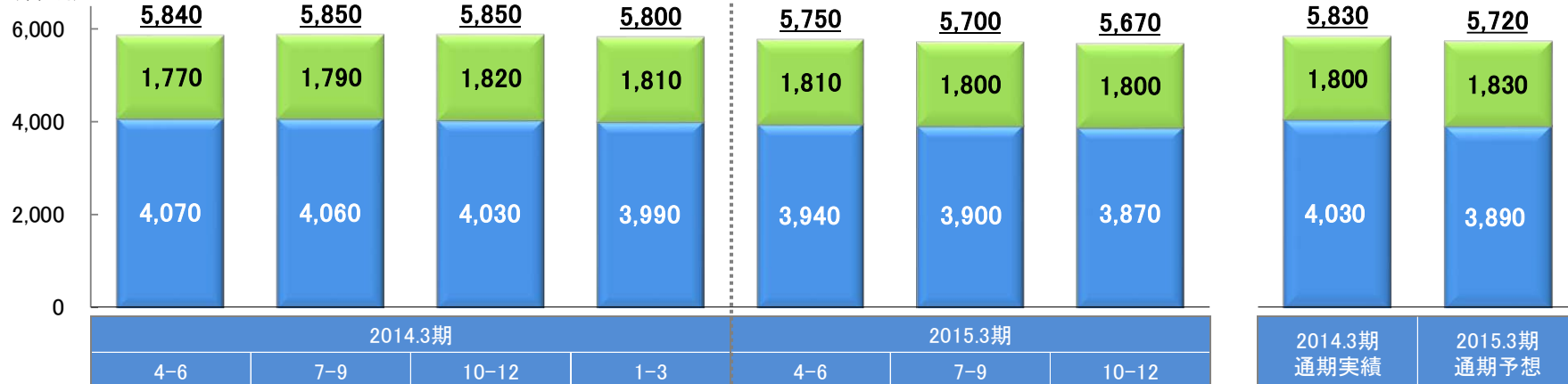
東日本

(単位:円)



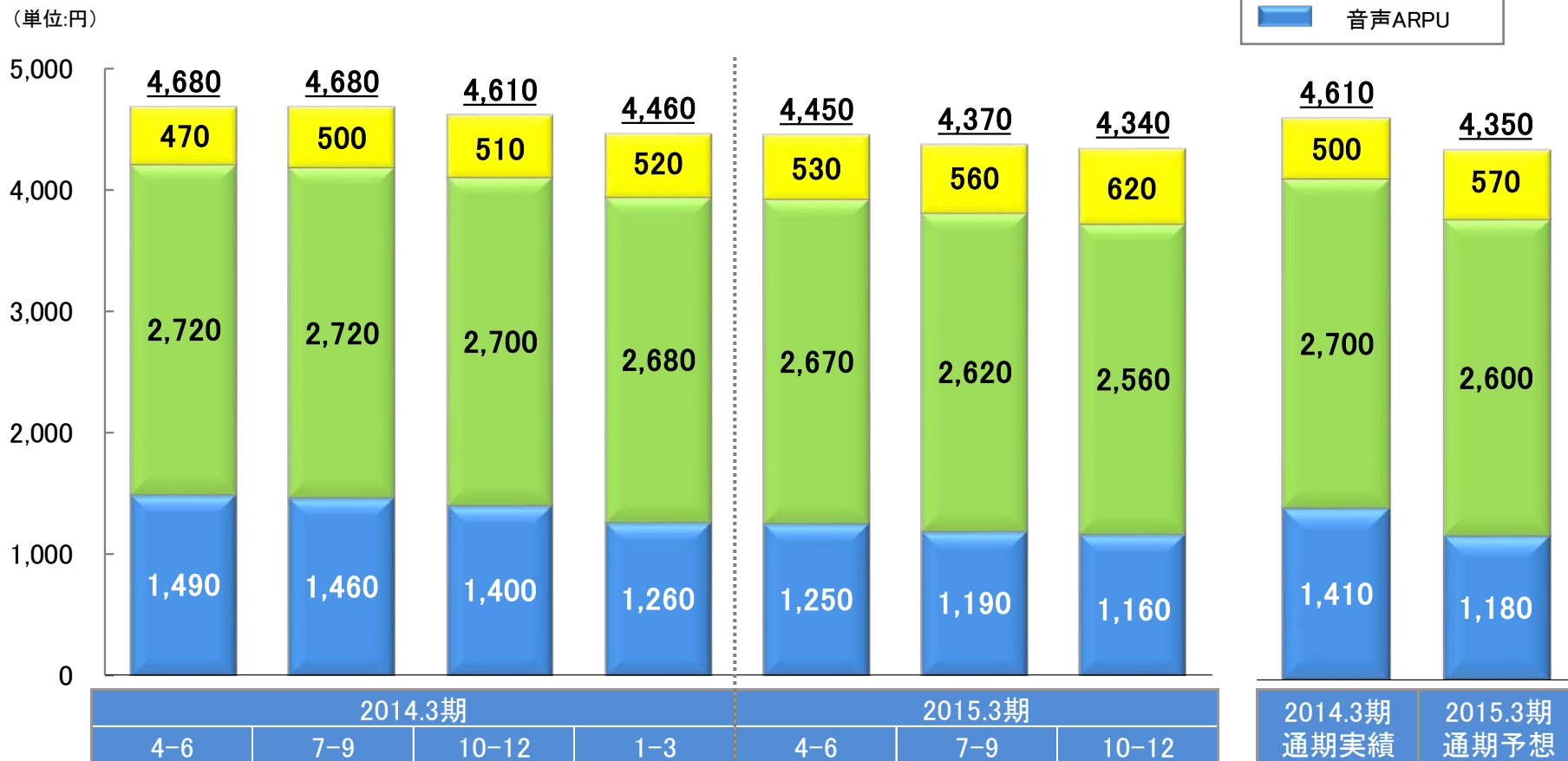
西日本

(単位:円)



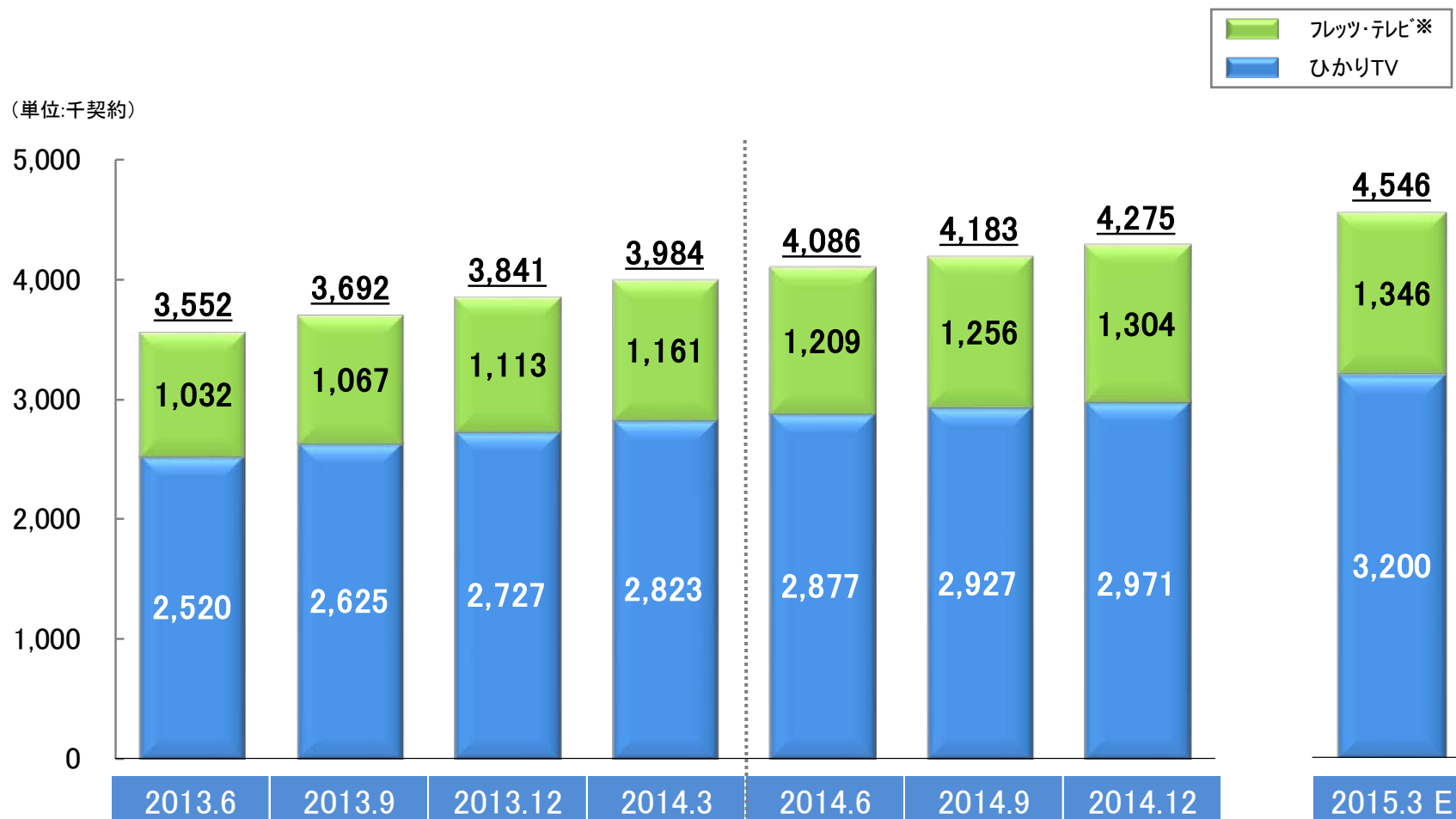
※ フレッツ光は、NTT東日本のBフレッツ、フレッツ 光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセス、NTT西日本のBフレッツ、フレッツ・光プレミアム、フレッツ・光マイタウン、フレッツ光ネクスト、フレッツ 光ライト及びフレッツ 光WiFiアクセスを含めて記載しております。各ARPUの算定方法等については、22ページをご参照下さい。

移動ブロードバンド(Xi、FOMA)*のARPU



※ 2015.3期第2四半期よりARPUの算定方法を変更しております。(それに伴い、2014.3期及び2015.3期第1四半期のARPU実績数値も変更しております。)

※ 各ARPUの算定方法等については、22ページをご参照下さい。



※「フレッツ・テレビ」はNTT東西の「フレッツ・テレビ伝送サービス」の契約と、オプティキャストの放送サービス「オプティキャスト施設利用サービス」の契約により提供されるサービスです。

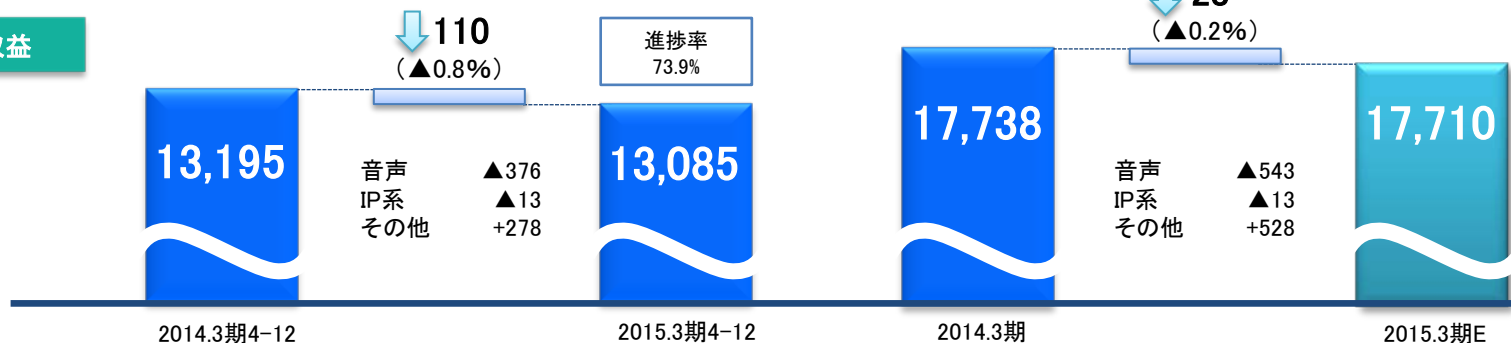
財務状況

(単位: 億円)

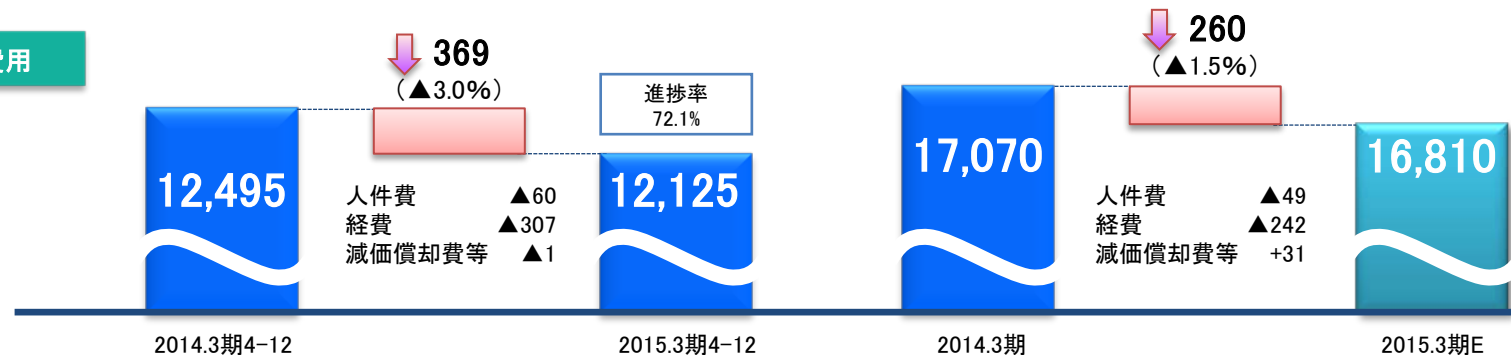
第3四半期実績(累計)

2015.3 業績予想

営業収益



営業費用



営業利益

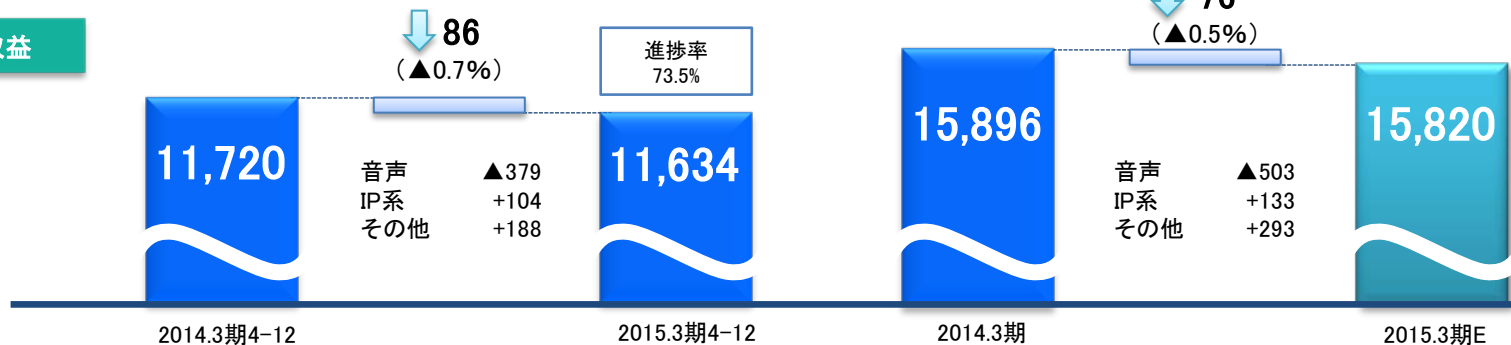


(単位: 億円)

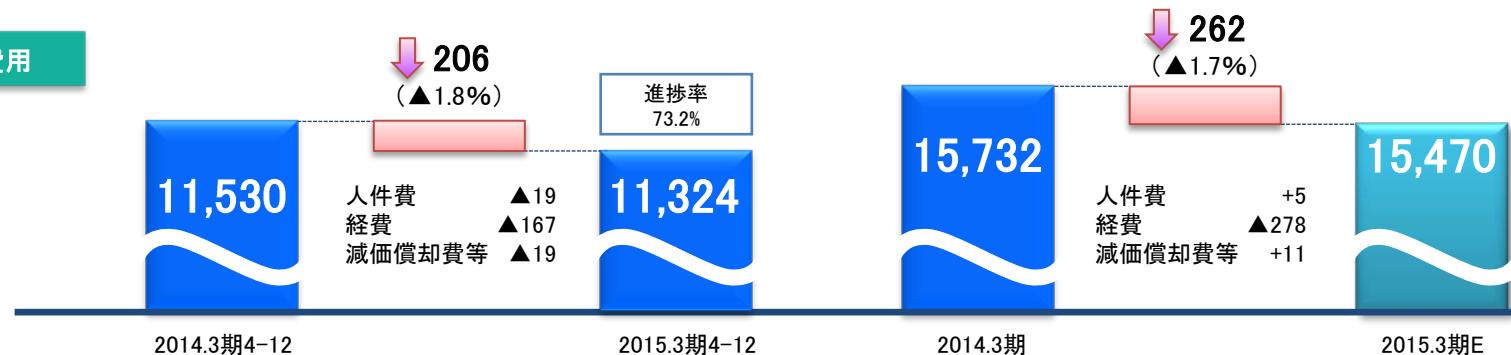
第3四半期実績(累計)

2015.3 業績予想

営業収益



営業費用



営業利益

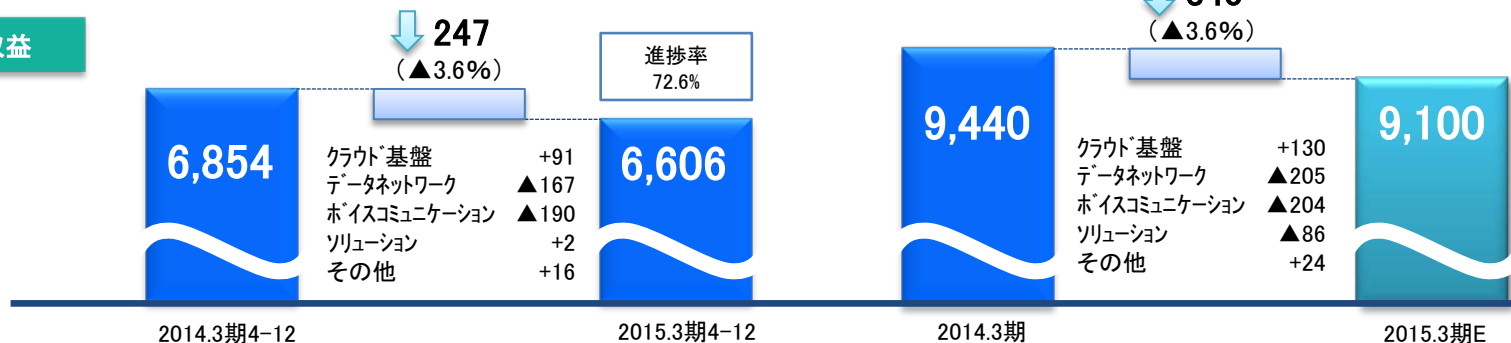


(単位:億円)

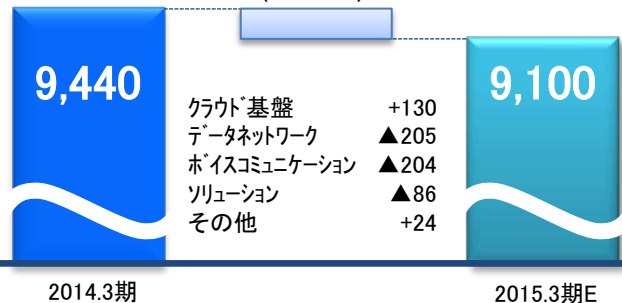
第3四半期実績(累計)

2015.3 業績予想

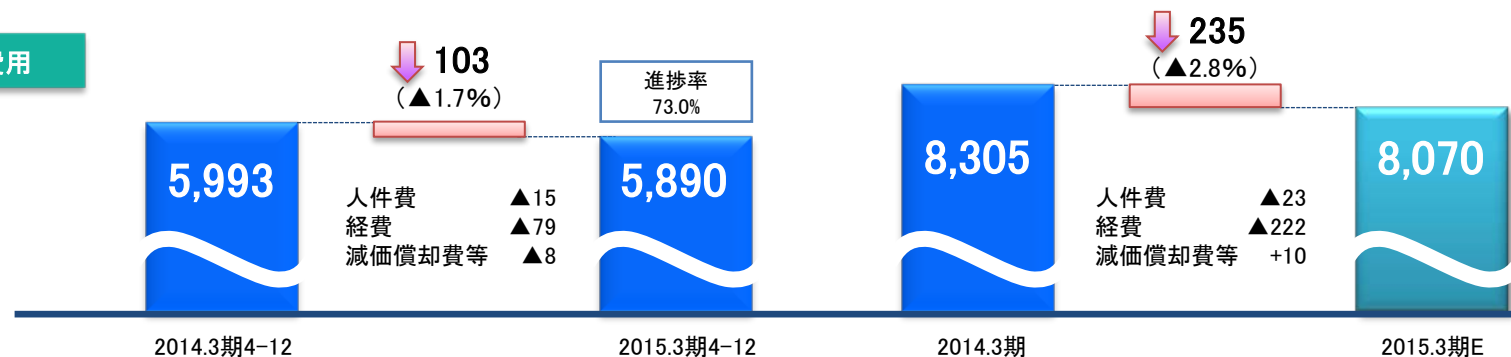
営業収益



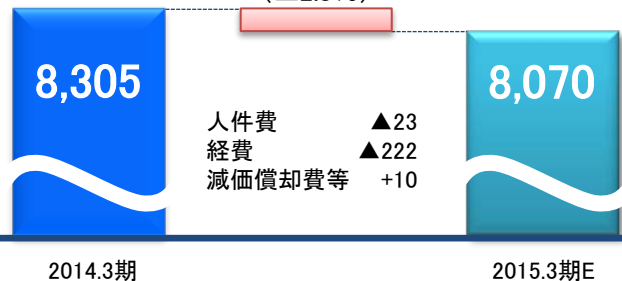
↓ 340
(▲3.6%)



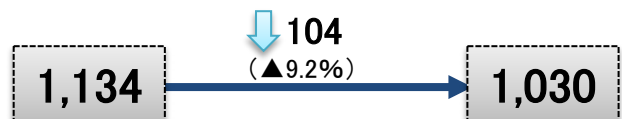
営業費用



↓ 235
(▲2.8%)



営業利益

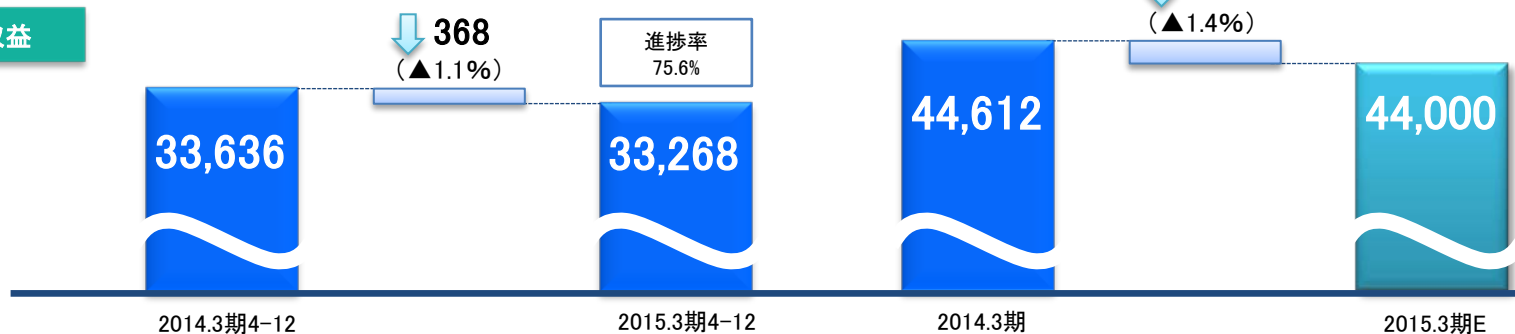


(単位: 億円)

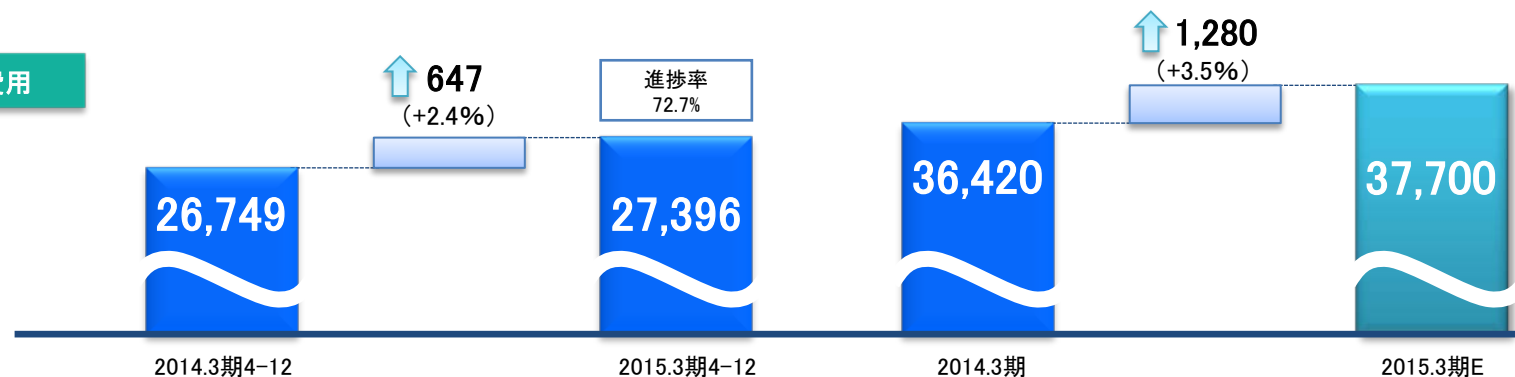
第3四半期実績(累計)

2015.3 業績予想

営業収益



営業費用



営業利益

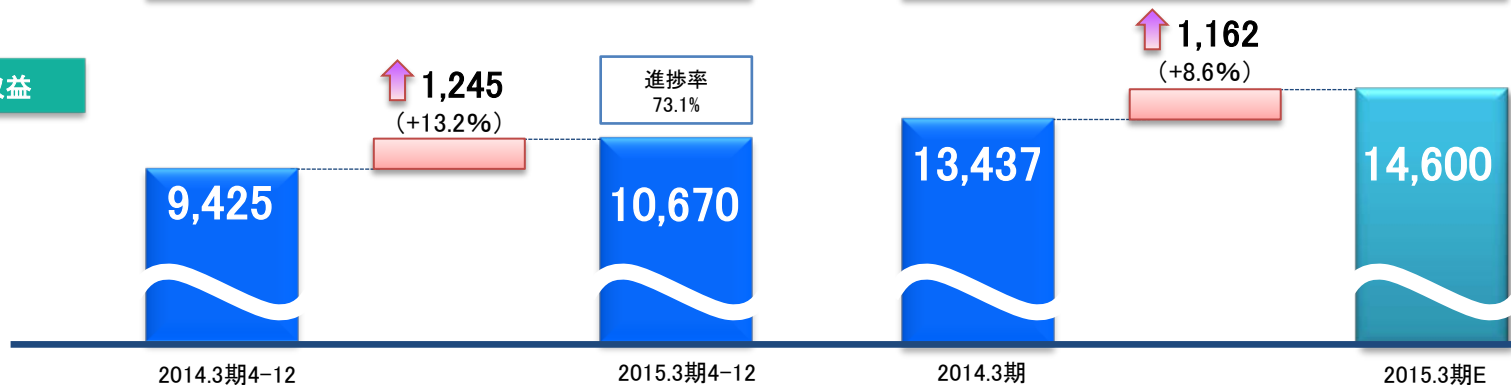


(単位: 億円)

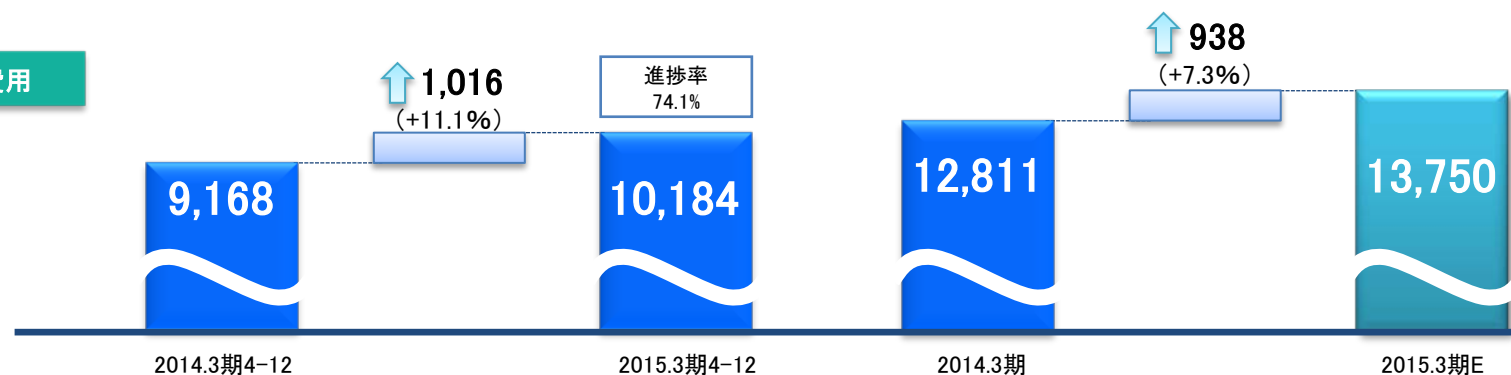
第3四半期実績(累計)

2015.3 業績予想

営業収益



営業費用

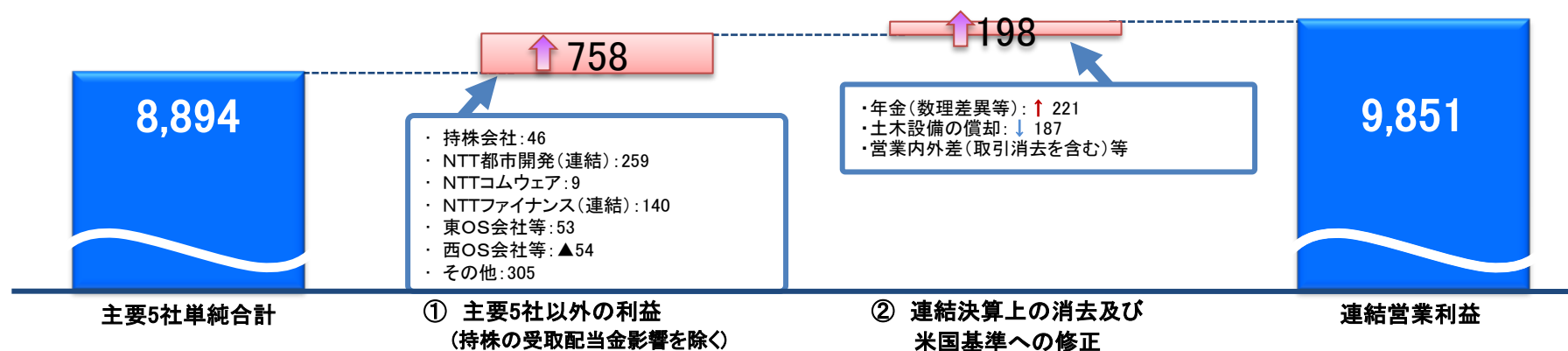


営業利益

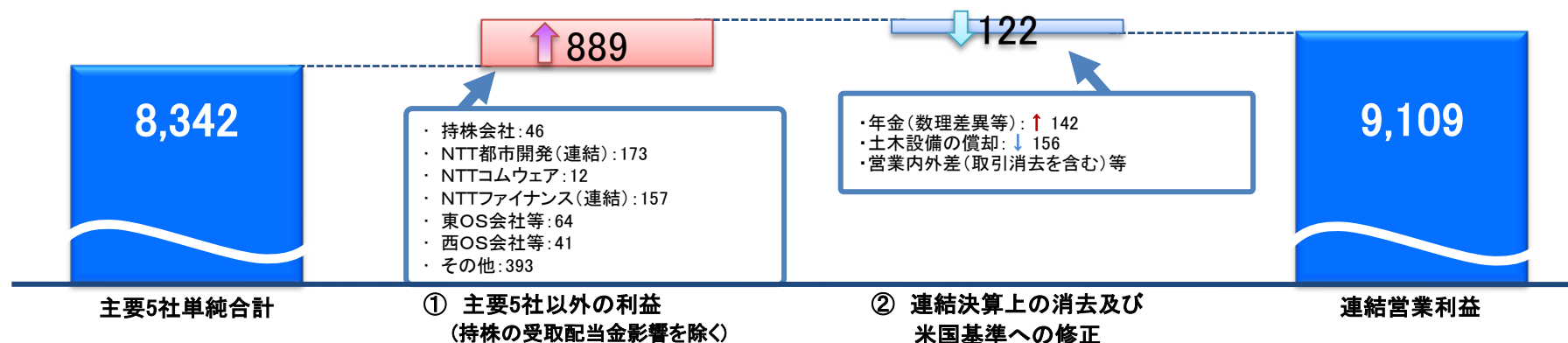


2014.3月期 第3四半期実績(累計)

(単位：億円)



2015.3月期 第3四半期実績(累計)



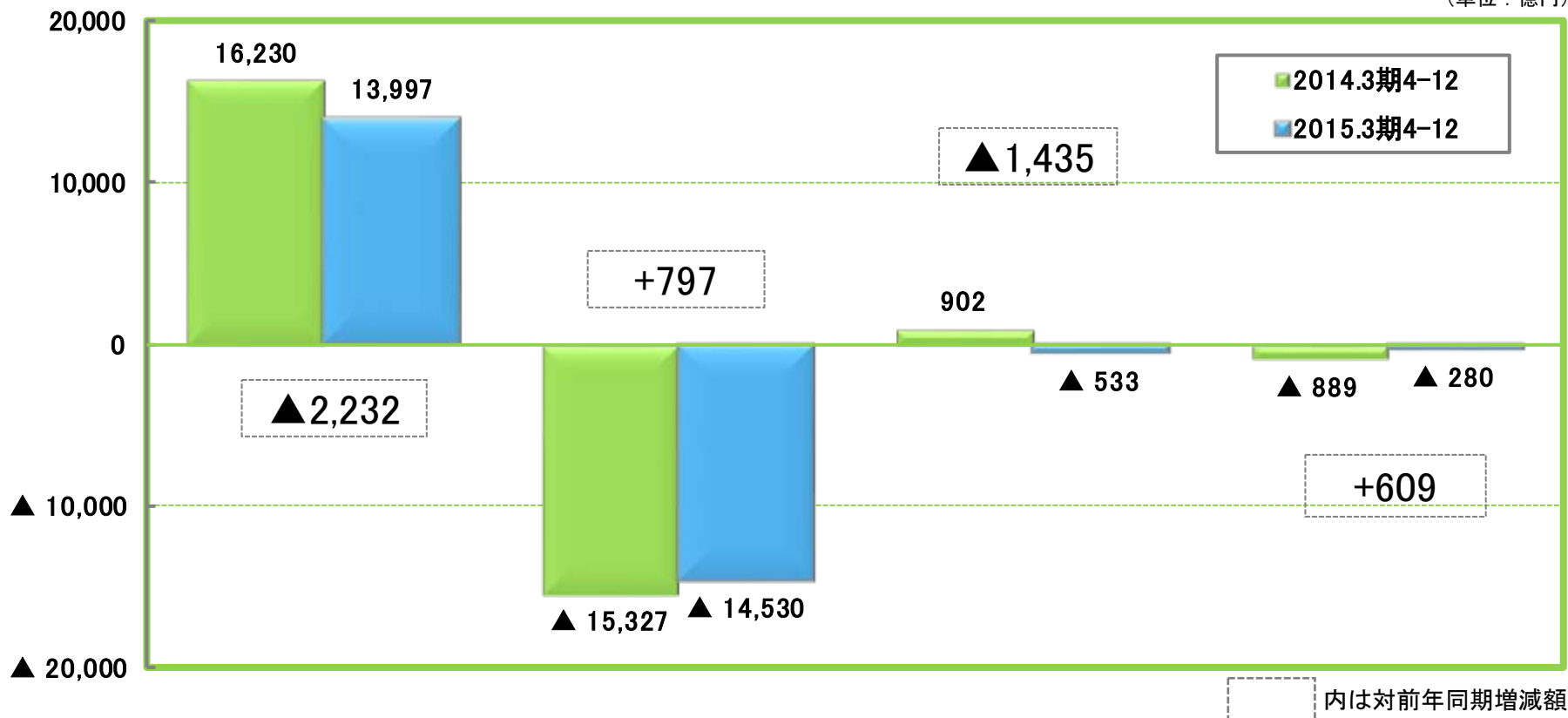
営業CF

投資CF

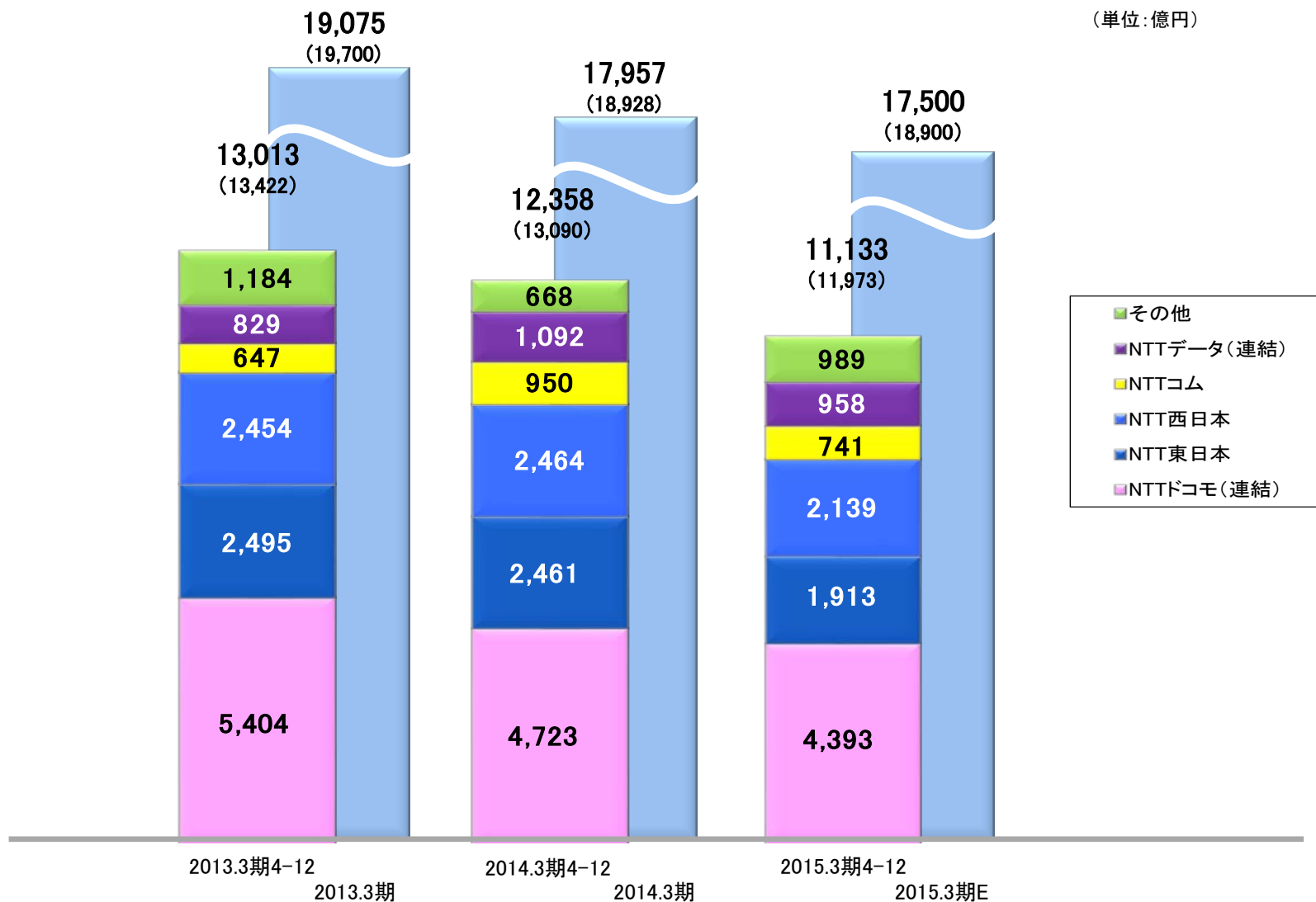
FCF
(営業CF + 投資CF)

財務CF

(単位：億円)



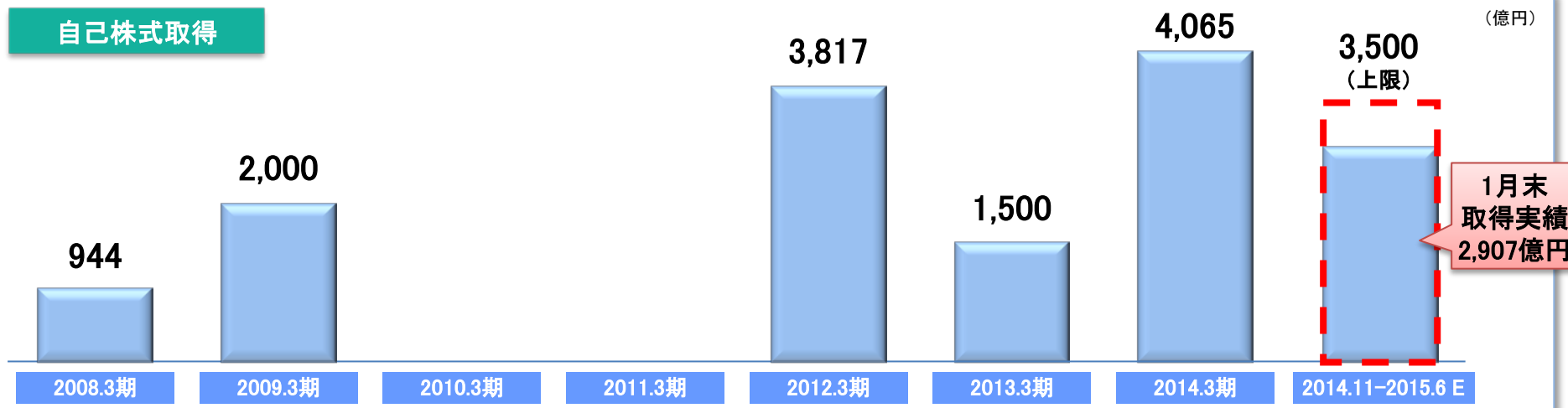
Appendices



※ ()内の数値は、不動産及び太陽光発電事業関連の投資額を含めた数値。

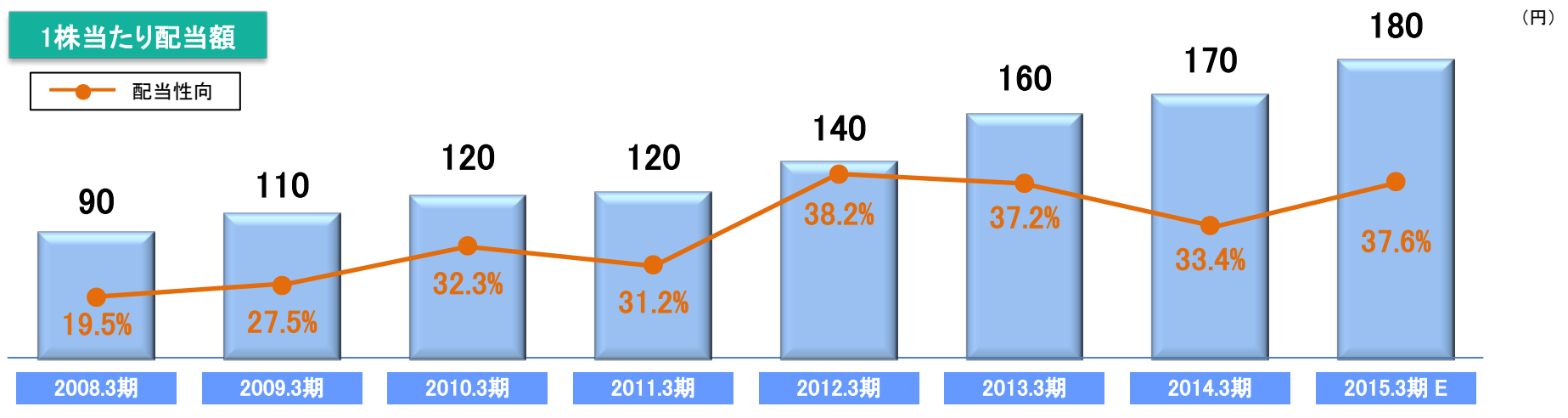
自己株式取得

(億円)



1株当たり配当額

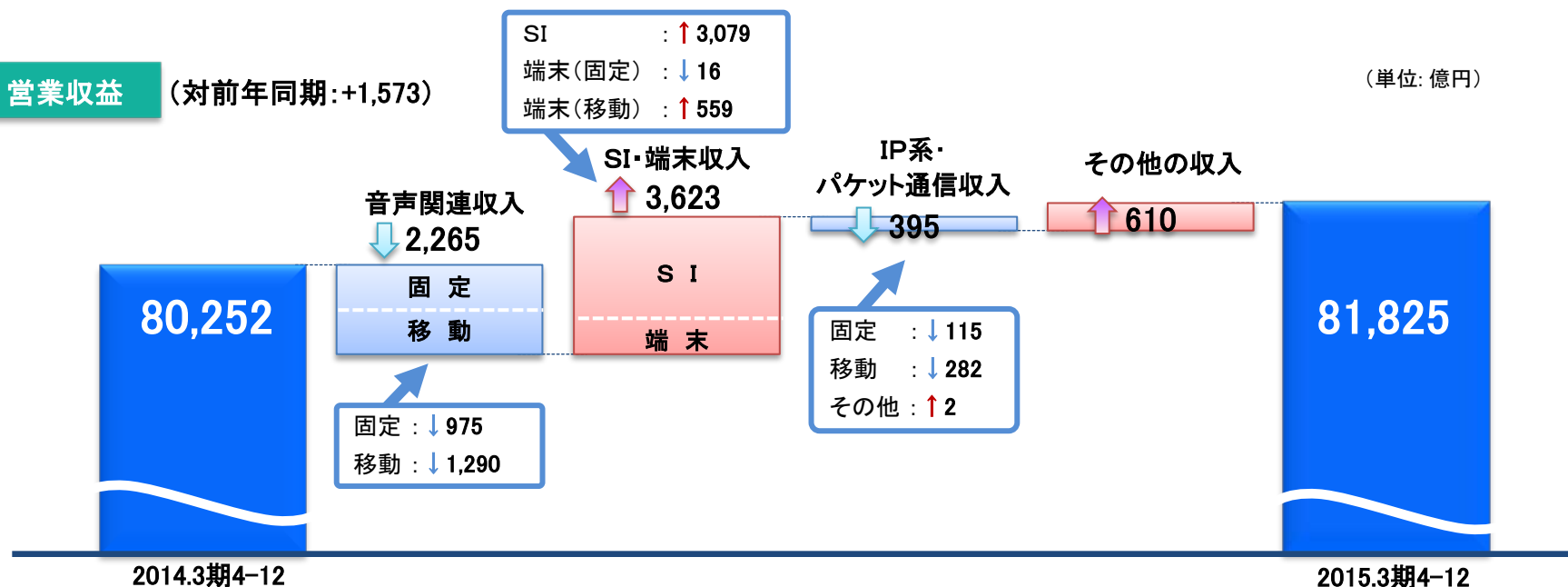
(円)

 配当性向


営業収益

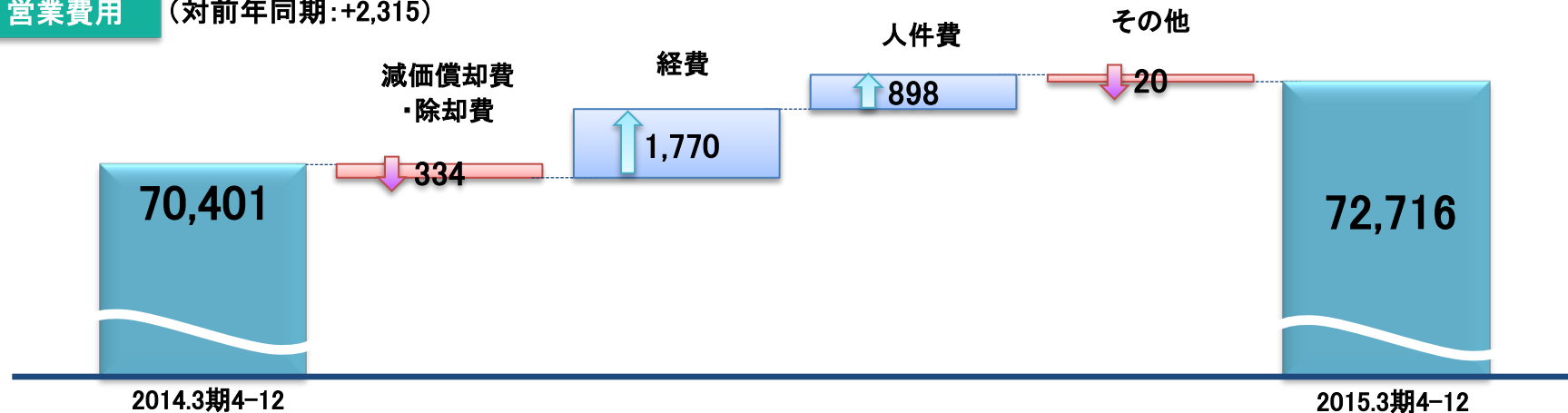
(対前年同期:+1,573)

(単位: 億円)



営業費用

(対前年同期:+2,315)



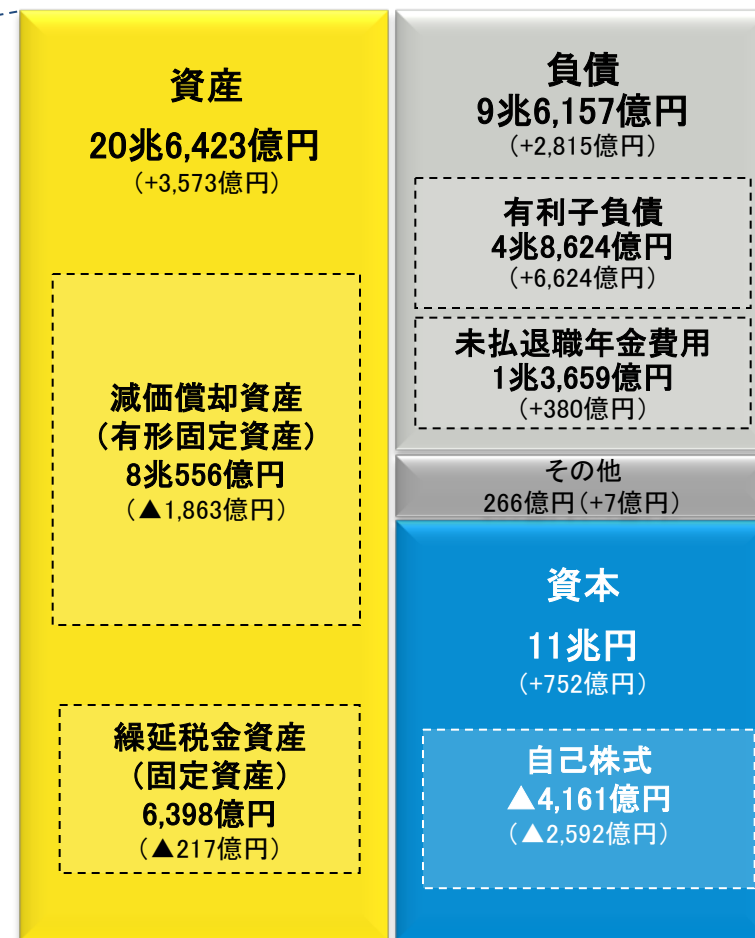
2014年3月期末

20兆2,849億円



2015年3月期第3四半期末

20兆6,423億円



連結及び主要な会社別の2015年3月期第3四半期決算の概況

(単位: 億円)

区 分	※1 NTT連結 ＜米国基準＞	NTT(持株) ＜日本基準・単独＞	NTT東日本 ＜日本基準・単独＞	NTT西日本 ＜日本基準・単独＞	NTTコム ＜日本基準・単独＞	NTTドコモ ＜米国基準・連結＞	NTTデータ ＜日本基準・連結＞
営業収益	81,825	3,721	13,085	11,634	6,606	33,268	10,670
対前年同期増減額 (対前年同期増減率)	1,573 (2.0%)	▲ 171 (▲4.4%)	▲ 110 (▲0.8%)	▲ 86 (▲0.7%)	▲ 247 (▲3.6%)	▲ 368 (▲1.1%)	1,245 (13.2%)
業績予想 (進捗率)	110,100 (74.3%)	4,120 (90.3%)	17,710 (73.9%)	15,820 (73.5%)	9,100 (72.6%)	44,000 (75.6%)	14,600 (73.1%)
営業費用	72,716	953	12,125	11,324	5,890	27,396	10,184
対前年同期増減額 (対前年同期増減率)	2,315 (3.3%)	▲ 48 (▲4.9%)	▲ 369 (▲3.0%)	▲ 206 (▲1.8%)	▲ 103 (▲1.7%)	647 (2.4%)	1,016 (11.1%)
業績予想 (進捗率)	99,150 (73.3%)	1,400 (68.1%)	16,810 (72.1%)	15,470 (73.2%)	8,070 (73.0%)	37,700 (72.7%)	13,750 (74.1%)
営業利益	9,109	2,768	959	309	715	5,871	485
対前年同期増減額 (対前年同期増減率)	▲ 742 (▲7.5%)	▲ 122 (▲4.2%)	259 (37.0%)	119 (63.2%)	▲ 144 (▲16.8%)	▲ 1,015 (▲14.7%)	228 (89.0%)
業績予想 (進捗率)	10,950 (83.2%)	2,720 (101.8%)	900 (106.6%)	350 (88.5%)	1,030 (69.5%)	6,300 (93.2%)	850 (57.2%)
※2 税引前利益	9,102	2,736	1,103	268	880	5,950	453
対前年同期増減額 (対前年同期増減率)	▲ 1,139 (▲11.1%)	▲ 101 (▲3.6%)	204 (22.7%)	▲ 7 (▲2.8%)	▲ 143 (▲14.0%)	▲ 1,086 (▲15.4%)	169 (59.5%)
業績予想 (進捗率)	10,750 (84.7%)	2,680 (102.1%)	1,030 (107.1%)	280 (96.0%)	1,130 (77.9%)	6,390 (93.1%)	750 (60.5%)
四半期純利益	※3 4,499	5,612	707	166	576	※4 3,819	217
対前年同期増減額 (対前年同期増減率)	▲ 344 (▲7.1%)	2,783 (98.4%)	128 (22.2%)	▲ 18 (▲9.8%)	▲ 114 (▲16.5%)	▲ 483 (▲11.2%)	116 (114.6%)
業績予想 (進捗率)	5,290 (85.1%)	5,580 (100.6%)	620 (114.1%)	190 (87.6%)	720 (80.1%)	4,200 (90.9%)	370 (58.8%)

※1 連結子会社 920社 持分法適用会社 122社

※2 NTT(持株)～NTTコム及びNTTデータの税引前利益欄には、経常利益を記載しております。

※3 NTT連結の四半期純利益は、当社に帰属する四半期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

※4 NTTドコモの四半期純利益は、NTTドコモに帰属する四半期純利益(非支配持分帰属分控除後)を記載しております。

1契約当たりの月間平均収入（ARPU）は、契約者1人当たりの平均的な月間営業収益を算出するために使われます。固定通信事業の場合、ARPUは、地域通信事業の営業収益のうち、「フレッツ光」の提供により毎月発生する収入を、当該サービスの稼働契約数で除して計算されます。移動通信事業の場合、ARPUは、移動通信事業の営業収益のうち、携帯電話（「Xi」）、及び携帯電話（「FOMA」）のサービス提供により発生する収入（基本使用料、通話料/通話料、「Xi」及び「FOMA」サービスに付随する収入）を、当該サービスの稼働契約数で除して計算されます。これら数字の計算からは、各月の平均的な利用状況を表さない端末機器販売、契約事務手数料、ユニバーサルサービス料などは除いています。こうして得られたARPUは各月のお客様の平均的な利用状況を把握する上で有用な情報を提供するものであると考えております。尚、ARPUの分子に含まれる収入は米国会計基準による連結決算値を構成する財務数値により算定しております。

- ①NTT東日本及びNTT西日本のフレッツ光ARPUは、IP系収入に含まれる「フレッツ光」、「フレッツ光」のオプションサービスからの収入、「ひかり電話」における基本料・通信料・機器利用料、及び附帯事業営業収益に含まれる「フレッツ光」のオプションサービス収入に基づいております。
 - － 「フレッツ光」はNTT東日本の「Bフレッツ」、「フレッツ 光ネクスト」、「フレッツ 光ライト」及び「フレッツ 光WiFiアクセス」、NTT西日本の「Bフレッツ」、「フレッツ・光プレミアム」、「フレッツ・光マイタウン」、「フレッツ 光ネクスト」、「フレッツ 光ライト」及び「フレッツ 光WiFiアクセス」を含めて記載しております。
- ②フレッツ光ARPU算定上の契約数は、「フレッツ光」の契約数（「フレッツ光」はNTT東日本の「Bフレッツ」、「フレッツ 光ネクスト」、「フレッツ 光ライト」及び「フレッツ 光WiFiアクセス」、NTT西日本の「Bフレッツ」、「フレッツ・光プレミアム」、「フレッツ・光マイタウン」、「フレッツ 光ネクスト」、「フレッツ 光ライト」及び「フレッツ 光WiFiアクセス」を含む）であります。
- ③NTTドコモにおけるARPU算出時の計算式は、以下のとおりであります。
 - ・ 携帯電話総合ARPU（「Xi」＋「FOMA」）＝ 音声ARPU（「Xi」＋「FOMA」）＋ パケットARPU（「Xi」＋「FOMA」）＋ スマートARPU（「Xi」＋「FOMA」）
 - － 音声ARPU（「Xi」＋「FOMA」）は、「Xi」及び「FOMA」サービスによる音声サービスの基本使用料と通話料の収入に基づいており、また、パケットARPU（「Xi」＋「FOMA」）は、「Xi」及び「FOMA」サービスによるパケットサービス月額定額料と通話料の収入に基づいており、スマートARPU（「Xi」＋「FOMA」）は、「Xi」及び「FOMA」のその他の営業収入の一部（コンテンツ関連収入、料金回収代行手数料、端末補償サービス収入、広告収入等）に基づいております。
- ④通信モジュールサービス、「電話番号保管」、「メールアドレス保管」、「ドコモビジネスランシーパー」並びに仮想移動体通信事業者（MVNO）へ提供する卸電気通信役務及び事業者間接続は、携帯電話総合ARPUの算定上、収入、契約数ともに含めておりません。
- ⑤2015年3月期第2四半期よりNTTドコモのARPUの算定方法を見直しております。これに伴い過年度である2014年3月期及び2015年3月期第1四半期（4～6月）の数値についても変更しております。
- ⑥NTT東日本及びNTT西日本におけるARPU算出時の稼働契約数の計算式は以下のとおりであります。
 - ・ 第1四半期（4月～6月）実績＝4月～6月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第2四半期（7月～9月）実績＝7月～9月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第3四半期（10月～12月）実績＝10月～12月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第4四半期（1月～3月）実績＝1月～3月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第3四半期累計（4月～12月）実績＝4月～12月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 通期実績＝4月～3月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 通期予想＝4月～9月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計と下期平均稼働契約数（9月末契約数＋3月末予想契約数）/2 × 6の合計
- ⑦NTTドコモにおけるARPU算出時の稼働契約数の計算式は以下のとおりであります。
 - ・ 第1四半期（4月～6月）実績＝4月～6月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第2四半期（7月～9月）実績＝7月～9月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第3四半期（10月～12月）実績＝10月～12月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第4四半期（1月～3月）実績＝1月～3月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 第3四半期累計（4月～12月）実績＝4月～12月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
 - ・ 通期実績/予想＝4月～3月までの各月稼働契約数（前月末契約数＋当月末契約数）/2の合計
- ⑧2015年3月期通期予想については、第2四半期決算時に発表した数値から変更しておりません。